

DURATRACCION CIA. LTDA.

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS SOBRE EL EJERCICIO ECONÓMICO 2011

Señores Accionistas:

Conforme a lo estimulado en los estatutos de DURATRACCION CIA. LTDA. y en cumplimiento con nuestra obligación con los organismo de control, pongo a consideración de los señores accionistas el Informe de la Gestión realizada por la Administración de la Empresa durante el Ejercicio Económico 2011.

Aspectos Relevantes:

- Duratracción Cía. Ltda. inicio su actividad comercial en Diciembre de 2010, por lo que este año 2011 fue el primer año completo de actividades. A pesar de ser una empresa nueva, que comercializa una nueva marca de neumáticos, se alcanzó a tener un buen volumen de ventas.
- Este primer año completo de actividad comercial nos permitió además probar la llanta y ver muy buenos resultados; los clientes cada vez nos pidieron mas llantas.
- Durante este año se tuvieron algunos problemas con los vendedores, en la zona del Austro iniciamos el año con un vendedor, pero en el mes de febrero renunció, recién en mayo volvimos a tener un vendedor para la zona.
- En la zona dela costa, durante la primera mitad del año tuvimos una persona que nos ayudaba con las ventas, a medida de los que su tiempo le permitía, (ya que trabajaba en otra empresa), recién en junio se contrató un vendedor exclusivo para nuestra empresa.
- En la ciudad de Quito iniciamos con un vendedor en el mes de Julio, pero no tuvimos los resultados esperados, por lo tanto no paso del periodo de prueba, actualmente estamos sin vendedor en esta zona.

- En este año cada vez hemos ido trayendo nuevas medidas y diseños de llantas que nos han permitido diversificar nuestra oferta de productos a los clientes, todo con el objetivo de abastecer de mejor manera a nuestros clientes e ir captando nuevos mercados, para así poder crecer sostenidamente.
- Para la última parte del año se dio un cambio en las reglas de importación impuesto por el Gobierno, obligándonos a sacar una licencia de importación previa a los embarques. Sacar esta licencia la primera vez fue todo un problema, ya que nos pidieron gran cantidad de documentos, incluido un certificado de nuestro proveedor apostillado por la embajada ecuatoriana en el país de origen; este documento nos demoró en llegar dos meses, razón por la cual nos quedamos sin stock en los últimos meses del año.
- Desde el mes de agosto la bodega de la empresa está en su totalidad en el local de las Pencas, junto con todo el personal, facilitando la logística de la empresa, pero este cambio hizo que se sincere algunos gastos que al inicio no se los tenía, como por ejemplo: luz, agua, teléfono, arriendo de bodega (subió), internet, guardiana, etc.
- Desde el mes de septiembre por decisión de nosotros se contrató una contadora para así dejar el servicio de contabilidad que nos había proveído la empresa COLOAUSTRO. Se adquirió un sistema y después de un periodo de transición estamos ahora manejado internamente la contabilidad de la empresa, lo cual nos permite tener con mayor agilidad toda la información necesaria para la tomad e decisiones.
- En el tema de mercado se realizaron las siguientes actividades:
 - Se mandó a hacer catálogos para entregare a todos nuestros clientes, con el fin de que los clientes conozcan de mejor manera los diferentes modelos y medidas que la marca tiene.
 - Se realizaron lonas para entregar a algunos de los mejores clientes y que el cliente final también vea en los locales la marca de nuestro producto.
- En el mes de Septiembre se inscribió el Aumento de Capital de la Compañía, que paso de tener USD400.00 a tener actualmente un Capital Social de USD 6,500.

RESULTADOS 2011

Ventas y Costos:

Las ventas netas totales alcanzaron la cifra de USD 429,045.49 con un margen bruto total de USD 88,231.20 , equivalente al 20.6% sobre las ventas.

Gastos y Utilidad Operacional:

Los gastos operacionales alcanzaron la suma de USD 62,409.75 equivalentes al 14.5% sobre las ventas netas. Esto se reflejó en una utilidad operacional de USD 25,821.45, que representa un 6% sobre las ventas netas.

Resultados Antes de Impuestos y Participación Trabajadores:

Se tuvo un valor de USD 75.95 de Ingresos No Operativos y USD 6,016.62 de Gastos No Operativos, lo que se tradujo en una Utilidad Antes de Impuestos de USD 19,880.78. Este valor representa un 4.6% de las ventas netas.

Situación Financiera y Patrimonial:

Los activos totales al 31 de Diciembre de 2011 alcanzaron la suma de USD 343,551.76 divididos en:

- Activo Corriente USD 339,460.46
- Activo Fijo USD 3,178.64
- Activo Diferido USD 912.66

Los Activos Corrientes están compuestos de :

- Caja y Bancos USD 138,831.16
- Documentos y Cuentas por Cobrar USD 148,743.12
- Inventarios USD 49,303.14
- Otros Activos Corrientes USD 2,583.04

Los Inventarios al Cierre del Periodo, se explican a continuación:

INVENTARIOS	DIC. 2011
Disponible	45681.4
Tránsito	3621.74
TOTAL	49303.14

Pasivo:

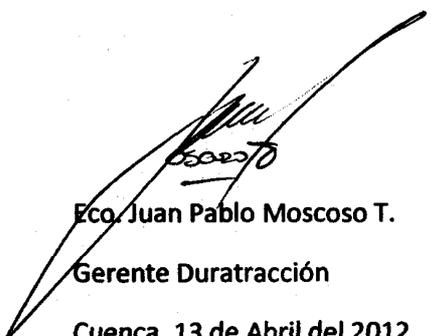
El total de pasivos es de USD 323,175.39; del cual su mayor parte (86.2%) es el Pasivo a Largo Plazo y la diferencia corresponde al Pasivo Corriente.

- Pasivo Corriente: USD 47,616.36
- Pasivo a Largo Plazo: USD 278,541.15

Patrimonio:

Al 31 de Diciembre del 2011 el Patrimonio de la compañía es como se sigue:

CAPITAL SOCIAL	USD 6,500.00
RESULTADOS AÑOS ANTERIORES	USD -6004.41
UTILIDAD DEL EJERCICIO	USD 19,880.78
TOTAL PATRIMONIO	USD 17,394.25



Eco. Juan Pablo Moscoso T.

Gerente Duratracción

Cuenca, 13 de Abril del 2012