

INFORME DE LABORES DEL PERIODO 2005

Señores socios de la Compañía EJECUTIVO SAN LUIS de transporte S.A.

Paso a dar a conocer las gestiones y tramites realizadas en este periodo.

No sin antes agradecerles la confianza depositada en mi persona como presidente del seguro por tres años consecutivos y esta vez como gerente de la empresa, cargo que lo he tomado con mucha responsabilidad y seriedad porque son los intereses de treinta y tres compañeros.

Señores mi primer objetivo al asumir la gerencia fue el de incrementar el rubro de encomiendas con respecto a los años anteriores, este objetivo se lo a realizado con la ayuda de todos los compañeros y la colaboración de los empleados.

Hemos ofrecido el servicio de transporte de encomiendas a diferentes empresas por medio de oficios, visitas personales y propaganda en los diferentes medios de comunicación sin costo alguno para la empresa.

Compañeros como es mi costumbre me gusta hablar con números y no con palabras bonitas o criticas a otras personas como lo hecho el señor Vásquez

El señor al inicio de mi administración tuvo la osadía de manifestar en una asamblea general que el rubro de encomiendas estaba bajando y que el dinero se llevaban las empleadas de Guayaquil debido a la mala administración de mi persona.

A lo cual yo lo supe manifestar que no he de dejar joyas de bambalina en garantía de los dineros perdidos, WD ni tampoco he de quedar a pagar a plazos por medio de letras ni cheques el dinero que yo me lleve y que cuando yo termine mi administración he de dejar todo saneado y cuadrado al centavo y en caso de haber faltante cancelo ese mismo momento.

Como dije al inicio me gusta hablar con números y aquí les detallo los ingresos por encomiendas de este año y los anteriores.

Año 2003	165.117	DOLARES
Año 2004	168.770	DOLARES
Año 2005	180.515,76	DOLARES

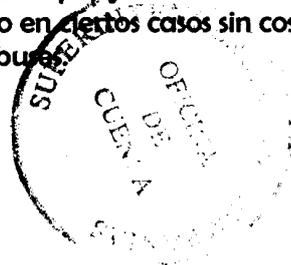
El incremento con respecto al año 2004 es de 11.745,65 DOLARES que si nos ponemos a recoger ese dinero de acuerdo a como se cobra una encomienda de uno hasta cuatro dólares respectivamente tenemos que damos cuenta que si se ha hecho un buen trabajo durante mi administración.

Se ha logrado todo este incremento con la iniciativa de nuestra administración en Cuenca los clientes se acercaban a la oficina de boletería para enviar encomiendas y no se lo cogía se los enviaba a las bodega de encomienda pero en el camino se quedaban en Semería por lo que se procedió ha coger encomiendas en boletería con buenos resultados .

En la ciudad de LOJA se arrendó las bodegas fuera del Terminal para darle facilidad al cliente cuando envía bultos grandes es decir se recoge encomiendas en las dos oficinas luego se mando a confeccionar valijas para el envío de encomiendas Loja Guayaquil con resultados positivos.

Por la vía de Cañar jamás me hice problema cuando no teníamos carro para el transporte de las encomiendas, al cliente nunca se lo negó el servicio de encomiendas si no mas bien buscamos la forma mas rápida de enviar.

Se recogía las encomiendas durante cierto tiempo, y se los metía en las valijas para enviar en otras empresas a un costo mínimo en ciertos casos sin costo alguno por que se negociaba con la frecuencia de nuestros buses.



26 ABR 2006

En Guayaquil en mi primera visita me di cuenta que para el ingreso a enviar y retirar encomiendas era incomodo para el cliente porque tenia que pasar por la oficina de la Pelileo, enseguida me fui a la oficina de administración de la fundación Terminal terrestre ha solicitar que me autorice la apertura de una puerta frontal solicitud que fue aceptada por parte del Ingeniero SHELL.

Pero me manifestó que ellos tenían sus propios contratistas para mantener la estética del Terminal terrestre entonces le dije que me coticé el trabajo que pensaba realizar lo cual fue la apertura de la puerta frontal, división de la oficina, el costo era de 1.470 mil cuatrocientos setenta dólares precio que me negué a pagar porque lo consideré demasiado caro seguido de eso envíe un oficio al Ingeniero y le explique que el trabajo que iban a realizar tenia un costo alto y que me autorizara contratar maestros de afuera petición que me fue negada por lo que tuve que viajar a Guayaquil y hablar personalmente con el Ingeniero tanto fue la insistencia accedió y contrate un maestro por el costo de 570 dólares teniendo un ahorro de 900 dólares para la empresa terminado el trabajo se vio la comodidad para la entrega y la recepción de encomiendas.

Luego se nos vino el cambio al Terminal provisional para lo cual nos dieron a conocer por medio de planos la oficina que nos iban adjudicar conversando con el compañero presidente nos dimos cuenta que la oficina era demasiado pequeña y no prestaba las comodidades necesarias para el usuario, por lo que recurrimos ha alquilar dos oficinas una prohibición para que no se de tramite a la renovación del permiso de operaciones en el centro de negocios Terminal terrestre mas conocido como bahía norte, por que aquí estos locales prestan las comodidades necesarias para el cliente como son zonas de parqueo y la distancia corta que hay a la oficina.

Para conseguir estos locales se tuvo que pagar el arriendo por dos meses antes de trasladarnos porque no habían mas locales disponibles tal es el caso que las empresas que prestan servicio de encomiendas a Cuenca no consiguieron locales.

Para conocimiento de los cliente se mando ha imprimir tres mil hojas volantes con un croquis de donde estamos ubicados las decisiones que hemos tomado junto con el compañero presidente nos han dado un excelente resultado, tanto es así que el punto principal de recepción y entregas de encomiendas están en estos locales.

Otros de los factores significativos, ha sido la responsabilidad que hemos demostrado ante la clientela cuando se ha extraviado o perdido alguna encomienda, el cliente jamás a perdido ni tampoco la compañía, se ha procedido a descontar a la persona que según las averiguaciones se le haya encontrado culpable y es por esta razón que en los informes contables no hay perdidas en encomiendas .

También se cambio el programa de encomienda dicho programa nos permitía estar en red con todas las oficinas de encomiendas es decir que cuando se recogía una encomienda en Guayaquil o Loja en la ciudad de Cuenca ya teníamos esa información.

Compañeros gracias ha estas gestiones realizadas en nuestra administración el rubro de encomiendas ha subido considerablemente como se abran dado cuenta en los 18.600 dólares como utilidades y se los a pagado a los socios como transporte de encomiendas la cantidad de 600 dólares cada uno cabe recalcar que esto se da por primera vez en la compañía EJECUTIVO SAN LUIS y que muchos de los compañeros lo toman como un incentivo para seguir transportando las encomiendas sin renegar.

Con esto se ha demostrado trabajo y honradez en mi administración y por lo tanto las calumnias y maldades del señor Vásquez en contra de mi honorabilidad quedan desechadas.

por parte de la señora Hilda Campuzano ya que ella tenía problemas con sus acciones sabiendo de este problema se tuvo que llamar nuevamente a una asamblea general para dar a conocer de este particular, la insistencia del señor Vásquez era la misma que regalando dinero se arregla todo.

Demostrando que nosotros si somos capaces junto con el compañero presidente recurrimos donde el Doctor Pablo Regalado y le explicamos el problema que tenias en el CNT.

Le indicamos el acta en la cual se dio un mes de plazo para que presenten toda la documentación para la renovación del permiso de operaciones y el que no presentaba la documentación quedaba fuera, con estos argumentos y un escrito dirigido al Licenciado Pazmiño. Nos fuimos a Quito y conversamos personalmente con el Director Ejecutivo y le dimos a conocer el problema, al cual tuvimos una acogida favorable, es decir el permiso de operación se hizo realidad. Sin tener que regalar el dinero por miles.

Sobre el manejo del cuadro de turno se lo realizado de una manera equitativa sin privilegio para tal o cual persona y lo demuestro en este cuadro anual que los entrego a ustedes aquí se demuestra la cantidad de turnos realizados por cada unidad y también los turnos que han perdido por diferentes circunstancias.

Compañeros en este año no he tenido problemas con ningún socio ya que todos los reemplazos se lo á dado al carro que corresponde.

Respecto a los rumores que me acomodado con los turnos queda demostrado en el Como segundo objetivo fue de reactivar la radio de comunicación, en los primeros días de mi administración fuimos a Jatumpamba lugar en donde se ubica la antena principal del sistema, nos encontramos con la grata sorpresa que el terreno que nos fue asignado en el cerro habían dado ha la empresa eléctrica, por este terreno se había pagado la cantidad de setecientos dólares en la administración del señor Rodrigo Vivar.

Por esta razón empecé a gestionar con los dirigentes de la comunidad ha que me hicieran el favor de adjudicarme otro terreno para la antena, recibiendo la negativa de la comunidad y mas bien nos pidieron que retiremos los equipos, por lo tanto tuve que hacer algunos viajes a Jatumpamba, cuando ellos tenían reuniones para rogarles y explicarles la necesidad de la radio comunicación para el transporte ya que estábamos atravesando por un sinnúmeros de asaltos y era necesario comunicamos con la policía.

Gracias a la ayuda del señor Alberto Pérez presidente de la comunidad nos dieron un terreno en el cual había una torre abandonada, solamente teníamos que hacer la caseta para poner los equipos.

Hice cotizar la construcción de la caseta con unos maestros de la localidad pero el costo era exagerado, por lo cual me puse a buscar un furgón metálico para llevar al cerro consiguiéndolo a un costo de trescientos dólares de esta manera se ha buscado la economía para la empresa.

Dicho furgón se logró subir al cerro realizando una minga con la comunidad. Por la falta de escrituras se torno dificultoso la instalación de la energía eléctrica por lo que tuve que gestionar personalmente en la ciudad de Azogues, para que las planilla salga ha nombre de Ejecutivo San Luifuncionar por algún tiempo. consejo nacional de trancito.

Como nos había indicado el gerente anterior toda la documentación estaba aprobada y lista para pasar a la comisión pero como se dieron los cambios empezaron a revisar de nuevo las carpetas de las cuales fueron rechazadas algunas como es el caso del señor Rodrigo Vivar, Diego Orellana, Luis Matute y Angel Bustos.

De estos el más complicado fue del señor Luis Matute ya que tenía una matrícula falsa todos estos casos dimos ha conocer en una asamblea general y que por estas razones no salía el permiso de operación.

Al explicar esto intervino el salvador de la empresa el señor Vásquez quien manifestó que con cinco mil dólares la renovación del permiso de operación salía para mañana.

Compañeros como ustedes me conocen yo no soy de las personas que voto el dinero de la empresa así por así.

Si el señor Vásquez a regalado los dineros de la empresa es por la falta de capacidad como todos sabemos que en su administración teníamos que hacer aportes extras y lo mas gracioso que nunca nos presento los balances y por poco nos lleva la disolución de la compañía por lo que la empresa tubo que ser intervenida por la superintendencia de compañía teniendo que pagar un sueldo, al interventor y a su ayudante por un año.

Compañeros en esta administración se ha demostrado capacidad y honestidad para resolver y solucionar cualquier inconveniente dentro de la empresa todo esto se lo ha hecho con el apoyo del compañero presidente.

Cuando parecia que todo estaba arreglado y las carpetas en orden y revisadas para pasar a la comisión recibimos la mala noticia por parte de los funcionarios del CNT que había cuadro anual que no es así.

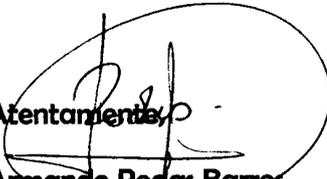
Otros de los aspectos importantes en mi administración fue la apertura de prestamos para los compañeros que necesitaban para las reparaciones de los motores, estos prestamos se lo a realizad o sin excepción alguna esta ayuda jamás hubo antes y que los compañeros han sabido reconocer y cancelar en su totalidad a excepción del señor Antonio Tenesaca que por decisión de asamblea se lo hizo el préstamo ha sabiendas de que no iba a alcanzar a descontar en este año.

Sobre la ayuda para enfermedades solo se a dado cumplimiento a la resoluciones que se han tomado en asambleas generales de los cuales les hago llegar una copia a cada uno de ustedes y que el señor Comisario de su versión si fue alterada o no el acta como lo dijo la señora Campuzano.

Quiero agradecerles nuevamente a todos ustedes por haber confiado en mi persona demostrándoles que no les he defraudado por que no me llevo de la empresa un solo centavo sino más bien la compañía queda con fondos disponibles

Y tengo la frente limpia para seguir asistiendo a las asambleas y no desaparecerme por dos años sin dar la cara por los dineros robados.

Atentamente,


Armando Rodas Barros
GERENTE