

INFORME DE GERENCIA

Señores Accionistas:

En cumplimiento con los Estatutos de FIVECONT CIA. LTDA., y acorde a lo establecido en la Ley de Compañías, informo a ustedes las labores efectuadas durante el Ejercicio Económico 2014, así como los resultados de las operaciones de este año.

Debo reiterarles que todas las acciones y actividades ejecutadas por esta administración, estarán encaminadas al logro integral del "Objeto Social" de FIVECONT, definida en el Estatuto Vigente y los reglamentos.

Entorno Económico:

FIVECONT está inmersa en el entorno económico y financiero del país como una actividad dedicada a La Construcción de obra de ingeniería civil, venta al por mayor de artículos de caucho y de plástico, fabricación de césped sintético y venta al por mayor de otros productos diversos para el consumidor, esta actividad requiere ajustarse a las políticas de Control de los entes del Estado.

Situación de la Empresa:

FIVECONT, en el mes de septiembre del año 2010, llega a ser constituida, gracias a la iniciativa de sus socios fundadores, que están integrados por William Xavier Castro Salinas y Víctor Fernando Rubio Pinos, el reto un crecimiento sostenido desarrollando e incrementando la actividad operativa de la empresa a través de la implementación de nuevos procesos para la comercialización de los productos, tanto en el Sector Público como en el Privado.

Aspectos Legales y Tributarios:

Se ha dado cumplimiento a todas las obligaciones legales que exigen los Entes de Control, tanto como el Servicio de Rentas Internas (SRI), Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS), Superintendencia de Compañías y demás.

Perspectivas y Metas:

Con nuestro compromiso y liderazgo apuntamos a posicionarnos de una manera efectiva y competitiva en el mercado a través de parámetros y procesos implementados para lograrlo. Al iniciar nuestras operaciones en el 2015, esperamos contar con el apoyo incondicional de los señores accionistas en cada uno de los proyectos que nos propongamos.

OBJETIVOS PARA EL AÑO 2015

Comerciales

Lograr la consolidación del equipo comercial a nivel nacional con personal capacitado y motivado y así poder establecer un plan de compensaciones adecuado fácil y equitativo.

Alcanzar los presupuestos de ventas presentados por la Dirección comercial; al desarrollar estrategias de promoción que faciliten las negociaciones siempre relacionando el costo beneficio.

Financieros

Aplicar y establecer políticas que transparenten las cuentas contables permitiendo que los resultados del ejercicio económico sean reales y permitan tomar decisiones oportunas.

Administrar el flujo de efectivo de manera que se pueda mantener la liquidez necesaria en los meses de bajos ingresos, a fin de no estancar la operación de la compañía.

Para concluir mi Informe quiero presentar mi sentimiento de gratitud a los accionistas y al personal que colabora con la empresa.

Quito, Abril 26 de 2015.

Atentamente,



William Xavier Castro Salinas
Gerente