



**INFORME ANUAL DEL GERENTE GENERAL A LA JUNTA GENERAL EXTRAORDINARIA Y UNIVERSAL  
DE ACCIONISTAS POR EL EJERCICIO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DEL 2015**

Quito, 4 de abril de 2016

Señores accionistas

Con satisfacción cumplo con el deber legal y estatutario como Presidente y Representante Legal de **ANDRADE SOR1A AYS CIA. LTDA AGENCIA ASESORA PRODUCTORA DE SEGUROS** presentar a vuestra consideración el informe anual sobre el estado de la Compañía, correspondiente al ejercicio 2015:

**1. Datos de la compañía**

Nombre:	Andrade Soria AYS Cia. Ltda. Asesora Productora de Seguros AYS SEGUROS
No. RUC:	1791827171001
Gerente:	Gonzalo Rafael Grijalva Merino
Presidente:	María José Soria Galindo

**2. Producción y Resultados 2015**

Los ingresos de la empresa en el período analizado ascendieron a USD 27.968,88 correspondiendo el 68% de ellos a las comisiones generadas por el convenio de administración se seguros con la empresa ECUAPRIMAS, mientras que el 32% (USD 8.995,51) de las comisiones corresponden a comisiones generadas por colocación directa de seguros de vida y asistencia médica.

Los ingresos del 2015 experimentaron un importante decrecimiento, 40% con relación al año anterior. La razón fundamental para la caída en ingresos, esta dada por reducción del porcentaje de coparticipación de comisiones con la empresa Ecuaprimas, las mismas que pasaron del 40% al 15%.

La empresa no refleja pasivos, a excepción del valor corrientes de provisiones patronales, y no han existido inversiones importantes, lo que ha generado una reducción paulatina de los activos fijos y consecuente patrimonial.

Una cuenta importante del patrimonio constituyen las utilidad no distribuidas de ejercicios de años anteriores, las mismas que representan el 91% del patrimonio de la empresa. Se ha planteado a la junta general de accionistas que para el 2016, estas utilidades de ejercicios anteriores, mas la utilidad del presente período pasen como aportes de futuras capitalizaciones y fortalezcan patrimonialmente a la compañía.

La relación con los clientes actuales es estable, con una leve tendencia de crecimiento en primas, básicamente por incremento de tarifas o ajustes de valores asegurados de los actuales clientes, sin embargo ingresó un participante más en el corretaje de las cuentas de AYS, lo que ha generado una importante reducción en el porcentaje de comisiones ganadas por parte de la empresa.

La estrategia de mantenimiento de clientes y convenio de administración de portafolio con Ecuaprimas se mantendrá durante el 2016, sin embargo para este mismo año, está previsto iniciar operaciones directas de AYS, a través de la incorporación de un ejecutivo con perfil comercial, que haga frente a los prospectos negocios que podrían generarse, por supuesto con consentimiento de Ecuaprimas.

#### 4. Conclusiones

Hasta el mes de abril del 2015, se han respetado los porcentajes de participación, al igual que los flujos de ingresos y pagos conforme a lo proyectado en el 2008, De acuerdo a lo establecido en el convenio privado entre Ecuaprimas y AYS SEGUROS, sin embargo a partir de esa fecha, que coincide con el aniversario de las pólizas de asistencia médica de uno de los principales clientes, en la que se incorporó otro corredor como participante de las comisiones, las comisiones de AYS se redujeron y generaron una disminución importante en los ingresos del período.

Al igual que el año anterior, AYS SEGUROS no ha incorporado personal alguno a su estructura, tampoco ha desarrollado estrategias de crecimiento comercial, por lo que su gestión se ha limitado a mantenimiento de clientes. Esta situación tendrá un giro durante el 2016, con la incorporación de un nuevo socio inversionista e iniciar un proceso comercial que permita crecer en clientes de manera directa.

Atentamente,



María José Soria G.

PRESIDENTE – REPRESENTANTE LEGAL