

INFORME DE LA ADMINISTRACION A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA EMPRESA KENIKANN
CIA. LTDA. POR EL EJERCICIO ECONOMICO 2010

Señores Socios de:

KENIKANN CIA. LTDA. S.A.

Presente.

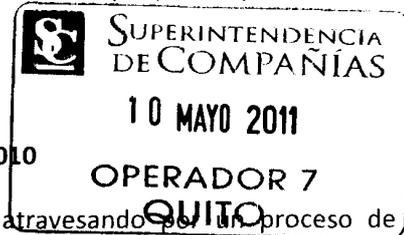
Dando cumplimiento con las disposiciones de la Ley de Compañías, en mi calidad de Gerente General pongo a su consideración el informe de la Gestión realizada por la Administración de la empresa KENIKANN CIA. LTDA. S.A. durante el ejercicio económico 2010.

1.- COM^o ENTAMIENTO DEL ENTORNO POLITICO ECONOMICO

El entorno económico actual de la sociedad Ecuatoriana ha mostrado cambios significativos en las instituciones de control, lo que ha influenciado en la generación de información y reportes a dichas instituciones de una manera más técnica y ordenada, este proceso de cambios ha conllevado al cumplimiento de mayores requisitos legales y la implementación de nuevas políticas que han retrasado significativamente la puesta en marcha de la compañía, debido a esto, en el período terminado las operaciones de se han limitado a trámites como Registro sanitario, obtención de permisos de funcionamiento, motivo por el cual esperamos que para el período 2011 la empresa genere ya movimientos operativos significativos.

2.- DESARROLLO OPERATIVO DE LA EMPRESA EN EL PERIODO 2010

Como se indica en el párrafo precedente, la empresa está atravesando por un proceso de formación por lo que se ha invertido recursos en la contratación de asesores legales para cumplir con las normas de nuestra sociedad.



3.- CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA ALTA GERENCIA

De acuerdo a las disposiciones emitidas por la Alta Gerencia, se está invirtiendo recursos para obtener los requisitos debidos para que la empresa esté autorizada a realizar las actividades económicas tales como Importación de productos y su correspondiente comercialización.

4.- OBJETIVOS DE LA EMPRESA PARA EL PERIODO 2011

Para el período 2011 los objetivos de la Administración está enfocada en la formalización total y apertura de mercados tanto para adquirir productos para la venta, especialmente mercados internacionales, ya que nuestros productos para la venta provienen del exterior, para lo cual deberemos contar con asesores que realicen las actividades de comercio exterior.

Agradeci lo por la atención me suscribo de Ustedes

Atentamente,



Juan Chochos

GERENTE GENERAL

