



INFORME DE JUNTA DE ACCIONISTAS

AÑO 2017

1. Entorno Macroeconómico

A diferencia del año precedente, el 2017 arrancó y se mantuvo como un año donde la actividad política y la lucha por llegar al poder fue el eje conductor. Los ecuatorianos concurrimos a las urnas para elegir al nuevo binomio presidencial para el periodo 2017-2021. En primera vuelta, en 19 de febrero, como era de esperarse no hubo un ganador por lo que fuimos apretados y con el cuestionamiento del binomio perdedor que acusó de que se cometió un fraude electoral, el binomio Moreno - Glas, del mismo partido del Presidente saliente, fue eventualmente nominado como ganador.

Al poco tiempo de la posesión del mes de mayo, los problemas en el binomio comenzaron a presentarse, las acusaciones de corrupción al Vicepresidente no cesaron, lo que llevó al rompimiento con el Presidente, primero con la supresión de todas sus funciones y posteriormente con el juicio político impulsado por contraloría que terminaría con la privación de libertad del Sr. Glas y el rompimiento entre el nuevo Presidente y el anterior lo que llevó a la temprana división del movimiento lo cual se extendió a la Asamblea Nacional y a las diferentes instancias del gobierno.

Como mecanismo para aliarse en el poder y para consolidar su liderazgo, el Presidente Moreno, el mes de noviembre anunció la convocatoria a consulta popular para el mes de febrero del 2018. Con esto, y con el nombramiento por parte de la Asamblea Nacional a la Sra. María Alejandra Vicuña como Vicepresidenta de la República se cerraban estos primeros 7 meses de Gobierno, dejando abierto un campo de espera para la toma de medidas en el sector económico y productivo.



En lo económico, la expectativa abierta por el nuevo Presidente al inicio de su Gobierno al fomentar y llamar a mesas de diálogo a diferentes sectores sociales y productivos del país, se fue desvaneciendo pues a pesar de las buenas intenciones del Presidente, los actores del frente económico fueron los mismos que en el Gobierno anterior y por ende el enfoque económico no cambió. No se tomaron medidas para incentivar la producción y el comercio y más bien se recurrió nuevamente a medidas arancelarias, imponiendo nuevas barreras a las importaciones y recurriendo a más endeudamiento externo.

Comercio Exterior

El petróleo siguió marcando el rumbo de la economía nacional; el precio del petróleo se había recuperado desde el último trimestre del año 2016 y se mantuvo en alrededor de USD 45/ barril en los primeros 9 meses del año, ganando algo de precio en el último trimestre, llegando a cerrar con un promedio anual de USD 47.35/barril.

Las exportaciones de petróleo FOB en dólares en el 2017 se recuperaron respecto a aquellas del 2016, básicamente por el incremento del precio internacional del barril, creciendo en un 22%; sin embargo, la exportación total de barriles cayó en un 8%, pasando de 126 a 116 millones de barriles anuales.

Las exportaciones totales FOB del país en el 2017 fueron de USD 19 mil millones presentando un crecimiento del 13,8% respecto al año anterior, este crecimiento vino dado principalmente por las exportaciones de petróleo (22%), carne (17%), superando por primera vez en monto de exportación al banano (11%) y flores (10%).

Las importaciones CIF en dólares, también tuvieron un crecimiento en el 2017, pasando de USD 16,3 mil millones en 2016 a 20 mil millones en 2017, representando un crecimiento del 22,7%. Los principales productos de importación fueron las materias primas industriales, combustibles, bienes de capital y de consumo.

La balanza comercial nacional pasó de un superávit de USD 473 millones en 2016 a un déficit de USD 887 millones en 2017.

2. Gestión del Año

- a) Los ingresos del año 2017 llegaron a un total de US\$. 96.672 que resultó un crecimiento de más del 180% en comparación al año 2016. Dicho crecimiento está basado en las siguientes estrategias:
1. El plan comercial del año 2017 disponía atacar los siguientes nichos de mercado:

Sector importador a través de póliza de transporte tipo Stock Through Put



Sector petrolero sobre todo en lo relacionado con Responsabilidad Civil, Sectores fertilizantes, Vehículos, Vida y asistencia médica, Otros ramos

Las estrategias llevadas a cabo para el crecimiento de la empresa dieron resultado terminado con el siguiente mix de ingresos por comisiones por ramo:

Transporte:	US\$. 40.169,32
Vehículos:	US\$. 24.603,36
Vida y Asistencia Médica:	US\$. 14.578,32
Incendio y Aliadas:	US\$. 12.124,69
Otros ramos:	US\$. 5.196,31

Especial interés se ha puesto en la creación del producto de Salud Ocupacional como cobertura dentro de una póliza de Asistencia médica o de salud, la misma que esperamos rinda muchos frutos hacia nuestros asegurados y nos permita tener un importante crecimiento en ingresos para el año 2018.

b) Gastos:

Los gastos han tenido relación a los ingresos en el sentido que hemos tenido que realizar inversiones en herramientas como software, viajes para atención de clientes en otras plazas, honorarios de Gerencia, etc; lo que han permitido sostener el negocio, llegando a ser el 99% con relación a las ventas.

c) Relación Aseguradoras:

Se ha fortalecido la relación con las Aseguradoras que mantenemos contrato de agenciamiento, quedando la producción de cada una de la siguiente manera:

1. Seguros Equinoccial:	US\$. 31.932,31
2. QBE:	US\$. 22.129,79



3.	Costo Seguros:	US\$. 9.339,89
4.	Seguros del Estado:	US\$. 9.136,85
5.	BMI:	US\$. 8.573,98
6.	Otros:	US\$.15.559,18

c) PERSONAL:

Hasta el momento la empresa no requiere de contratación de personal por lo que se pensará más tarde en contratar e ir completando el equipo de trabajo desde la parte técnica y comercial. Respecto a Contabilidad y mensajería se seguirá subcontrando los servicios.

Esperamos que el año 2018 se cumplan las metas propuestas que son tan agresivas como las de este año.

Sin más por el momento, me despido.

Cordialmente,

DAVALOS & ASOCIADOS S.A.

Mauricio Davalos B.

REPRESENTANTE LEGAL