

Quito, D.M. 24 de abril del 2012

**INFORME DEL GERENTE A LA JUNTA GENERAL DE
ACCIONISTAS DE ECUATEMPLARIOS CIA. LTDA., POR EL EJERCICIO
ECONOMICO DEL 2.011**

Señores Socios de:

ECUATEMPLARIOS CIA. LTDA.

REVISTA PROTEGER

Presente

De mis consideraciones:

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en mí calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por la Administración de ECUATEMPLARIOS CIA. LTDA., REVISTA PROTEGER, durante el ejercicio económico del 2011.

1.- COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO POLÍTICO ECONOMICO

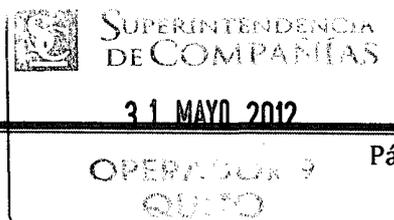
La situación económica que vive el país, bajo el presente régimen y las condiciones económicas implantadas se resumen a continuación en los estados financieros que deben ser leídos bajo dichas circunstancias.

Pese a la situación económica que existe en nuestro País la empresa ha podido continuar con su posicionamiento dentro de las mejores empresas del quehacer publicitario; así mismo dentro de la mejora empresarial se ha ido contratando personal con mejor perfil profesional lo cual nos ha permitido ir arreglando problemas que se han ido presentando durante el año 2011.

En lo referente a las tasas de interés estas se han mantenido cerrando para este período fiscal lo cual favorece al país.

Las perspectivas para el año 2.012 dependerán fundamentalmente de las medidas que adopte el gobierno para neutralizar las amenazas internas y externas para lograr la estabilidad fiscal y económica del país; para contribuir significativamente al desarrollo económico del País, en particular para incidir en el abatimiento del desempleo y el mayor aprovechamiento de la productividad nacional

**2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO
ECONOMICO DEL 2.011**



Durante el ejercicio que ha concluido el 31 de Diciembre del 2.011, a pesar de lo manifestado la situación de la empresa ha sido medianamente favorable, lo que se refleja en sus estados financieros.

Los esfuerzos de la administración han estado encaminados para que la empresa mantenga un crecimiento en sus actividades.

Durante este año de operaciones que termino el 31 de diciembre del 2.011, con el esfuerzo desplegado por la gerencia y sus profesionales se consiguieron metas como son:

- Una mejor participación en el campo de acción de la revista, llegando a ser reconocida en tan corto tiempo y obteniendo cierto prestigio con respecto a su competencia.
- Mantener e incrementar alianzas estratégicas con diferentes clientes a nivel nacional robusteciendo así los ingresos.
- Tener una política publicitaria influyente de tal manera que la persona conozca de que se trata el servicio que prestamos, donde estamos ubicados y que descuentos posee en ciertos casos.

3.- CUMPLIMIENTO DE LAS DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

Cabe indicar a la junta general de socios, que todas las disposiciones tomadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración.

4.- HECHOS EXTRAORDINARIOS DURANTE EL EJERCICIO DEL 2.011 EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

Durante el año 2.011, en lo referente a los aspectos administrativos, laborales y legales, la empresa se ha desenvuelto en un ámbito medianamente normal logrando conservar las fuentes de trabajo existentes pese a la difícil situación, de igual manera se ha conseguido pagar los valores a los entes reguladores por los diferentes conceptos de impuestos, tasas, contribuciones y demás.

5.- RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL RESPECTO DE POLÍTICAS Y ESTRATEGIAS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2.012

La administración recomienda que se mantenga la situación patrimonial de la empresa, con el fin de cumplir con los objetivos que persigue la misma, así como fortalecer la imagen ante sus clientes aún más de la que ha ganado hasta la fecha.

Reducir el déficit de gestión de ventas para cubrir el gasto empresarial

Estructurar una mejor política comercial, penetrando en el mercado con el producto, superando de esta manera barreras comerciales

Evitar tener costos compartidos con sus socios empresariales

Para el ejercicio 2.012, se recomienda continuar con los programas (ofertas y descuentos) y proyecciones a fin de incentivar el crecimiento de la empresa especialmente basados en estrategias para mejorar nuestra participación en el campo de la publicidad ofreciendo los servicios a todo tipo de estratos sociales y por otra parte mantener una política racional para la reducción de gastos

Hay que maximizar las ganancias y hacer un uso adecuado de los fondos al adquirir equipos y maquinarias y un uso que retorne la inversión

Fijación de precios para maximizar la ganancia de la empresa esto es complejo, pero sirve para evaluar estratégicamente el mercado y fijar con arte el precio más rentable y competitivo que le permita el mercado y los competidores

Desarrollo de técnicas de gestión, analizando la situación de la empresa con respecto a las exigencias del mercado, innovando en áreas además en los productos y servicios, tales como:

1. Productos y servicios ofrecidos
2. Procesos funcionales
3. Relación con los clientes
4. Gestión de la propia innovación
5. Sistema de aseguramiento de calidad
6. Sistema de dirección o gestión empresarial
7. Cultura organizacional y aprovechamiento de capital humano

Por último todos los documentos de soporte así como las declaraciones y balances de la situación financiera y resultados del ejercicio económico se encuentran a entera disposición de cada uno de los socios en las oficinas de la empresa. Para terminar quiero dejar sentado mi profundo reconocimiento a todos los colaboradores de la empresa cuyo trabajo, honestidad, consagración y lealtad merecen los mejores elogios

Sin más por el momento, quedo de ustedes agradecido

Atentamente.



ECUATEMPLARIOS
S.A. LTDA

RUC: 170828840001
Juan Carlos Escobar Landeta

GERENTE GENERAL

