



Meridional Cia. Ltda.

Asesores Productores de Seguros

Cuenca, 28 de abril del 2016

Señores

SOCIOS DE MERIDIONAL CIA. LTDA.

Ciudad.

De mis consideraciones:

Someto a consideración de los señores socios el siguiente informe general de labores correspondiente al ejercicio económico del año 2015, con lo cual doy cumplimiento a lo dispuesto en la ley de Compañías y el Estatuto social de la empresa.

Durante el ejercicio 2015, la compañía ha experimentado una drástica contracción en sus ingresos, en razón de no haber contado con las comisiones provenientes de las cuentas públicas, lo cual sigue repercutiendo en los niveles de liquidez de la compañía. Como se les anunció oportunamente las razones de orden político, característico de este tipo de cuentas, ha determinado que hayamos sido proscritos del asesoramiento de esta cuenta, que nos había permitido tener un desarrollo sostenido hasta el año pasado.

Hemos venido insistiendo que, Meridional debe sin mas espera canalizar sus esfuerzos hacia la producción en el sector privado, Pymes e individual con énfasis en lo masivo.

El estudio realizado por Pamela Delgado reclama hoy mas que nunca inmediata aplicación, aunque -insistimos- debe ser actualizado, partiendo de un análisis FODA, que tenga en consideración la crisis generalizada que enfrenta el país, las nuevas situaciones del mercado y el crecimiento de las ventas merced al uso de herramientas informáticas. En razón de que los ingresos obtenidos en base a nuestra incursión en las cuentas del sector publico no fueron canalizados - como se sugirió oportunamente- en el desarrollo de un mercado sustentable en el sector privado, particularmente en el de PYMES y los masivos que se perfilan como las opciones de crecimiento hacia futuro, sin descuidar la tradicional venta de pólizas individuales. Hoy más que nunca se precisa buscar los recursos necesarios para arremeter en un estudio serio e integral de marketing, que nos ubique con propiedad en estos segmentos de mercado, en donde la competencia es variada y tiene años de experiencia. Los esfuerzos deben ser canalizados sin mas dilaciones a desarrollar una estrategia que de a Meridional la oportunidad de incursionar en el mercado de individuales en forma completamente profesional.

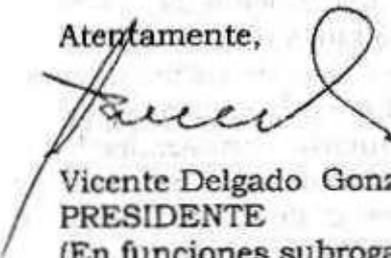
Obviamente la falta de inyección de nuevos ingresos, merced a las cuentas municipales, se refleja en los pobres resultados obtenidos por la empresa, de lo cual se deriva una pérdida acumulada que de requerirlo la superintendencia exigirá una capitalización a corto plazo, para conjugar las pérdidas registradas.

Considerada la baja de ingresos y sabiendo que Meridional Funciona con el personal mínimo necesario para hacer operable sus estructuras, a fin de equilibrar la situación financiera se precisa por una parte revisar urgentemente los ingresos del personal por concepto de bonos de producción, en razón de que a la fecha los niveles han bajado significativamente; y capitalizar a la compañía con recurso frescos que hagan posible sostener la etapa de crisis que podría agravarse en los siguientes meses. Debemos ser creativos y entrar a competir en un mercado reducido por la crisis nacional.

En lo demás aspectos, la compañía se ha mantenido estable en cuanto a su personal, el mismo que resulta ser el indispensable para el manejo de la operación. Sin embargo, como ya se anunció en líneas atrás, se avizora la necesidad de nuevo personal para enfrentar el crecimiento de la empresa, lo cual será oportunamente informado a los socios. Las obligaciones con el IEES, el SRI, Municipio y Superintendencia de Compañías y Valores se encuentran al día.

Es todo cuanto puedo informar.

Atentamente,



Vicente Delgado González
PRESIDENTE
(En funciones subrogadas de Gerente)