INFORME DE ACTIVIDADES Y GESTION 2011

El año 2011, ha sido nuestro primer año completo de actividades, y podemos decir que ha sido un año lleno de satisfacciones y de éxitos.

En el 2011 se completó el equipo mínimo necesario para operar y manejar el día a día en lo referente a promoción, desarrollo y venta de productos. Las dos personas lo han hecho de gran manera, y los mas importante ha sido la búsqueda constante de nuevos productos y de nuevos clientes que nos permitan crecer en el mercado objetivo, cumpliéndose con satisfacción el objetivo planteado a inicios del año, mismo que era el de "consolidarnos como una compañía seria y cumplidora de los compromisos que adquiere, no solo con sus clientes, sino con el país, al cumplir oportunamente con el pago de sus impuestos y los derechos laborales".

Una vez que se han elaborado los estados financieros de la Compañía correspondientes al año 2011, se ha realizado la distribución de utilidades a los empleados y el pago correspondiente del impuesto a la renta. En cuanto al valor a repartición de accionistas, sugiero que en los próximos meses se tome una decisión en cuanto a ello, debido a la falta de liquidez en la que nos encontramos y además hay préstamos que hay que pagar a los accionistas que se requirieron para mantener el flujo de caja necesario para operar.

Los Balances de Situación y Estado de Resultados están a su disposición.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
27 ABR. 2012
OPERADOR 9
QUITO

Para el 2012 tenemos muy buenas perspectivas de crecimiento. Lo más importante es que tengamos muchísimo cuidado en las cuentas por cobrar, ya que los clientes se están extendiendo en el plazo de pago otorgado, lo que puede redundar en problemas futuros de liquidez de la empresa

Sugiero que para este año se evalúe la posibilidad de un plan de incentivos para el personal, basado en cumplimientos de metas de venta.

Igual se debe evaluar por parte de la junta directiva y socios la posibilidad de un aumento de capital, con el fin de poder hacer importaciones de volúmenes mayores de productos, lo que permite tener ahorros en varios rubros por la denominada "economía de escala".

Agradezco, nuevamente la confianza depositada en mi persona y espero que la gestión hasta la presente fecha esté cumpliendo y satisfaciendo sus expectativas.

Quito, 23 de marzo del 2012

Atentamente

Susana Cde Paredes

SUSANA COPPIANO DE PAREDES

GERENTE GENERAL

AVIANPIG SOLUTION COMPAÑÍA LIMITADA

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS
27 ABR. 2012
OPERADOR 9
QUITO