

Quito, DM 28 de Febrero de 2018.

Señores:

Accionistas de METRISEG S.A

Agencia Asesora Productora de Seguros.

Presente.-

De mi consideración:

En cumplimiento de lo establecido en el artículo N° 29, literal (h) de los Estatutos de la Compañía, presento a consideración de ustedes el informe de las principales actividades de la Empresa, así como los resultados económicos obtenidos en el ejercicio 2017.

I. BREVE ENTORNO DE LA INDUSTRIA DE SEGUROS

El entorno político y económico ha afectado al mercado asegurador ecuatoriano, de allí que se hace imprescindible analizar el impacto de las últimas reformas impuestas a este sector, así como algunos índices referentes a las compañías de seguros.

El escenario actual nos pone de cara a una inflación mínima en el Ecuador que cerró el 2017 en 1.3% (aprox.), el Ecuador culminó el 2017 con un crecimiento del 1.5% superior al 1.3% previsto para la región por la Cepal.

En septiembre del 2014, se otorgó el papel de regulador del sector asegurador a la Superintendencia de Compañías Valores y Seguros. Luego de haber transcurrido más de tres años, todavía no se solucionan todos los problemas por el intercambio de la información y regulación entre la Superintendencia de Bancos y el actual ente de control; hasta la presente fecha las compañías de seguros no han cumplido con el incremento de capital pagado.

Por otro lado la ley de mercado y sus implicaciones hacen que la coyuntura represente un riesgo, al momento muchas aseguradoras tienen abiertos expedientes ante este organismo de control.

El enfoque que a continuación se presenta es sobre el mercado automotriz dado que este es el ramo de mayores riesgos y concentración de primas de la compañía.

II. INDUSTRIA AUTOMOTRIZ

El año 2017 marco un nuevo descenso para esta industria, tendencia que se evidenció sobretudo en el primer semestre 2017. Esta caída fue del 25% (aprox.) con relación al 2016.



III. SECTOR SEGUROS

Por tercer año consecutivo, se da una caída en la facturación, la cual disminuyó de U.S.\$1.350 millones en el 2016 a U.S.\$ 1.315 para el 2017. Esta reducción ocurre en las aseguradoras privadas, contrastando con las aseguradoras de propiedad del estado que incrementan su facturación.

Para ser más analíticos es importante mencionar que a partir del 2017 entro en vigencia una regulación que obligaba a las compañías de Seguros a retener no menos del 95% en los cinco ramos de mayor facturación: vehículos, accidentes personales, asistencia médica, vida individual y en grupo, lo cual tuvo como resultado que varias aseguradoras, incluidas las grandes se replanteen su participación en ciertos nichos debido a que esta nueva norma obliga a mantener inversiones de mediano y largo plazo en un ambiente económico ilíquido, al menos durante los primeros 9 meses del año.

Esta situación de caída guarda concordancia si comparamos las cifras a nivel general de la economía y era de esperar un deterioro de los resultados de las compañías de seguros, sin embargo esto no ocurrió, debido a que los ciclos de crecimiento de las ventas vienen de la mano con requerimientos de inversión, los cuales requieren a su vez incremento del gasto en reservas que reducen la utilidad. Por el contrario cuando la facturación cae se liberan las reservas y estas generan ingresos, con el efecto contrario, es decir crecimiento de la utilidad.

El volumen de la utilidad de las compañías de seguros crece de manera importante, este incremento de utilidad proviene básicamente de la liberación de reservas.

IV. RAMO DE VEHICULOS.

Históricamente y hasta el 2016, a pesar de la crisis el ramo de vehículos había mantenido su peso en el mercado, sin embargo, fue el 2016 el año que presenta la mayor caída en más de una década. Este ramo redujo su participación en el mix de las aseguradoras en 2017 en más de U.S.\$ 40 millones, una disminución del 10% con relación al año 2016, aunque se mantiene como el sector de mayor participación del mercado asegurador.

V. SINIESTRALIDAD EN EL RAMO DE VEHICULOS.

En términos generales, la siniestralidad en el mercado en el ramo automotor, si bien tuvo una ligera disminución (del 56.5% al 54.8%) con relación al año 2016, se mantuvo como ha sido la tendencia desde hace 6 años.

VI. CONCLUSIONES

1. El plazo para la capitalización de las aseguradoras venció en septiembre del 2017, fecha en la cual se debió definir los actores que se mantendrán en el mercado asegurador se estima que no pasaran de 33 compañías.



2. Esta realidad obliga a las aseguradoras a mantener un manejo prudente de los riesgos, basándose en estudios actuariales y contar con el respaldo de reaseguradoras de reconocida solvencia.
3. Se espera que el mercado asegurador se reactive luego de las elecciones presidenciales, esta dependerá de las políticas económicas que defina el nuevo gobierno.

VII. PRODUCCION METRISEG

a) Producción Livianos (Renovaciones) 2017

CM / AUTO		
Aseguradora	Valor Prima Neta	TOTAL PRIMAS NETAS - CM / AUTO
Alianza	806,219.82	\$ 973,050.32
Latina	138,744.58	
Mapfre	27,212.90	
Hispana	454.13	
Seguros Unidos	418.90	

CM - FORZADO		
Aseguradora	Valor Prima Neta	TOTAL PRIMAS NETAS - CM - FORZADO
Alianza	109,808.03	\$ 717,955.75
Latina	570,699.02	
Hispana	34,300.65	
Seguros Unidos	3,148.05	

TOTAL PRIMAS NETAS (CM / AUTO + CM - FORZADO) \$1,691,006.07

b) Producción Camiones (Renovaciones) 2017

CM / AUTO		
Aseguradora	Valor Prima Neta	TOTAL PRIMAS NETAS - CM / AUTO
Alianza	351,396.83	\$ 351,396.83



CM - FORZADO

Aseguradora	Valor Prima Neta	TOTAL PRIMAS NETAS - CM - FORZADO
Alianza	8,008.43	\$ 8,008.43

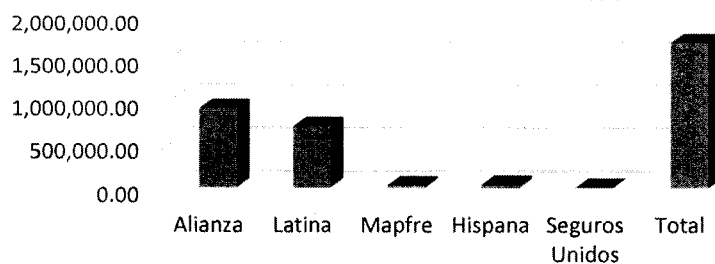
TOTAL PRIMAS NETAS (CM / AUTO + CM - FORZADO)	\$ 359,405.25
---	---------------

NEGOCIOS DIRECTOS

Primas Netas	\$ 174,695.44
--------------	---------------

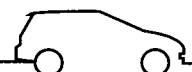
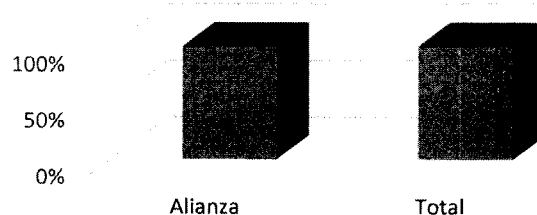
Alianza	916,027.85
Latina	709,443.60
Mapfre	27,212.90
Hispana	34,754.78
Seguros Unidos	3,566.94
Total	1,691,006.07

VEHICULOS LIVIANOS



Alianza	359,405.25
Total	359,405.25

VEHICULOS PESADOS



VIII. TECNOLOGIA

Los cambios en el negocio de emisión y renovación de pólizas, relacionados con Credimetrica, han requerido que la funcionalidad del sistema de seguros sea extendida de una manera importante.

Para cubrir esta brecha de funcionalidad del sistema adquirido, el equipo de tecnología ha desarrollado módulos que han permitido cubrir las necesidades del negocio, y a la vez ser independientes del proveedor original del sistema.

Para el futuro inmediato se prevee seguir ampliando la funcionalidad de los módulos externos y así soportar los cambios en los procesos del negocio.

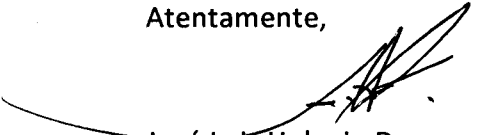
IX. ESTRUCTURA

NOMBRES	APELLIDOS	CARGO
ESTHELA MARGOTH	ALTAMIRANO SOLANO	SUBGERENTE DE OPERACIONES
DAVID ALFREDO	DIAZ BALSECA	EJECUTIVO OPERATIVO
RUTH NARCISA	GALLEGOS BOLAÑOS	EJECUTIVA DE SINIESTROS
ELENA GABRIELA	VIZCAINO PEREIRA	GERENTE DE PROCESOS CREDIMETRICA * SISTEMAS

Al finalizar este capsular informe, expreso mi agradecimiento a los directores de la compañía por su apoyo, a la presidencia representada por el señor Arturo Vinuesa, por su constante liderazgo y que en los momentos difíciles tomo las decisiones más acertadas para la organización, así como a cada uno de los colaboradores que nos acompañan por casi 8 años de cara al cumplimiento de las metas y objetivos planteados.

Señores accionistas, la información económica y financiera de Metriseg en detalle se encuentra a su disposición en la Administración y Contabilidad de la Empresa.

Atentamente,



José Luis Holguín Darquea.
Gerente General.



