

**INFORME DE GERENCIA GENERAL CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONOMICO
TERMINADO AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2014**

Quito, 27 de Marzo de 2015

En cumplimiento a lo dispuesto en la Ley de Compañías vigente en los Estatutos de la Empresa, me permito presentar a consideración de la Honorable Junta General de accionistas de la compañía DyStarEcuador Cía. Ltda., los resultados económicos del ejercicio terminado al 31 de Diciembre del 2014.

1.- En referencia al cumplimiento de los objetivos previstos por la compañía DyStarEcuador Cía. Ltda., debemos manifestar que los mismos se cumplieron a cabalidad, es decir, el crecimiento de las ventas sobre los años anteriores, la mayor participación en el consumo de colorantes y auxiliares de DyStar en las fábricas textiles ecuatorianas, la superación de las pérdidas de los años anteriores y principalmente posicionar a DyStar en el mercado ecuatoriano como una de las compañías líderes a nivel mundial y ahora localmente.

2.- Se ha cumplido con todas y cada una de las disposiciones de la Junta General y su directorio.

3.- El año 2014 fue un año muy difícil para el sector textil que al igual que en años anteriores se enfrenta a una competencia ilegal y desleal de productores extranjeros y del contrabando, que frenan el desarrollo de la industria nacional. Adicional, las fábricas del Ecuador en su gran mayoría se manejan aún en un mercado de precios, lo que dificulta las ventas con productos de calidad y de altos estándares de cumplimientos ambientales y de salud, como es el caso de los productos de DyStar.

Por lo anteriormente mencionado tenemos que manifestar como uno de los hechos relevantes en el ejercicio 2014, el trabajo arduo de nuestros vendedores con las fábricas textiles que dio como resultado el crecimiento de la participación en el mercado local con un notable incremento en las ventas.

Para finales del año 2014 tuvimos que empezar la búsqueda de un nuevo local más amplio y adecuado a las necesidades de DyStar, búsqueda que concluyo con el arrendamiento del nuevo local ubicado en la Ave. Galo Plaza Lasso a principios del año 2015. Con esto se eliminó el arrendamiento del servicio de bodegaje en Cripada, teniendo todo los productos en un solo sitio. Los resultados positivos del cambio de local se darán en este año 2015.

En el mes de noviembre se hizo la adquisición del sistema contable "Megued", el cual cumple con las regulaciones y exigencias de las leyes ecuatorianas. Se espera que en los primeros meses del 2015 este implementado y funcionando con efectividad. Adicional se aprobó el ingreso para inicios del 2015 de una persona como auxiliar del laboratorio para mejorar la respuesta ante los trabajos de laboratorio solicitados por los clientes.

4.- La situación financiera y los resultados generales de la compañía al cierre del ejercicio contable 2014 comparados con el año 2013 son los siguientes:

A handwritten signature in blue ink, appearing to be the name of the signatory, located below the text of the fourth point.

DYSTARECUADOR			DIFERENCIA	
	2013	2014	USD	%
VENTAS	922.389,23	1.481.430,60	559.041,37	60,61%
COSTO DE VENTAS	661.232,79	1.017.359,00	356.126,21	53,86%
COSTO ADMINISTRATIVO	250.467,50	317.645,90	67.178,40	26,82%
UTILIDAD BRUTA	261.156,44	464.071,60	202.915,16	77,70%
UNITILIDAD NETA	10.688,94	146.425,70	135.736,76	1269,88%
INVENTARIOS	575.992,40	520.401,23	(55.591,17)	-9,65%
IMPORTACIONES	1.063.753,00	961.767,90	(101.985,10)	-9,59%
CUENTAS POR COBRAR	436.346,45	759.361,83	323.015,38	74,03%
CUENTAS POR PAGAR	1.380.708,00	1.631.191,00	250.483,00	18,14%

5.- Las utilidades obtenidas del ejercicio del 2014 se recomienda que se reinviertan en la compañía.

6.- Como recomendación a los accionistas se menciona que se debe realizar un aumento de capital de la compañía, pues el actual de USD 400,00 lo consideramos insuficiente para el volumen de ventas, inventarios, cuentas por cobrar, etc.

Como estrategia para el año 2015 se pone a consideración de los accionistas que no se deben frenar las importaciones de los productos necesarios para mantener un inventario suficiente para que no fallen las ventas por falta de los productos solicitados por los clientes. Obviamente, después de un análisis de ventas, se debe racionalizar el inventario con productos de la más alta rotación y no tener inventario muerto o de bajo movimiento.

Estratégicamente se debe enfocar las visitas técnicas del personal extranjero para optimizar el apoyo técnico a las diferentes plantas. Muy importante es que este personal sea el adecuado a las necesidades y requerimientos de cada una de las plantas a visitarse.

Esperando la aceptación de lo anteriormente expuesto.

Atentamente,



Ing. Miguel Hajj H.
Gerente general



INFORME COMPLEMENTARIO DE GERENCIA AL 31 DE DICIEMBRE 2014

Quito, 31 de Agosto 2016

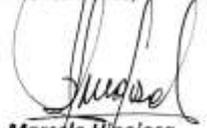
En alcance al cumplimiento al informe de gerencia emitido el 27 de Marzo de 2015 por el Ing. Miguel Hajj H , cumpla en informar que Solucorp Cia. Ltda realizó las gestiones pertinentes conjuntamente con la Sra. Marcela Zamora (contadora) a fin de efectuar las depuraciones requeridas, previo a la presentación de los Estados Financieros al 31 de Diciembre 2014 y su posterior examen de auditoría externa.

DYSTAR ECUADOR

	2013	2014	DESPUES AUDITORIA 2014
Ventas	922.389,23	1.481.430,60	1.510.981
Costo de Ventas	661.232,79	1.017.359,00	1.086.800
Costo Administrativo	250.467,50	317.645,90	313.430
Utilidad Bruta	261.156,44	464.071,60	392.380
Utilidad Neta	10.688,94	146.425,70	110.751
Inventarios	575.992,40	520.401,23	512.460
Importaciones	1.063.753,00	961.767,90	133.757
Cuentas por Cobrar	436.346,45	759.361,83	672.822
Cuentas por pagar	1.380.708,00	1.631.191,00	1.713.399

Cabe resaltar que como gerencia, estamos realizando las correcciones pertinentes a fin de llevar a cabo el examen de Auditoría correspondiente al ejercicio fiscal 2015 y de esta manera cumplir con los organismos de control respectivos.

Atentamente,



Marcelo Hinojosa
SOLUCORP CIA.LTDA.