

## **INFORME DEL GERENTE SOBRE EL EJERCICIO ECONOMICO 2016**

### **A los Señores Accionistas de EL SOL S.A. AGENCIA ASESORA PRODUCTORA DE SEGUROS**

De conformidad con lo establecido en el Art. 27 de los Estatutos de la compañía, presento a ustedes el siguiente informe relativo al ejercicio económico del año 2016.

En un breve análisis del Entorno Económico Mundial podemos decir que la cultura de seguros, se refiere al proceso de toma de decisión consciente y no forzada de contratar pólizas de seguros para prevenir el shock que genera un evento adverso. Para esto es necesaria la confluencia de tres hechos, volverse consciente del valor de las cosas en el tiempo, de la posibilidad de ocurrencia de un evento y del efecto de la pérdida en el bienestar personal. Sin embargo, el verdadero reto de las instituciones, radica en mantener los niveles de emisión de primas, y los márgenes de rentabilidad, para lo cual deberán sostenerse en los ramos en los cuales trabajan y diversificar su acción en nuevos nichos de mercado.

Los asesores de seguros en el Ecuador enfrentamos grandes desafíos para el futuro, con el fin de adaptarnos a las nuevas tendencias comerciales y tecnológicas que se vienen desarrollando en el mercado. Estamos viviendo una época de cambios, de evolución. Hay que empezar a pensar diferente, romper los viejos paradigmas y encontrar soluciones creativas a las situaciones de siempre. , hay desafíos arduos en el escenario económico del país, y uno de ellos se refleja en la falta de liquidez. "Un tema de importancia es generar relaciones comerciales a largo plazo, la compañía se ha especializado desde sus inicios en el ramo marítimo. no obstante, como parte de propuesta de innovación, desarrollaremos un eje de negocio complementario que es el seguro de crédito

Nuestra actividad se caracteriza por la conexión extensa con el asegurado y la profesionalización de nuestros colaboradores que la asumen como un objetivo primordial en su actividad, nuestro sector se está enfocando en la capacitación constante y la meta es que el mercado se profesionalice cada vez más, son permanentes los cambios y retos que se nos presentan, los cuales requieren de habilidades adicionales para enfrentarlo con éxito y sólo los que tengan la capacidad de adaptación podrán salir adelante y desarrollarse dentro de esta actividad.

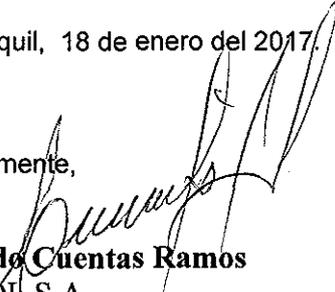
Con relación a nuestra situación financiera puedo mencionar que es estable; con referencia al año anterior, tuvimos un déficit en nuestra utilidad , pero nuestro patrimonio está conformado de una manera sólida; así al efectuar un análisis financiero tenemos que en la prueba de liquidez, la misma que relaciona los activos corrientes y disponibles que posee la compañía los cuales ascienden a la cantidad de TRESCIENTOS CINCUENTA Y UN MIL CUATROCIENTOS CINCUENTA Y SIETE 07/100 Dólares (\$351.457,07) con las obligaciones corrientes, de DOSCIENTOS UN MIL DOSCIENTOS SESENTA Y DOS 42/100 Dólares (\$201.262,07) da como resultado un índice de liquidez de cuya interpretación nos da a entender que para cada dólar de deuda, existe \$ 1.74 para cubrirla.

En cuanto al Estado de Resultados puedo indicar que la compañía EL SOL S.A. facturó en comisiones SETECIENTOS DIECISIETE MIL DOSCIENTOS CUARENTA Y SEIS 00/100 Dólares (\$717.246,00 ). El ejercicio económico terminó con una utilidad contable de SETENTA Y SEIS MIL NOVECIENTOS TREINTA Y CUATRO 07/100 Dólares (\$ 76.934,07) no obstante, para el año 2017 tenemos el propósito de tener una utilidad superior esperando reducir nuestros gastos administrativos, para tener mayor crecimiento y aperturar una nueva línea de producción.

Sugiero que las utilidades a los accionistas sean repartidas según el porcentaje de acciones que posea cada uno y no sean reinvertidas

Guayaquil, 18 de enero del 2017.

Atentamente,

  
**Alfredo Cuentas Ramos**  
EL SOL S.A.

Agencia Asesora Productora de Seguros