La calidad en su mesa

INFORME DE PRESIDENCIA Y GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS POR EL PERIODO 1 DE ENERO AL 31 DICIEMBRE 2007

Señoras, Señores Accionistas, y miembros del directorio.

Por medio de este informe doy a conocer a ustedes los resultados de gestión administrativa y financiera de Inapesa en lo que respecta al ejercicio económico 2007 que se resume en el estado de operaciones y el balance general.

Entorno.

El escenario comercial y económico en el que vivió el país durante el 2007, fue de gran expectativa nacional, en vista de las múltiples reformas legales que anuncio el nuevo gobierno. En el aspecto político el gobierno logró consolidar su control en casi todas las funciones del estado, generando la posibilidad de alcanzar todos los proyectos y reformas que se proponga. En lo económico se vivió una serie de confrontaciones con ciertos segmentos de la sociedad y mercado, como el sector financiero, petróleo, minas, y los medios de comunicación, hechos que impiden un desarrollo potencial de inversiones y actividad económica del sector privado. Por otro lado, el precio internacional del petróleo, alcanzó nuevos redords, permitiendo que el estado financie con holgura su actividad. Los resultados en la economía del país a finales del 2007, comparados con el resto de países de la región sur, dejan una clara sensación de pérdida de oportunidades y crecimiento.

Sin embargo se observa que en términos reales el PIB Per Cápita ha alcanzado la cifra más alta en la historia de la economía del país llegando a 3.200 USD. Se espera que para el 2008 el crecimiento de la economía sea del 4,25 % según las proyecciones del Banco Central.

En cuanto a la inflación al consumidor esta cerró el 2007 en niveles del 3,3 % superior a la registrada en el 2006 del 2,9 %. La inflación al productor cerro en el 24 % superior a la del 2006 que fue del 7,3 %.

Análisis del Ejercicio 2007.

Los cambios que se han realizado en Inapesa en el 2007 nos han permitido ser más productivos, recuperar clientes y realizar inversiones muy necesarias en la planta.

También quiero destacar la participación muy importante en la obtención de estos resultados del personal de producción, camal, ventas y administrativo, los mismos que se han colocado la camiseta de la empresa para trabajar en equipo con objetivos y metas claras.

- Dirección: Las Pitas - Av. 8 de Diciembre
- Teléfonos: (593-7) 2571875 / 2572875 / 2561759
- Telefax: (593-7) 2574875
- E-mail: inapesa@easynet.net.ec
- Loja - Ecuador

El compromiso de su gente, los objetivos y las metas planteadas por el Directorio y la Gerencia General nos han permitido mejorar las ventas netas en 185.829,00 USD comparado con el 2006.
En el aspecto económico hemos mejorado la liquidez con un disponible 1,3 veces más que el año 2006. El mismo que podría ser mejor al recuperar nuestra cartera, que para fines de diciembre del 2007 subió en un 5,8 %.

En el aspecto físico de la planta se cambio el 50 % del piso en el área de producción, se mejora la entrada a oficinas y anden de despachos para 2 vehículos, pintura en el interior y exterior de la planta, adquisición de un vehículo gerencia y despachos en ciudad, mejoras en producción y camal, adquisición de un emulsificador KS 200, adquisición de un vehículo para rutas, equipo espumador para planta y equipo de suelda para inox.
En el último trimestre del año 2007 se evidencio un crecimiento importante en el precio de la carne de res en un 9,8 %, carne de cerdo 23,49 %, pollo en el 13 % por la creciente subida en el precio del maíz a nivel mundial y los problemas climáticos del país y sus políticas internas.

Con estos antecedentes, pasaré a revisar y comentar con ustedes los resultados del estado de operaciones y el balance general de la compañía cortado al 31 de diciembre del 2007, para el efecto se ha preparado un comparativo de los años 2005, 2006 y 2007.

ANALISIS DE CUENTAS DEL ESTADO DE OPERACIONES.

INGRESOS OPERACIONALES.

El crecimiento de las ventas ha sido uno de los objetivos en el año 2007 alcanzando un nivel de ventas de 1'996.991,17 USD que representa un crecimiento de 185.829,00 USD y un porcentaje de 10,26 % más como ingresos operacionales en el ejercicio 2007.

El la grafica se puede observar el crecimiento en ventas en los últimos 3 años.

COSTOS DE VENTAS.

Los costos de ventas están conformados de la siguiente manera:

Materia prima consumida representa el 49,81 % de las ventas con un valor de 994.673,61 USD. Este incremento se debe a la subida en el precio del ganado, cerdo y pollo.

Los materiales directos e insumos como tripas, alifafes, aglutinantes, condimentos, preservantes, etc. Representan el 13,13 % con un valor de 262.161,79 USD.

El rubro correspondiente a la mano de obra directa asciende a 106.870,30 USD que representan el 5,35 % este incremento se debe a la mayor cantidad de horas trabajas para

Dirección: Las Pitas - Av. 8 de Diciembre
Teléfonos: (593-7) 2571875 / 2572875 / 2561759
Telefax: (593-7) 2574875
E-mail: inapesa@easynet.net.ec
Loja - Ecuador

lograr el nivel de ventas con menos personal y al incremento salarial determinado por el Gobierno Nacional.
El número de trabajadores por áreas en el 2007 son: producción y camal 15, ventas 16, administración 5, contrato por horas 9, dando un total de 45 trabajadores, 2 personas menos que el año anterior.

Los gastos indirectos aportan con el 15,08 % de las ventas y están conformados por los gastos de fabricación 150.974,78 USD que corresponden al 7,56 % siendo mayor al año anterior por las siguientes razones: existe un incremento en el valor por metro cúbico de agua 13.7 % siendo urgente la construcción de un poso para extraer agua, el arriendo mercantil del emulsificador, mantenimiento de maquinaria y por el mayor faenamiento de reses y cerdos que conlleva apagar más por mano de obra en camal e impuestos por desposte y matanza. Las depreciaciones y los gastos de administración son 35.991,77 USD para las depreciaciones y 114.166,22 para los gastos de administración, teniendo un total de gastos indirectos de 301.132,77 USD.

Todos estos rubros hasta aquí enunciados conforman los costos de producir los embutidos antes de la venta o costos de producción, cuyo valor es 1'664.838,47 USD el mismo que es mayor con 209.723,47 USD al año anterior por las razones indicadas anteriormente.

A estos costos se resta el de los productos terminados utilizados de 839,75 USD tenemos el costo del producto terminado y vendido de 1'663.998,72 USD.

Dentro de los principales rubros que incidieron en los costos de producción tenemos:

Que el número de arrobas compradas en el 2007 es de 23.705,45 siendo mayor al año 2006 y con un promedio de precio por arroba en el 2006 de 21,4 USD y 23,5 USD en el 2007, dando una diferencia por precio y número de arrobas de 131.473,38 USD.

El incremento en precios de productos importados de cerdo como chuleta 5,5 % y carne de pierna 23,4 % dando un valor más que el 2006 de 8.172,00 USD.

Otro factor que influye es el incremento salarial al personal administrativo de planta y camal.

Los gastos de fabricación de ven incrementados respecto al 2006 por el arriendo mercantil del emulsificador con 15.000,00 USD, mantenimiento y reparación de maquinaria 5.600 USD, materia prima para la elaboración de quesos 7.000 USD, impuestos pagador por desposte y matanza de reses y cerdos, limpieza de menudos ya que el número de reses es mayor en el 2007 con un valor de 8.000 USD.

El incremento de la producción que conlleva a consumir más energía eléctrica, agua, diesel para el caldero, materiales de higiene y limpieza con 5.650 USD.

Dirección: Las Pitas - Av. 8 de Diciembre
Teléfonos: (593-7) 2571875 / 2572875 / 2561759
Telefax: (593-7) 2574875
E-mail: inapesa@easynet.net.ec
Loja - Ecuador

Los insumos también se incrementaron como es el caso de la proteína 11 %, condimentos 10 %, harina 75 % entre otros con un valor de 8.418,57 USD más que el año 2006.
Dando un valor total como incremento en los costos de producción de 209.723,47 USD más que el año 2006.

La utilidad bruta del ejercicio es de 332.992,45 USD cifra que es inferior en un 4,71 % al año anterior.

Para obtener la utilidad operacional se debe restar los gastos de venta y los gastos financieros.

Los gastos de venta cuyo valor es 230.999,14 USD los mismos que también se ven incrementados por el alza salarial a choferes, supervisor de ventas, vendedores y despachadores con un valor de 12.704,11 USD y el arriendo mercantil del vehículo para ventas de ciudad con un valor de 8.500 USD dando un total de incremento en ventas de 21.204, 11 USD más que el año 2006.

Los gastos financieros 5.820,49 USD, para llegar a obtener la utilidad operacional del periodo de 96.172,82 USD con un decremento del 26,38 % por la incidencia que han tenido los rubros indicados anteriormente en los costos de producción.

Como gastos no operacionales se tiene un valor de 6.612,27 USD por concepto de siembra de caña en 5 hectáreas bajo la administración de la empresa.

Los ingresos no operacionales ascienden a un valor de 26.151,40 USD que es por la venta de la caña a Malca, para darnos una utilidad no operacional de 19.539,13 USD.

Sumando la utilidad operacional y la utilidad no operacional nos da la utilidad total de ejercicio 2007 igual a 115.711,95 USD con un decremento del 23,95 % menos con respecto al año 2006 por los factores que inciden en los costos de producción indicados anteriormente y por las inversiones realizadas durante el año.

A continuación detallo el destino de los recursos provenientes de la capitalización:

Cambio del 50 % del piso en el área de producción 7.000 USD, mejoras entrada de oficinas y anden de despachos 6.00 USD, pintura interior y exterior de la planta 2.500 USD, adquisición vehículo gerencia y despachos ciudad proporcional de 2 años 8.500 USD, mejoras planta de faenamiento y producción 6.500 USD, inversión emulsificador KS 200 proporcional de 3 años 15.000 USD y en la compra de herramientas y equipos para el taller 4.500 USD.

En el año 2007 se tuvo también inversiones las mismas que detallo a continuación:

Inversión en un vehículo mitsubishi 3,5 ton para rutas 3 cuotas 3.000 USD, reparación y mejoras en hielera y cámara de refrigeración 5.000 USD, reparación de vehículos 3.800 USD, equipo espumador para planta 1.000 USD, herramientas, equipo de suelda, coches y perchas de almacenamiento de productos 6.000 USD, equipo de impresión de etiquetas para ventas y producción 2.900 USD, terreno de catamayo en administración directa 20 has, 5 has con cultivo de caña y 15 has en secano y potreros, Malca tiene 13 has en el ultimo corte de coproducción 6.700 USD dando un total de inversiones de 29.000 USD en el año 2007.

ANALISIS DE LAS CUENTAS DEL BALANCE.
CUENTAS DEL ACTIVO:

El activo disponible en caja bancos al cierre del periodo 2007 es de 117.664,07 USD mejorando la liquidez de la empresa en un 30,46 % o 1,3 veces más, hay que considerar que debemos ser cautelosos con el manejo de este disponible puesto que el crecimiento del negocio demanda un mayor flujo de caja, a lo que se suman obligaciones con empresas, entidades financieras, mejoramiento de las instalaciones de planta y renovación de maquinaria y vehículos.

En el activo exigible (cuentas por cobrar a clientes) experimenta un incremento del 5,80 % el mismo que va de la mano con el incremento en ventas y debe ser considerado para este año como uno de los objetivos principales bajar la cartera.

El estado de las cuentas por cobrar es el siguiente:

A 15 días 77.756,18 USD que representa el 52,34 %
A 30 días 44.527,52 USD que representa el 29,97 %
A 45 días 20.372,44 USD que representa el 13,71 %
Dando un total a 45 días de 142.656,14 que representa el 96,02 % de la cartera
A 90 días 5.856,04 USD que representa el 3,94 %
Más de 90 días 44,36 USD que representa el 0,03 %
Dando un total de 148.556,54 USD

La cuenta de inventarios suma un valor de 124.581,22 USD la misma que disminuye en 16.205,41 USD y esta conformada principalmente por materia prima carne, insumos directos y generales de fabricación, producto terminado para la venta, empaques, envases y repuestos. Este inventario es alto por que se debe mantener ciertos materiales e insumos en stock para mínimo 6 meses ya que la reposición de productos importados llegan en 4 meses mínimo, también se debe mantener en stock producto terminado para poder entregar a nuestros clientes en las cantidades requeridas y a tiempo.

El valor por pagos anticipados registra un valor de 9.549,26 USD la misma que corresponde a anticipo a trabajadores y anticipo por trabajos que se están realizando (construcción de remolque, cámara de congelación entre otros).

Dirección: Las Pitas - Av. 8 de Diciembre
Teléfonos: (593-7) 2571875 / 2572875 / 2561759
Telefax: (593-7) 2574875
E-mail: inapesa@easynet.net.ec
Loja - Ecuador

En lo que respecta a impuestos pagados por anticipado, al cierre del ejercicio registra la cantidad de 26.254,03 USD los mismos que se deben declarar en el mes que corresponde.

La cuenta del activo fijo no depreciable de 1.124,44 USD se mantiene constante por concepto del valor en libros de terrenos.

Continuando con el análisis tenemos, el activo fijo depreciable con un valor de 257.388,65 USD que esta conformado de la siguiente manera.

- Edificios: 28.731,7 USD
- Maquinaria y equipos: 173.182,12 USD
- Muebles y enseres: 7.598,38 USD
- Equipos de oficina:2.237,83 USD
- Enseres de planta: 35.080,72 USD
- Vehículos: 8.270,03 USD
- Herramientas: 915,83
- Locales comerciales: 1.372,04 USD

En lo que respecta a otros activos no corrientes suma la cantidad de 3.225,54 USD la misma que esta conformada por los seguros.

El total del activo es 686.958,18 USD con una disminución del 1,45 % con respecto al año anterior por las depreciaciones y el inventario menor.

CUENTAS DEL PASIVO:

PASIVO

Las obligaciones a corto plazo suman la cantidad de 111.511,49 USD que se conforman en su mayor parte por las cuentas por pagar a proveedores con la cantidad de 82.719,88 USD, más impuestos por pagar, anticipo clientes, seguro personal y patronal por pagar.

La cuenta provisiones esta conformada por provisión para beneficios sociales, en la que se encuentra la provisión por desahucio y jubilación patronal, calculadas mediante un estudio actuarial realizado por una empresa acreditada y autorizada por la superintendencia de compañías y el SRI, los mismos que se consideran por ley como gastos deducibles y suma la cantidad de 110.133,8 USD.

En lo que respecta a los pasivos a largo plazo, mantenemos pendiente la deuda de 22.052,13 USD con Produbanco, la misma que se termina en julio de este año.

Sumando el pasivo un total de 243.697,42 USD la misma que decrece en un 10,84 % con respecto al año anterior, por que la deuda con el Produbanco es menor.

La calidad en su mesa

PATRIMONIO

El Capital suscrito de 180.846,40 USD se incrementa en un 40 % por consecuencia del aumento de capital.
Las reservas se incrementan a 146.702,41 USD distribuidas de la siguiente manera:

- Reserva legal: Se incrementa a 55.507,95 USD. 10 % de las utilidades por ley
- Reserva facultativa: Se mantiene en 14.349,24 USD
- Reserva futuras capitalizaciones: 22.852,94 USD
- Reserva de capital: Se mantiene en 53.992,28 USD

RESULTADOS.
En esta cuenta encontramos la utilidad del ejercicio actual que disminuye de 152.152,52 USD a 115.711,95 USD la misma que se debe a las inversiones realizadas durante el año y que deberá ser considerada por Ustedes Señores accionistas.

En la grafica se puede visualizar mejor la evolución de las utilidades en los últimos cuatro años.

En la cuenta del patrimonio suma al cierre del ejercicio la cantidad de 443.260,76 USD con un incremento del 4,6 % más que el año anterior.

Finalmente la suma del pasivo y el patrimonio al cierre del ejercicio 2007 nos da la cantidad de 686.958,18 USD.

Este informe que ha sido puesto en conocimiento de Ustedes señoras y señores accionistas es el reflejo de la situación actual de Inapesa.

Quiero agradecer por la confianza depositada en mi persona para dirigir a esta gran empresa y agradecer a todo ese equipo de trabajo que siempre estuvo comprometido con los objetivos y metas planteadas por la gerencia al inicio del año.
Señores accionistas

Loja, 15 de marzo del 2008

Dr. Santiago Eguiguren Riofrío.
PRESIDENTE INAPESA

Ing. José García Burneo.
GERENTE GENERAL INAPESA

Dirección: Las Pitas - Av. 8 de Diciembre
Teléfonos: (593-7) 2571875 / 2572875 / 2561759
Telefax: (593-7) 2574875
E-mail: inapesa@easynet.net.ec
Loja - Ecuador