

Quito, 20 de marzo 2019

Señores  
JUNTA GENERAL DE SOCIOS  
PREVIASA CIA. LTDA.  
Ciudad.-

De mi consideración:

A continuación, luego de un cordial saludo pongo en conocimiento el informe del año 2018 de mi representada.

**REPORTE DE PRODUCCION PRIMAS PAGADAS-COMISIONES GANADAS**

RAMO	PRIMAS 2017	PRIMAS 2018		COMISIONES 2017	COMISIONES 2018	
AM	164.934,24	203360.14	23.30%	24.927,74	30779.11	23.48%
AP	2.179,48	3.431,89	57,46%	349,98	764,39	118,41%
BUA	135,74	89,76	-33,87%	18,32	12,12	0,00%
DN	200,00	100,00	-50,00%	30,00	15,00	-50,00%
EE	1.221,93	865,66	-29,16%	123,20	91,56	-25,68%
IN TE	7.811,26	11.999,54	53,62%	1.282,10	1.781,39	38,94%
MM	2.700,05	0,00	-100,00%	459,00	0,00	0,00%
RB	1.444,52	1.056,43	-26,87%	216,69	161,46	-25,49%
RC	251,80	450,00	78,71%	32,73	62,50	90,96%
RM	835,56	1.239,63	48,36%	83,56	153,96	84,25%
TR	7.054,81	5.251,54	-25,56%	1.108,49	787,72	-28,94%
VD	5.781,47	5.945,68	2,84%	454,82	878,52	93,16%
VH	87.992,04	82.958,70	-5,72%	14.409,13	13.254,59	-8,01%
<b>TOTALES</b>	<b>282542,90</b>	<b>316748,97</b>	<b>12,11%</b>	<b>43495,76</b>	<b>48742,32</b>	<b>12,06%</b>

El presupuesto de ventas fue planteado un 20% de incremento en primas pagadas, logramos el 12.11% de incremento. Cerramos \$316.748,97 de primas pagadas. En comisiones se facturó un valor de \$48.742 lo que significa el mismo porcentaje de incremento.

El ramo de Asistencia Médica se mantiene con un crecimiento sostenido del 20% lo que le convierte en el ramo de mayor participación en la cartera de clientes (60%) representado los clientes corporativos el de mayor crecimiento.

El ramo de vehículos sufrió un decrecimiento, si bien se mantuvo la mayor parte de los clientes, el efecto se produjo debido a la alta depreciación del valor de los vehículos lo que significó menor ingresos a la compañía. Hemos tenido un bajo índice de nueva cartera debido a que existe mucha competencia en este ramo, especialmente de los mismas aseguradoras, bancos y concesionarios.

Se produjo un incremento en el ramo de incendio, rotura maquinaria debido principalmente al ingreso de un nuevo edificio en nuestra cartera y la renovación en los mismos términos del ajuste del año anterior del Edificio el Pirata.

#### RENOVACIONES

El índice de renovación se incremento al 87.91% superando el presupuesto planteadado, índice que refleja el buen servicio al cliente, la fidelización de los mismos y adecuadas negociaciones respecto a las condiciones de renovación.

#### GASTOS/EGRESOS

El costo de la compañía se incremento únicamente debido a los ajustes de sueldos que se dan año a año por ley, bono a la gerencia y gastos relacionados a las adecuaciones de la nueva oficina. El año 2018 cerramos con \$44.967,69. La utilidad del ejercicio fue de \$3.774,63.

#### PRESUPUESTO

El presupuesto de ventas está planteado un incremento del 15%, siendo los ramos de asistencia médica individual y de incendio y líneas aleadas los que se apuntalan darán dicho incremento. Hemos desarrollado un producto muy competitivo en cuanto a tasas y coberturas con GENERALI para asegurar edificios y estamos trabajando con varias empresas y personas que administran estos bienes a fin de que puedan ofertar este producto que a la vez es un plus para su actividad y les representa una participación de la comisión ganada.

El presupuesto de gastos se espera un incremento de \$2.500 aproximadamente referente al excedente de la cuota a pagar al BIESS por concepto del préstamo hipotecario para la adquisición de la nueva oficina, la misma que será cobrada por mi persona como concepto de arriendo.

Me reitero en mi disposición para solventar cualquier inquietud que tengan al respecto y agradezco la confianza depositada en mi persona.

Con un cordial saludo me despido

Atentamente,

Alexandra Játiva V.  
GERENTE GENERAL