



Tel. 2820316/7 email: rosantsa@gye.satnet.net

Guayaquil, Abril 11 de 2017

Señores
Accionistas de ROSANT S.A.
Ciudad.

De mis consideraciones:

Por medio de la presente paso a informarles los resultados del ejercicio económico del año 2016.

En el año 2016 la economía mundial se ha ido recuperando lentamente principalmente en Estados Unidos y Europa, el mercado de la India, China no está comprando el volumen importante de materias primas como lo hacía hace algunos años que fue lo que impulso las economías emergentes

El petróleo logro recuperarse un poco a \$50 por barril, pero no a los niveles importantes de \$100 por barril, lo cual dificulta las finanzas públicas y todo el nivel de inversión del estado en construcciones y por ende afecta al crecimiento de la empresa privada también.

El gobierno ha implementado incremento de aranceles importantes y cupos a las importaciones, lo cual ha frenado el desarrollo de las empresas privadas, ocasionado que las empresas tengan que disminuir personal para poder subsistir.

El año 2016 debido a los serios problemas económicos y pese a que logramos captar cuentas importantes, en el balance final tuvimos una reducción del 9% en la producción.

Nuestros ingresos por comisiones decayeron en un 6%

La producción del ramo de vehículos sigue siendo una base importante en nuestra producción llegando a un valor de \$549,439 versus el año pasado de \$578,854, lo que significa una disminución de \$29,415.

Uno de los ramos más afectados ha sido el ramo de Fianzas, debido a que prácticamente se ha paralizado la construcción en el Ecuador, disminuyendo en un 56%.

Para el nuevo año el panorama sigue complicado por lo que esperamos lograr un incremento de producción moderado del 5%.

La producción alcanzada en el año 2016 llegó a la suma de \$818,639 versus los \$895,867 que tuvimos el año pasado.

La utilidad obtenida después de participación de trabajadores e impuesto a la renta el presente año asciende a la suma de \$14,193



Tel. 2820316/7 email: rosantsa@gye.satnet.net

Un logro importante en el año 2016 que nos ha permitido mejorar nuestros ingresos por comisiones es haber llegado acuerdos tanto con Generali y Mapfre en mejorar nuestros porcentajes de comisiones.

A nivel informático seguimos mejorando nuestro CRM el cual nos facilita poder manejar un incremento de producción y poder servir a nuestros clientes de la mejor manera.

Mantenemos el objetivo de lograr incrementar negocios a través de redes sociales

Finalmente les agradezco por seguir confiando en nuestra gestión y seguiremos realizando todos los esfuerzos para lograr llevar a ROSANT al puesto que se merece.

Atentamente,

Manuel Romero R.
Gerente General