

Rocha y Pazmiño R&P Cia. Ltda.
Agencia Asesora Productora de Seguros

Quito, 01 de Abril del 2016

Señores

JUNTA GENERAL DE SOCIOS

ROCHA Y PAZMIÑO R&P CIA LTDA

Agencia Asesora Productora de Seguros

Presente.-

De mi consideración:

Mediante el presente, me permito adjuntar el informe anual de labores de la Gerencia General sobre la administración de la Empresa en el año 2015.

1. ANTECEDENTES

Cumplime informar a la Junta, todas las acciones tomadas por esta Gerencia para el normal funcionamiento de la Empresa, entre ellas destaco que Rocha y Pazmiño R&P Cia Ltda Agencia Asesora Productora de Seguros, con fecha 04 de Mayo del 2015 trasladó su domicilio de la Empresa a nuevas instalaciones ubicadas en Cumbaya, Edif Halcón, Interoceánica y Siena, en donde se dispone de un mejor espacio para la atención de nuestros clientes, puesto que el sector de la oficina es comercial y beneficia para el desarrollo del giro de negocio.

Otro de los objetivos trazados para el año 2015 como fue de su conocimiento en Noviembre del año 2014 fue solicitar a la Superintendencia de Bancos y Seguros, se le permita a la Empresa rendir las pruebas pertinentes para la aprobación de los Ramos en Responsabilidad Civil, Fidelidad, Accidentes, Personales, Vida Individual y en grupo, Riesgos Especiales y Multirisgos, otorgándonos la aprobación el 10 de Marzo del 2015, con lo cual autoriza a la Empresa a comercializar dichos Ramos.

Así también informo que se procedió a realizar varios contratos de agencia-niento con Empresas de Seguros, tales como Aseguradora del Sur, Vazseguros, Liberty Seguros y Equivida, adicionalmente se gestionó adedum de contratos de agenciamiento con las Compañías Equinocial y Seguros Alianza , en donde se hizo constar los nuevos Ramos aprobados por la SBS.

2. HECHOS EXTRAORDINARIOS PRODUCIDOS DURANTE EL EJERCICIO, EN EL AMBITO ADMINISTRATIVO, LABORAL Y LEGAL

Con fecha 02 de febrero del 2015, como es de conocimiento el Ing. Cristian Andrés Rocha Montalvo presentó su renuncia como Presidente de la compañía, por lo cual se procedió al nombramiento del Lic. Henry Fernando Bolaños Moreano, quien asumió la Presidencia desde la misma fecha, y cumpliendo esta disposición se gestionó la inscripción del nombramiento en el Registro Mercantil.

3. SITUACION FINANCIERA DE LA COMPANIA AL CIERRE DEL EJERCICIO ECONOMICO AÑO 2015

Como es de su conocimiento la Empresa en el año 2015 tuvo que afrontar fuertes gastos al ser su primer año en sus nuevas instalaciones, existieron gastos necesarios para el normal funcionamiento de la Empresa, adicionalmente en ese año tuvimos que realizar la contratación de cuatro nuevos empleados y esto conlleva gastos principalmente en sueldos del personal e IESS.

Es de su conocimiento que la Empresa abrió un punto de atención en la ciudad de Riobamba, el cual involucro fuertes gastos para la Empresa, así como una inversión en personal, publicidad, etc.

Adicionalmente durante ese año se realizaron nuevos contratos de agenciaamiento con Empresas de Seguros y la realización de estos contratos llevo a la empresa a contratar servicios de asesoría en Seguros.

A mediados del año 2015, se vio una contracción de la Economía Ecuatoriana lo que causo un fuerte impacto en la colocación de Seguros y más aun en la gestión de un Asesor de Seguros pequeño como nosotros.

Se adjunta al presente informe los Estados Financieros de la Empresa y sus documentos habilitantes.

En los balances se evidencia una pérdida de \$ 6.383,38, debido a que los ingresos del año 2015 alcanzaron un valor de \$ 14.115,72 que represento apenas el 69% de los ingresos proyectados para el año 2015.

A continuación presento el detalle de las principales cuentas :

BALANCES 2015

TOTAL ACTIVOS	2700,61	TOTAL INGRESOS	14115,72
TOTAL PASIVO	8206,34	TOTAL GASTOS OPERACIONALES	20499,1
TOTAL PATRIMONIO	-5505,73	UTILIDAD Y/O PERDIDA	-6383,38

Como se puede apreciar la Empresa durante el 2015 no ha realizado adquisición de activos, por lo cual el mismo es menor a la cuenta de pasivo, este año 2016 esperamos un mejoramiento en las cifras, tanto en los ingresos como en el aumento de nuestros activos.

La pérdida registrada en el ejercicio Económico conforme es de su conocimiento fue cubierta en manera de préstamo a largo plazo por la accionista mayoritaria, a un periodo de pago de 3 años.

4. PROPUESTA SOBRE EL DESTINO DE UTILIDADES O PÉRDIDAS PARA EL PERIODO 2016.

En los Estados Financieros del año 2015 se evidencia una pérdida de \$ 6.383,38, por lo que se sugiere a la junta que en el caso de no cubrir el 30% de la pérdida en este año, la Empresa analice la posibilidad de realizar un aumento de capital.

5. RECOMENDACIONES A LA JUNTA GENERAL SOBRE POLITICAS Y ESTRATEGIAS A REALIZAR EN EL AÑO 2016

La Gerencia propone algunas Estrategias para el crecimiento en los ingresos de la Empresa, principalmente en lo que se refiere a las colocaciones de primas de Seguros.

Debido a todo lo antes mencionado se recomienda a la junta de accionistas autorice a la Gerencia a tomar las siguientes medidas:

- ✓ Realizar convenios con instituciones privadas con la finalidad de difundir los productos y servicios que ofrece la Empresa
- ✓ Realizar Campañas publicitarias en medios digitales y difundir los productos y servicios de la Empresa

Rocha y Pazmiño R&P Cia. Ltda.

Agencia Asesora Productora de Seguros

- ✓ Contratar vendedores freelance, con el objetivo de que visiten varias ciudades del territorio Ecuatoriano.
- ✓ Presentar una mayor gama de productos y servicios que los demandantes reconozcan la variedad de los mismos.

A continuación puntualizamos algunas acciones para reducir los egresos:

- ✓ Reducción paulatina de la nómina de la Institución, únicamente se podría operar con los empleados mínimos necesarios.
- ✓ Reducción de gastos de servicios básicos.
- ✓ Buscar la posibilidad de contratar vendedores freelance, y que ellos facturen por ventas y no generen gastos mayores.

Con estas acciones considero que mejoráramos en la eficiencia de la Empresa y por ende en los resultados económicos.

6. OBJETIVOS PROYECTADOS

- Mayor reconocimiento en el Mercado de bróker de seguros
- Medir la productividad de los asesores comerciales de la Empresa.
- Obtener un mayor alcance a nivel nacional a través de redes sociales
- Llegar al cliente puerta a puerta
- Brindar un servicio de calidad, tanto en la preventa, venta y posventa

De antemano agradezco la atención prestada.

Atentamente,

Ing. Verónica Pazmiño
GERENTE GENERAL

ROCHA Y PAZMIÑO R&P CIA LTDA
Agencia Asesora Productora de Seguros