

Informe presentado por Sr. Alvaro Marcelo Ávila Landázuri, Gerente General de LOGICALIS ECUADOR S.A., a la Junta General de Accionistas, por el período comprendido entre Enero 1 a Diciembre 31 del 2015.

## **1.- CONSIDERACIONES GENERALES**

**LOGICALIS ECUADOR S.A.**, Compañía que se constituyó el 3 de agosto del 2010, cuyo objetivo principal es dedicarse al diseño, instalación y administración de soluciones tecnológicas de internet, programas de cómputo, servicios de telecomunicaciones, telefonía, redes, etc.

## **2.- CUMPLIMIENTO DE LAS RECOMENDACIONES DEL AÑO 2015**

Los objetivos de la Empresa para el año 2015 fueron:

1. Desplegar las acciones necesarias para seguir incrementando el volumen de ventas.

Las Ventas del año 2015 disminuyeron en un 0.9% con respecto al año 2014, la crisis Mundial afectó el cumplimiento de metas del año 2015, pero fundamentalmente por la situación macroeconómica de Ecuador, debida principalmente a la drástica caída de los precios del petróleo, al incremento de aranceles de importación y a la introducción de salvaguardias, lo que impactó directamente en los costos de las soluciones y equipos que forman parte del portafolio de productos de Logicalis.

## **3.- CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS**

La Junta General de Socios se reunió en Mayo 18 del 2016 y sus resoluciones fueron:

- Aprobar los Estados Financieros del 2015.
- Aprobar el informe del Administrador.
- Aprobar el Informe del Comisario
- Aprobar el Informe de Auditoría Externa y
- Aprobar el destino de las Utilidades

Estas decisiones han sido plenamente ejecutadas por la administración de la empresa.

#### **4.- ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES**

##### **4.1 ADMINISTRATIVOS**

Al finalizar el año 2015 nuestro personal se ha incrementado en un 8% con respecto al 2014.

##### **4.2. LABORALES Y LEGALES**

No ha existido situación relevante que informar en el aspecto laboral y en el legal.

#### **5.- ANALISIS DE LA SITUACIÓN FINANCIERA**

Al finalizar el periodo que cubre este informe el Capital de Trabajo de la Empresa es positivo en US\$302 (2015) y US\$1.126 (2014) miles de dólares, lo que significa una disminución de US\$824 miles.

La liquidez de la Compañía es de US\$1.08 (2015) y US\$1.34 (2014), significa una disminución de US\$0.27 en relación entre los activos corrientes y pasivos corrientes.

La estabilidad de la Compañía, Propiedades, planta y equipos en relación al Pasivo a largo plazo, fue de US\$0.12(2015) y US\$0,15 (2014); disminuyó en US\$0,03.

La solidez de la Compañía, Activos totales en relación a los Pasivos totales, disminuyó en US\$0.23, porque fue de US\$1.08 (2015) y US\$ 1.31 (2014).

El nivel de endeudamiento se ha incrementado en US\$0,17 relacionando el Pasivo total en relación al Activo total US\$0.93 (2015) y US\$0.76 (2014).

La rotación de las cuentas por cobrar comerciales ha disminuido en 18 días, 155 días en el 2015 en relación a 173 días en el 2014.

Así mismo, la rotación de las cuentas por pagar comerciales ha disminuido en 50 días de 119 días en el 2015 a 69 días en el 2014.

El margen de utilidad bruta en relación a las ventas totales es de 16% (2015) y 28% (2014).

El margen del capital, utilidad bruta en relación al Capital Contable, ha incrementado en el 186%, US\$ 3.30 (2015) y US\$ 1.43 (2014).

Las operaciones de la Compañía durante el 2015 utilizaron efectivo por \$ 126 miles, mientras que en el 2014 la operación utilizó fondos netos por \$ 1.088 miles.

Se ha utilizado efectivo en actividades de inversión por US\$45 (2015) y US\$41 (2014) miles

La Compañía ha recibido de Relacionadas un efectivo neto de \$378 miles.

## **6.- DESTINO DE LOS RESULTADOS**

La Compañía presenta Pérdidas, por lo tanto no hay Utilidades sobre las cuales disponer, sin embargo se debe destacar que esta pérdida origino un déficit acumulado de 873 miles razón por la cual se solicitó realizar una recapitalización por un valor de \$550 miles la misma que fue aprobada por los accionistas y ejecutada en el año 2016.

## **7.- RECOMENDACIONES PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO**

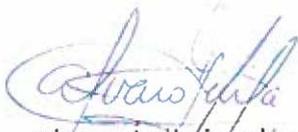
Desplegar las acciones necesarias para seguir incrementando las Ventas. La presente situación de crisis mundial por la caída del petróleo, representan un escenario ideal para realizar negocios, para empresas como Logicalis, que poseen un músculo financiero global muy importante y que junto a una estrategia comercial que entiende claramente la dificultad presupuestaria que afrontan los clientes, puede presentar alternativas de soluciones muy diversas con esquemas de pago diferidas, financiadas, gestionadas en modalidad de servicio, etc.

De hecho se considera que el año 2016 será un año de depuración de empresas de tecnología, en el que lastimosamente las que no tengan el músculo financiero tendrán que salir del mercado, en consecuencia disminuirá la competencia y se incrementarán por el contrario las oportunidades de negocio.

## **8.- CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS SOBRE PROPIEDAD INTELECTUAL Y DERECHOS DE AUTOR**

La Compañía ha cumplido con las normas sobre propiedad intelectual y derechos de autor contempladas en la Ley de Propiedad Intelectual y su Reglamento y, demás disposiciones, en lo que es aplicable.

Muy atentamente,



Alvaro Avila Landázuri  
GERENTE GENERAL  
Quito, Mayo 18 del 2016