

## INFORME DE GERENCIA EJERCICIO ECONOMICO 2010

Señores accionistas:

El 1 de febrero de 2010 se constituye la Cía. Ganaderos Asociados del Noroccidente Productivo Ganopro Cía. Ltda. con un capital inicial de US\$ CUATROCIENTOS; se inscribe en el registro de la propiedad el 27 de abril de 2010.

El 28 de junio del mismo año se obtiene el registro único de contribuyentes RUC y el 15 de octubre de 2011 se da inicio a las labores como Ganopro Cía. Ltda.

Con la colaboración de la Jefe de planta Sra. Aracely Vélez y el transporte del Sr. Miguel Sapatanga en el período de 75 días de labores se receptaron 81.180 litros de leche caliente a un promedio de 1.082 litros diarios, se entregaron 80.467 litros de leche fría a la empresa "El Ordeño SA" a un precio promedio de 0.4178 ctvs.

Ganopro Cía. Ltda. se ha destacado gracias al buen trato a sus proveedores; dando un vuelco total con respecto a otras empresas, razón por la cual los ganaderos sensibles en esta área se han mantenido con nosotros; a mas del pago justo y puntual la empresa ofreció los servicios de venta de insumos; propios y de otras empresas.

En Dic. 15 de 2010 Ganopro a través de su socio Dr. Marcelo Villacís es aceptada como socio de la CTS Corporación de Turismo Sostenible para lo cual se realiza una inversión de US\$ CUATROCIENTOS y es ya uno de los socios fundadores.

Esta membresía en la CTS motivo a que los socios de Ganopro comencemos a realizar visitas a cada una de nuestras fincas con el objeto de conocer el potencial turístico de cada una de ellas.

De los ingresos por venta de leche fría; el pago a los ganaderos representa el 87.14 %. Y el gasto total en relación a las ventas es de apenas un 12.86 %.

De este 12.86 %; los sueldos y salarios honorarios profesionales y beneficios sociales representan un 59 % ; el agasajo a los productores y socios; en aginaldo a ganaderos y socios (gorras, caramelos y calendarios) y, cena de socios. Por las fiestas navideñas es del 10 % de los gastos.

Materiales de oficina un 10 % y en servicios básicos (Luz, agua) más materiales de limpieza un 6 %, además se invirtieron US\$ 264.44 en publicidad.



Se obtuvo de la empresa VIMIN la representación de Netus proteína, sal mineral con la cual están trabajando la mayoría de nuestros proveedores, tanto por un precio cómodo, así como también por la bondad y calidad del producto, y con una inversión por la suma de \$ 1063.45. se han vendido en estos 75 días 60 sacos a un precio promedio de \$15.17 dejando una utilidad en ventas de un 13% esto es \$154.75

La venta de insumos a sus proveedores de otras empresas; sirve para dar un mejor servicio a los proveedores; Comercial Ganadero Ferretero Katherine vendió \$2048.30 una utilidad de \$58.06 que representa un 2.83%. Coproagro \$ 663.70 una utilidad de \$89.76 un 13.52%.

Por todas las inversiones realizadas a finales de año la utilidad operacional es de US\$ 19.38, de la cual deberá restarse la participación de los trabajadores y el impuesto a la renta antes de tomar cualquier decisión y se sugiere a la asamblea que el 100 % se incremente al capital.

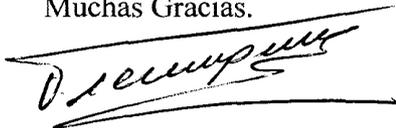
El 2011 tendremos un año completo de actividad por lo cual espero tengamos mejores resultados económicos; el consumo de leche en Ecuador es muy bajo; tanto el Gobierno como las empresas que venden leche están trabajando en ese aspecto con publicidad y enseñanza sobre las bondades en el consumo de este producto.

La planta El Ordeño SA ha incrementado su capacidad de pulverización de leche de 100.000 a 145.000 litros diarios y las exportaciones al exterior están comenzando a dar buenos resultados; el precio de la leche se ha mantenido estable durante todo el año comenzó en 0.3937 y termino en Dic. en 0.4016 con un pico máximo en junio de 0.4406. Para el segundo semestre del 2011 está planificada la inauguración de la planta de procesamiento de leche fresca con una capacidad de 40.000 litros diarios.

La competencia por este producto se ha comenzado a sentir a finales de año las empresas existentes ven con celo el crecimiento de la empresa el ordeño SA por lo cual la única alternativa para copar esa capacidad de proceso es que los ganaderos seamos más productivos y por ende más eficientes, con lo cual tendremos mejores y mayores ingresos en esta actividad tan dura que la llevamos día a día.

Es importante que sigamos manteniendo la unión entre socios y proveedores y no descuidar la creación de la asociación GANO con lo cual podemos obtener mejores beneficios para los futuros socios y así también asegurar una producción diaria de la leche, motivo por el cual Ganopro Cía. Ltda. existe.

Muchas Gracias.



GERENTE GENERAL.

1702578 26-9

