

INFORME DE ACTIVIDADES Y GESTION 2013

El año 2013, ha sido un año bastante bueno en lo relacionado a ventas, se ha logrado mantener cautivos a todos los clientes que hemos conseguido, manteniéndolos satisfechos, en especial con el servicio que prestamos, con entregas oportunas y a tiempo.

El equipo de ventas, está funcionando exitosamente, se nota por la gran apertura y llegada a los clientes.

Una vez que se han elaborado los estados financieros de la Compañía correspondientes al año 2013, se ha realizado la distribución de utilidades a los empleados y el pago correspondiente del impuesto a la renta. En cuanto al valor a repartición de accionistas, se sugiere:

El valor de utilidades que se mantiene como Pasivo de \$21443,05 se sugiere que sea distribuido entre los socios, pues ahora hay suficiente dinero en el banco como para proceder con esta repartición, para lo cual únicamente se necesita la aprobación de los socios y una comunicación a C. Godoy para que proceda.

Existen Utilidades acumuladas hasta el 2012 por \$71977,13, mismas que por ahora se sugiere que no se repartan por falta de liquidez. Esta distribución será evaluada en una nueva junta de accionistas en agosto.

Las utilidades de accionistas se sugiere queden como Utilidades Retenidas para futuras decisiones.

- Los Balances de Situación y Estado de Resultados están a disposición; los mismos que reflejan un deterioro en las cuentas por cobrar; los clientes se han extendido en los pagos; hay unos pocos clientes a quienes se va a visitar en las próximas semanas

con el fin de solicitar un plan de pagos, o iniciar las acciones legales correspondientes.

Para el 2014 tenemos muy buenas perspectivas de crecimiento. Lo más importante es que tengamos muchísimo cuidado en las cuentas por cobrar, ya que los clientes se están extendiendo en el plazo de pago otorgado, lo que puede redundar en problemas futuros de liquidez de la empresa, especialmente debido a que el negocio más importante, el de pigmentos, aun exige prepago.

Sugiero, al igual que el año anterior; que se mantenga el plan de incentivos o/y de bonificaciones para el personal, basado en cumplimientos de metas de venta.

Agradezco, como siempre, la confianza depositada en mi persona y espero que la gestión hasta la presente fecha esté cumpliendo y satisfaciendo sus expectativas.

Quito, 9 de Abril del 2014

Atentamente



FREDY PAZMIÑO

GERENTE GENERAL

AVIANPIG SOLUTION COMPAÑÍA LIMITADA