

INFORME DEL GERENTE GENERAL

Quito, 26 de Marzo del 2019

Señores socios de Aceroplus Cía. Ltda.:

En calidad de Gerente General de Aceroplus Cia. Ltda. y en cumplimiento de los estatutos de la Compañía pongo a consideración de los socios el informe de gestión correspondiente al ejercicio del año 2018 y sus resultados.

A pesar de que en el año 2018 se venía arrastrando la crisis económica del año anterior, ACEROPLUS pudo mantenerse en el mercado de la construcción logrando participar en proyectos muy importantes y que sirvieron para ir consolidando el prestigio y seriedad de la empresa.

En ese año, por estrategia comercial, para lograr un mejor reconocimiento en el mercado, se cambió el nombre de la Empresa de Deaceroplus a Aceroplus Cia. Ltda. para lo cual se definió un nuevo logotipo comercial y la difusión de la nueva marca se lo hizo a partir de la implementación de una página web, y la imposición del logotipo en uniformes de personal, en las estructuras metálicas y en la difusión a nuestros clientes.

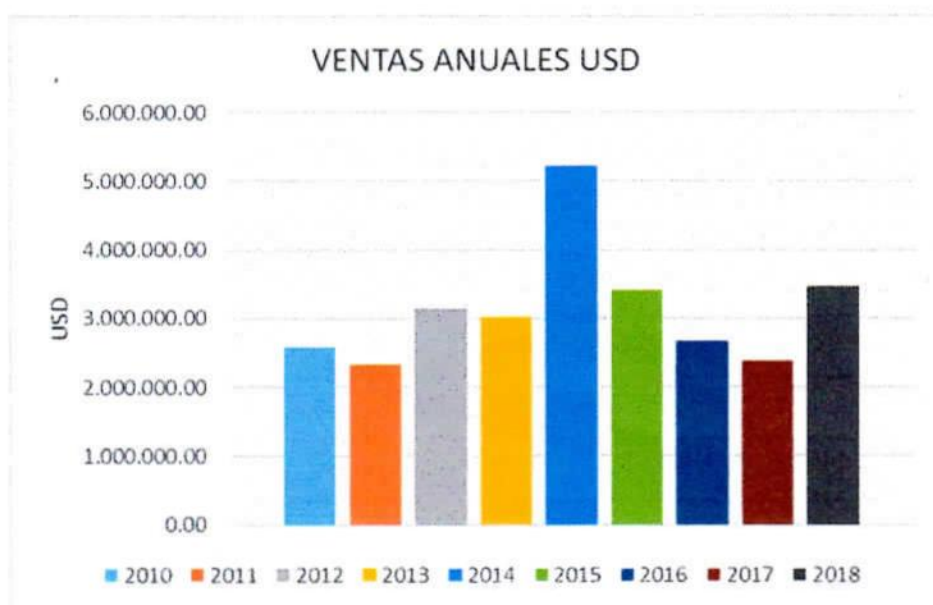
Tomando en cuenta que las perspectivas del año 2018 iban a ir mejorando lentamente con respecto al año 2017, Aceroplus se propuso lograr un volumen de ventas que supere las del año anterior con estrategias encaminadas a aumentar la cartera de clientes.

Es así como en el 2018, la facturación aumentó de \$ 2.381.972.25 a \$ 3.465.946.62 equivalente al 45.5% de las ventas totales, lo cual se considera un aumento significativo.

En el siguiente cuadro se muestra el comportamiento de las ventas desde el año 2010 hasta el 2018:



AÑO	VENTAS USD	UTILIDAD OPERATIVA USD	% UTILIDAD
2010	2.584.900.65	43.671.66	1.69
2011	2.328.411.18	77.222.08	3.32
2012	3.147.548.02	118.085.15	3.75
2013	3.014.903.08	318.307.03	10.56
2014	5.231.291.00	303.879.66	5.81
2015	3.416.248.91	152.267.12	4.46
2016	2.677.894.08	192.351.28	7.18
2017	2.381.972.25	162.066.89	6.80
2018	3.465.946.62	204.866.64	5.91
TOTAL:	28.249.115.79	1.572.717.51	



En el año 2018 se contrató un Gerente Financiero quien se ha encargado entre otras tareas, de la optimización de los costos de producción, programación de flujos para pago de proveedores, recuperación de cartera, control de materia prima, etc.

La optimización de costos de producción, y contratos que se obtuvieron a lo largo del año de manera continua, ayudaron a que sobrepasemos las expectativas en cuanto al volumen de ventas presupuestado con resultados muy favorables para la organización.



Es importante anotar que en el 2018 por primera vez se acudió a un crédito de la Banca para solventar compromisos de pago a proveedores por motivos de dificultad en la recuperación de la cartera a clientes.

Para este nuevo ejercicio, AceroPlus mantiene el compromiso de superar las ventas del año anterior para lo cual se están tomando medidas para enfrentar eficientemente los proyectos a ejecutarse con la participación y compromiso de todos los que hacen AceroPlus.

Podemos afirmar con orgullo que no sólo cumplimos nuestro objetivo sino que lo superamos y nuestros indicadores así lo demuestran.

Hoy somos más de 45 colaboradores que compartimos una misma visión y que vivimos intensamente los valores de transparencia y honestidad y que nos incentiva a diario a innovar y a brindar un servicio de alta calidad a nuestra creciente cartera de clientes.

Mi profundo agradecimiento a todo el personal de la Empresa por su invaluable entrega, por su disciplina e identificación con la marca AceroPlus, sin el aporte de ellos las metas alcanzadas no podrían haberse cumplido.

Atentamente,

Ing. Mauricio Ibarra



GERENTE GENERAL
ACEROPLUS CIA. LTDA.
C.C. 170726170-5