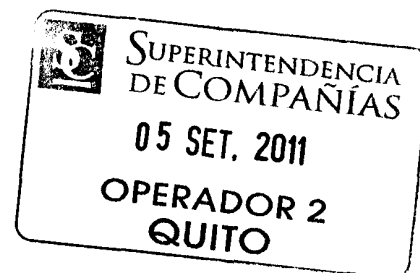




INFORME DE GERENTE GENERAL XPERTDISTRITEL C.A.



Señores Accionistas:

Cumpliendo con lo establecido en los Estatutos y Ley de Compañías pongo en consideración de ustedes el informe de gestión sobre la situación de la compañía **XPERTDISTRITEL C.A.**, para el período de inicio de operaciones, Julio 2010 a Diciembre 2010.

El informe contiene un breve análisis de los elementos internos y externos que enmarcaron nuestro inicio de operaciones como Distribuidor Autorizado de Movistar.

Antecedentes:

Para dar inicio a nuestra relación comercial con Otecel C.A., adquirimos de Otecel tres puntos de venta, constituidos por dos (2) islas, una ubicada en el C.C. El Recreo (Av. Maldonado) y la otra en el Ventura Mall (Tumbaco), además de una oficina con Centro de Atención al Cliente en Cumbayá.

Los Puntos mencionados venían operando con otro Distribuidor Autorizado, por lo que, para dar inicio a nuestra operación comercial, constituimos nuestra Compañía Xpertdistritel con un Capital Pagado de USD 800,00.

Posteriormente procedimos a contratar nuestro propio personal con perfil adecuado para ventas y servicio al cliente, e iniciamos relaciones comerciales con proveedores de equipos de comunicaciones, ubicados en Quito y Guayaquil.

Operatividad:

Iniciamos nuestra operación comercial con una Inversión de USD 48.000,00 para la adquisición de los puntos de venta con Otecel C.A., financiada de la siguiente manera; USD 28.000,00 de inicial y dos pagos de USD 10.000,00 cada uno, a treinta (30) y sesenta (60) días desde la fecha de pago de la inicial.

Se invirtió en Mobiliario, Equipos y Vehículo, alrededor de USD 17.766,00 y se comenzó a trabajar bajo la modalidad de pago por anticipado para los Equipos con Otecel C.A., y con diferentes proveedores para las Recargas y Minutos.



Con respecto a la compra de equipos importados no despachados por Otecel C.A., adquirimos los mismos de diferentes Proveedores con crédito a 25, 30 y 60 días, por lo que nuestro Balance al 31/12/2010 presenta un Pasivo como sobregiro Bancario por USD 33.451,52, producto de los cheques entregados a los mismos.

Nuestra venta con Tarjetas de Crédito alcanza alrededor del 40% de nuestra facturación total, esto ocasionó que al cierre del 2010 tengamos por cobrar a las diferentes operadoras de Tarjetas de Crédito USD 19.288,97.

Nuestro manejo económico. Involucra importantes montos en Gastos de Arriendo, Movilizaciones, Mantenimiento, Servicios Básicos, Obligaciones Legales y Sueldos y Salarios.

Como resultado de estos primeros seis (6) meses de operaciones como Distribuidor Autorizado de Movistar, obtuvimos una Pérdida de USD 9.466,80, la cual asumimos como parte del costo de arranque y esperamos sea recuperada durante el Ejercicio Económico 2011.

Quedamos a la orden para cualquier información adicional que sea requerida, a los 26 días del mes de Agosto de 2011,

Atentamente,

María Marta Silvera Hernández
Gerente General
XPERTDISTRITEL C.A.

