

Cuenca, Febrero 08 del 2.011

Señores
ACCIONISTAS DE IMPARTES S. A.
Cuenca.

Señores Accionistas:

Habiendo concluido un ejercicio económico mas, cúmpleme someter a consideración de la junta general de accionistas, el presente informe relativo a la operación y resultados del año 2.010.

I. DATOS COMPARATIVOS

En el ejercicio económico motivo de este informe, disminuyeron las ventas de vehículos, tanto en unidades, como en precios, aún cuando los porcentajes no son significativos, como se puede apreciar en el cuadro siguiente. En unidades, el 4% y en el precio total de la venta, no llega al 2%. En repuestos, en cambio, incluyendo las ventas hechas a través de taller, el incremento es de casi el 20%.

Las variaciones en los diferentes rubros, se demuestran en el cuadro siguiente:

a) VENTAS:

	2.009	2.010	Diferencia	%
Unidades	567	544	- 23	- 4,06
Valor	11'305.696	11'105.162	- 200.354	- 1,77
Repuestos	1'042.464	1'264.975	+ 222.511	+ 21.34
Mano de obra	101.147	201.743	+ 100.596	+ 99.46
Total:	<u>12'449.307</u>	<u>12'571.880</u>	<u>+ 122.753</u>	<u>+119.03</u>

b) RESULTADOS

La utilidad bruta en ventas disminuyó, tanto en vehículos como en repuestos. Creció la registrada en "talleres", en un considerable porcentaje, y se incrementó, también, el rubro de "Otros Ingresos". Pero lo que mas incide en el resultado final, es la elevación, en casi el 20% en el total de gastos. El incremento mas notable se registra en "gastos de ventas" (23.18%). En lo que se refiere a "Talleres", el incremento del 74,93% en los gastos, se justifica con la elevación en el 121.87% en la utilidad bruta.

Lo dicho explica que la ganancia líquida haya disminuido en el 12.73%, debiendo destacarse la importancia que tiene el rubro "otros ingresos" en el resultado final. En la ganancia neta de \$ 590.044, el indicado rubro contribuye con \$ 440.989.

Las cifras son las siguientes:

	2009	2010	Diferencia	%
U.B. Vehículos	1.006.564	898.739	- 107.825	- 10,71
U.B. Repuestos	218.789	205.138	- 13.651	- 6,24
U.B. Talleres	142.742	316.697	+ 173.955	+ 121,87
Otros Ingresos	<u>375.976</u>	<u>440.989</u>	+ 65.013	+ 17,29
U.B. Total	<u>1.744.071</u>	<u>1.861.563</u>	+ 117.492	+ 6,74
Gts. Administrativos	367.376	372.038	+ 4.662	+ 1,27
Gts. Ventas	502.466	618.999	+ 116.533	+ 23,19
Gts. Talleres	119.304	208.703	+ 89.399	+ 74,93
Gts. Financieros	75.461	63.442	- 12.019	- 15,93
No Deducibles	<u>3.379</u>	<u>8.337</u>	+ 4.958	+ 146,73
Total de Gastos	<u>1.067.986</u>	<u>1.271.519</u>	+ 203.533	+ 19,06

RESUMEN

	2.009	2.010	Diferencia	%
Utilidad Bruta Total	1.744.071	1.861.563	+ 117.492	+ 6,74
Total gastos	<u>1.067.986</u>	<u>1.271.519</u>	+ 203.533	+ 19,06
Utilidad Líquida	676.085	590.044	- 86.041	- 12,73



II. EL BALANCE GENERAL

Los índices que sirven para analizar la situación de la empresa en base de las cifras que constan en el balance general son, en el caso de Impartes, excelentes, como paso a demostrar.

Liquidez.- Frente a un activo circulante de 3'205.193, la empresa debe (todo a corto plazo), \$ 956.406. La relación es de 3.35 a UNO, similar a lo que se registró en años anteriores. La del 2.009 fue de 3.61 a UNO, y la del 2.008, de 3.4 a UNO.

Solvencia.- Al 31 de diciembre pasado, la empresa tenía un patrimonio, (incluida la utilidad a disposición de la junta), de \$3'003.320, y un pasivo de 956.406. Por cada dólar que Impartes debe, tiene, en propiedad US\$ 3.14. El índice es algo menor al del año pasado que fue de \$ 3.60 a UNO, pero sigue siendo muy bueno.

Rentabilidad.- La utilidad líquida a disposición de la junta, después de participaciones de empleados, pero antes de impuestos, es de \$ 501.537; y el patrimonio al primero de enero fue de \$ 2'886.296, dando como resultado, en consecuencia, una rentabilidad de 17,38%, bastante menor que la de años anteriores. En el 2.009 fue de 24.8% y en el 2.008 de 23.33%.

Rotación del Capital.- Según el balance con el que se inició el año, el patrimonio de la compañía, incluyendo la utilidad del 2.009, fue de US\$ 2'886.296. Como las ventas totales en el 2.010, incluyendo vehículos, repuestos y talleres, ascendieron a US\$ 12'571.879, resulta que el capital ha rotado 4.36 veces. También este indicador ha decrecido, pues en el 2.009 fue de 5.37 veces. Se debe a que, se incrementó el patrimonio, sin que se hayan incrementado las ventas en la misma proporción.

III. RECOMENDACIONES Y CONCLUSIONES



Es importante resaltar que en el año 2009 vendemos 567 unidades y en el año

2010 vendemos 544, con una merma de 23 unidades que es un 4% menos, esta baja en ventas se debe principalmente a la falta de entrega de unidades por parte de la Ensambladora MARESA, especialmente en chasis 2200 y en la doble cabina action 2600 4x2. Otra de las causas es la constante elevación de precios, en el año 2010 se ha cambiado seis veces la lista de precios, también hay que tomar en cuenta que en camionetas BT-50 el modelo de carrocería es el mismo desde el año 2007, mientras la competencia como Nissan Navarra, Mitsubishi, Toyota y Chevrolet, han renovado sus carrocerías. La baja en ventas de MAZDA que de una participación en el mercado nacional del año 2009 fue de un 8,3%, con relación al año 2010 con un 6.6%, con una disminución de 1.7%, por lo que en el cuadro nacional de ventas desciende del tercero al quinto puesto, como consecuencia MARESA, nos impone condiciones más duras para la comercialización, reduciendo el porcentaje de utilidad y sobre el precio de sus unidades también se ha cambiado la forma de pago, antes teníamos 48 horas de la llegada de los vehículos, considerando como pago al contado, ahora es pago anticipado. En las ventas a crédito teníamos 45 días con un interés del 7.5% anual, ahora 30 días con el interés del 11% anual, siendo esta la causa principal para la reducción de utilidades.

Otra de las razones es que, necesitamos más capital para ventas con crédito directo, nosotros financiamos con el interés bancario, lo que beneficia principalmente a la cuenta Otros Ingresos por Intereses en Facturación. Debemos de destacar que tenemos una cartera por venta de vehículos al 31 de Diciembre del 2010, de \$ 1'309.655, de los cuales existe una cartera vencida del 3.79% o sea \$ 49.635, la misma que es de 30, 60 y 90 días, en ningún caso mayor a los 180 días.

Por estas razones y para poder tener más capital de operación, solicito a la Junta de la forma más comedida pero de la manera más firme, no repartir utilidades y éstas dejarlas en la cuenta Utilidades por Repartir.

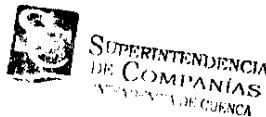
Con mucha satisfacción hay que resaltar que por tercer año estamos entre los diez mejores concesionarios del Ecuador, en publicación de la revista Ecos de Oro. En el año 2007 ocupamos el octavo lugar, en el año 2008, el séptimo lugar y en el año 2009 subimos al sexto lugar.



Para terminar, quiero dejar constancia de mi agradecimiento al Sr. Presidente Sr. Carlos Ponce García, al Sr. Vicepresidente Eco. Jorge Eljuri Antón y al Directorio, por todo el apoyo recibido, un muy especial agradecimiento a todo el personal por su magnífica gestión y su decidido apoyo, gracias a lo cual se han obtenido las ventas y los resultados presentados en este informe.

Muy Atentamente,


Raúl Maldonado Aguilar
PRESIDENTE EJECUTIVO



07 JUN 2011

C.P.A. Yola Astudillo Ortiz