

Quito, 20 de marzo 2018

Señores
JUNTA GENERAL DE SOCIOS
PREVIASA CIA. LTDA.
Ciudad.-

De mi consideración:

A continuación, luego de un cordial saludo pongo en conocimiento el informe del año 2017 de mi representada.

ENTORNO POLITICO Y ECONOMICO

EL 2017 fue un año de mucho movimiento político, habiendo pasado por cambio de gobierno hasta por escándalos de corrupción relacionados con la empresa Odebrech. Motivos suficientes para que las inversiones privadas y públicas aun estén a la expectativa.

Económicamente el país experimento un ligero crecimiento frente a la crisis presentada en el 2016. El precio del petróleo se mantuvo a la baja sin embargo hubo un incremento en el consumo de los ecuatorianos.

Un hecho relevante fue la puesta en vigencia la nueva Ley Orgánica que regula a las Compañías que financien Servicios de Atención Integral de Salud Prepagada y a las de Seguros que oferten cobertura de Seguros de Asistencia Médica en la cual se estipula la universalidad respecto a la elegibilidad de los asegurados en los contratos y seguros de medicina prepagada eliminando temas discriminatorios como son edad, condición de salud y garantizando cobertura respecto a las preexistencias entre otros beneficios hacia el usuario.

REPORTE DE PRODUCCION PRIMAS PAGADAS-COMISIONES GANADAS

RAMO	PRIMAS 2016	PRIMAS 2017		COMISIONES 2016	COMISIONES 2017	
AM	136.372,63	164.934,24	20,94%	20.615,07	24.927,74	20,92%
AP	15.672,37	2.179,48	-86,09%	2.262,17	349,98	-84,53%
BUA	0,00	135,74	0,00%	0,00	18,32	0,00%
DN	100,00	200,00	100,00%	15,00	30,00	100,00%
EE	569,56	1.221,93	114,54%	75,03	123,20	64,20%
IN TE	3.484,17	7.811,26	124,19%	638,36	1.282,10	100,84%
MM	0,00	2.700,05	0,00%	0,00	459,00	0,00%
RB	480,70	1.444,52	200,50%	86,17	216,69	151,47%
RC	151,80	251,80	65,88%	25,26	32,73	29,57%
RM	261,41	835,56	219,64%	49,28	83,56	69,56%
TR	1.748,64	7.054,81	303,45%	681,00	1.108,49	62,77%
VD	6.448,08	5.781,47	-10,34%	726,26	454,82	-37,38%
VH	74.721,48	87.992,04	17,76%	12.337,99	14.409,13	16,79%
TOTALES	240010,84	282542,90	17,78%	37511,59	43495,76	15,95%

El presupuesto de ventas fue planteado un 15% de incremento en primas pagadas, logramos el 17.78% de incremento y superamos lo planteado en ingreso por concepto de comisiones con un valor de \$43.495 lo que significa un 15.95% de incremento.

Los ramos que mayor crecimiento y que más incidieron en el incremento de ingresos por concepto de comisiones fue Asistencia Médica y Vehículos.

Asistencia Médica tuvo este incremento como consecuencia de la aprobación de la nueva ley. Hubo producción nueva especialmente de varios clientes de tercera edad y con ciertas preexistencias que contrataron el seguro debido a que estas condiciones ya están aceptadas en los contratos. Adicionalmente se maneja bien las renovaciones que fueron aceptadas con incremento.

El ramo de vehículos se concentró en el incremento en QBE y Aseguradora del Sur al tener ventajas competitivas y tasas más convenientes que en Equinoccial. El incremento de + Equinoccial ha sido mínimo pues la cartera es más corporativa que individual.

En este año el pago de comisiones que desde el 2015 fue fraccionado dependiendo la forma de pago del cliente se eliminó. Las aseguradoras retomaron el esquema de pago de comisiones en su totalidad una vez cancelada la primera cuota. Esto no ha permitido tener mayor liquidez y realmente refleja la producción en tiempo real.

Se produjo un incremento también en los ramos de incendio, rotura maquinaria debido principalmente al ajuste de varios bienes asegurados, principalmente del Edificio el Pirata.

RENOVACIONES

En este aspecto ha habido una recuperación frente al año pasado. El índice de renovación fue 82.92% índice aceptable que refleja el buen servicio al cliente, la fidelización de los mismos y adecuadas condiciones de renovación.

GASTOS/EGRESOS

El costo de la compañía se incrementó únicamente debido a los ajustes de sueldos que se dan año a año por ley lo cual es política hacer dicho incremento. Los demás rubros han sido manejados con austeridad y hemos logrado bajar el costo de telefonía celular y fija debido a un cambio de plan más conveniente.

El año 2017 cerramos con \$40.118,72 incluido un bono por resultados a la gerencia de \$2.000, siendo por lo tanto el gasto corriente de la compañía \$38.118. La diferencia de \$1.987,27 fue por concepto de comisiones y gastos inherentes al incremento de producción.

PRESUPUESTO

Estamos trabajando en el ramo de Vida y Accidentes Personales diseñando un producto innovador y muy competitivo con BMI para los colegios. Esperamos concretar este proyecto. Pensamos en un incremento del 20% en producción, siempre y cuando las condiciones económicas se mantengan, pues existe el proyecto de ley de gravar IVA a los seguros médicos y de vida y esto impactaría negativamente al mercado asegurador.

Respecto a ramos generales logramos condiciones muy competitivas con QBE en lo que se refiere a riesgos de edificios. Haremos un acercamiento con varios administradores de los mismos para potencializar esta ventaja competitiva.

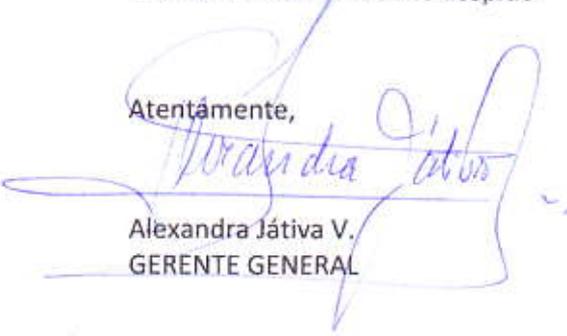
Respecto al índice de renovación haremos las gestiones necesarias para cumplir con un 85%.

En lo que se refiere al presupuesto de gastos, la compañía plantea seguir con una política estricta de gasto llegando a fin de año con un gasto no mayor a \$40.118.72.

Me reitero en mi disposición para solventar cualquier inquietud que tengan al respecto y agradezco la confianza depositada en mi persona.

Con un cordial saludo me despido

Atentamente,



Alexandra Játiva V.
GERENTE GENERAL