



e&a Broker's S CIA LTDA
Integramos soluciones inteligentes en seguros

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL

AÑO FISCAL 2018

E&A BROKER'S CIA LTDA

Al 2 de Abril del 2019, en la ciudad de Cuenca, presento a Ustedes el informe de actividades desarrolladas en el período económico 2018, mismos que son el reflejo de mi Gestión Empresarial como la de mi equipo de trabajo, para lo que se han analizado los siguientes aspectos:

1. Los ingresos de Usd \$ 828.794,13 obtenidos en el año 2018, han sido de las comisiones recibidas por la venta de los planes de vida grupo, asistencia médica, vehículos y otros ramos de seguros; principalmente obtenidos por la operación de la oficina de la Matriz Cuenca, en menor porcentaje de la Oficina de Quito y convenios firmados con Clientes Importantes por Honorarios por promoción y uso de canal, las mismas presentan un incremento de aproximadamente el 55 % de las ventas en relación del año 2017.
2. Con estos ingresos se han justificado los gastos de: personal, administrativos y de ventas, que ha generado el giro normal de la sociedad, por un valor de USD \$ 806.064,04; que corresponden a los gastos incurridos en la oficina matriz de Cuenca, oficina de Quito y pago de convenios a Clientes por Honorarios por promoción y uso de canal.
3. Del resultado de estos ingresos menos gastos, la Compañía obtuvo una utilidad de USD \$ 22,730,09 de los cuales se pagará el 15 % de utilidad de trabajadores por USD \$ 3.409,51 y otros impuestos.
4. En el año 2018 nos enfocamos en la optimización de los recursos y en consolidación de las relaciones comerciales con Clientes del sector público y privado, sin embargo, la crisis económica que afecta al país, la alta competencia, el ingreso de nueva competencia, negocios directos entre las aseguradoras y los Clientes y la incertidumbre en la economía, afectó duramente al mercado asegurador ecuatoriano, provocando una disminución de la rentabilidad del negocio para los socios.
5. Hemos cumplido el objetivo planteado en el año 2017 y hoy somos el 2do corredor de la región austral, estamos ubicados dentro de los 50 más importante a nivel nacional. Sin embargo, reforzaremos en el año 2019 la estrategia de nuestra empresa, buscando consolidarnos como un corredor con mayor presencia nacional.





e&a Broker's

Integramos soluciones inteligentes en seguros

Es lo que puedo informar señores socios, para lo cual presento Estados de Situación Financiera y Resultados Integrales de la empresa del 01 de enero al 31 de diciembre del 2018, firmado por la señora Contadora Sonia Flores, para su análisis y aprobación de los mismos.

E&A BROKER'S CIA. LTDA

Bertha Lorena Rodas León

Gerente General

E&A BROKERS CIA. LTDA

En el día 2 de diciembre del 2018, en la ciudad de Loja, provincia de Loja, Ecuador, yo, Bertha Lorena Rodas León, Gerente General de E&A BROKERS CIA. LTDA, presento a los señores socios los Estados de Situación Financiera y Resultados Integrales de la empresa del 01 de enero al 31 de diciembre del 2018, para su análisis y aprobación de los mismos.

1. Los ingresos netos de USD 5.625.794,19 corresponden al ejercicio 2018, resultado de las transacciones realizadas por la venta de los pólizas de vida, salud, accidentes, incendios, robos y otros ramos de seguros, principalmente del ámbito por la operación de la oficina de la Matriz Cotacachi, en el mes de noviembre de la Oficina de Loja y comisiones firmadas con Clientes, principalmente por transacciones de préstamos y uso de seguro. Los mismos presentan un incremento de aproximadamente el 55 % de los ingresos en relación con el año 2017.
2. Con estos ingresos se han generado los gastos de personal, administrativos y otros gastos, que se detallan en los Anexos de los Estados de Situación Financiera y Resultados Integrales, que corresponden a los gastos incurridos en la oficina matriz de Cotacachi, oficina de Loja y otros gastos en comisiones y Cuantías por Honorarios por productos y uso de vida.
3. Los resultados de los ingresos netos menos gastos, la Compañía obtuvo una utilidad neta USD 5.22.730,20 de los cuales se generó el 10 % de utilidad de liquidación por USD 522.730,20 y otros impuestos.
4. En el año 2018 he enfocado mi trabajo en la colaboración de los recursos y en el fortalecimiento de las relaciones comerciales con Clientes que sean saludables y privados, en especial, la rama económica de salud al país, a fin de incrementar el ingreso de ramos complementarios, mejorar servicios entre los asegurados y los Clientes y la atención moral en el económico, siendo diligente en el mercado asegurador actualizado, procurando una mejor atención de la satisfacción del seguro para los socios.
5. He cumplido el objetivo planteado en el año 2017 y voy camino al 2018 con el apoyo de la región austral, mediante acciones de marketing de las pólizas directamente a nivel nacional. Desempeñando satisfactoriamente en el año 2018 la estrategia de negocio de empresa, buscando consolidar mi marca en el mercado del interior provincial nacional.

