

**A los accionistas de
Laboratorios G.M. S.A.
Informe de Gerente General a la Junta General Ordinaria de Accionistas**

En mi calidad de Gerente General, cuyo encargo se me hiciera en años pasados, rindo este informe en relación al ejercicio económico del año 2016 para que luego de su aprobación forme parte del expediente de la Acta de la Junta General Ordinaria de Accionistas.

Entorno Económico Mundial

Durante 2016 la economía mundial mantuvo la tendencia de bajo crecimiento que ha venido mostrando en los últimos ocho años y alcanzó una tasa de expansión del 2,2%, la más baja desde la crisis financiera internacional del periodo 2008-2009. Al igual que en años anteriores, la dinámica del crecimiento fue empujada por las economías en desarrollo, cuya expansión fue del 3,6% en 2016, mientras que las economías desarrolladas crecieron un 1,5%.

Las proyecciones de crecimiento para 2017 muestran un mayor dinamismo y se espera que la economía mundial crezca en torno al 2,7%, como resultado de un mejor desempeño tanto de las economías emergentes como de las desarrolladas. En el grupo de las economías emergentes, se espera un crecimiento del 4,4% y, tal como en 2016, un desempeño destacado de la India, donde el crecimiento previsto para 2017 es de un 7,7%. Para China se espera una reducción del crecimiento, que llegaría a una tasa cercana al 6,5%. Por su parte, la Federación de Rusia y el Brasil pasarán de tasas de crecimiento negativas en 2016 a tasas positivas en 2017. Para las economías desarrolladas se espera en 2017 un crecimiento promedio del 1,7%. En este grupo, la economía de los Estados Unidos sería la más dinámica, con una tasa de crecimiento esperada del 1,9%, mientras que la zona del euro presentaría una tasa de crecimiento del 1,7%. El crecimiento económico del Japón, por su parte, se aceleraría hasta una tasa del 0,9% en 2017.

Entorno Económico América Latina y El Caribe

Tras registrar una caída del producto interno bruto (PIB) de -0,5% en 2015, la región finalizará 2016 con una contracción promedio de -1,1%, indica el estudio de la CEPAL. América del Sur será la subregión más afectada, con una caída de -2,4%, mientras que el Caribe se contraerá -1,7% y Centroamérica tendrá un crecimiento positivo de 3,6%.

Este mal desempeño está vinculado con el fin del "super ciclo" de las materias primas, que provocó una caída en los ingresos por exportaciones, lo que generó a su vez menos ingresos fiscales. Esto estuvo acompañado de un ciclo negativo de la dinámica de la inversión, que se arrastra por 8 trimestres, y de una desaceleración del consumo.

componente nacional por un monto de USD 260 millones. El gremio también señala que las compras públicas representan en promedio, entre el 30% y el 40% de las ventas totales de los laboratorios nacionales. Un informe publicado en noviembre del 2015 por el Servicio Nacional de Contratación Pública explica que la subasta de medicamentos del 2011 contempló una ronda exclusiva para proveedores nacionales, pero que sin embargo en esta no se diferenció entre los proveedores que generan valor agregado nacional a sus productos y los que solamente comercializan en el país los medicamentos. "Por ello, alrededor del 60% de los productos adjudicados a proveedores 'nacionales' fueron de origen extranjero", explicó.

La tan esperada segunda subasta inversa corporativa por fin fue lanzada en febrero y marzo del 2016, con efectos desastrosos para la industria nacional dado que se abrió la subasta a todo referente, sin que estos estén con empresas establecidas y registros sanitarios vigentes, desplazando la preferencia a la industria nacional. El SERCOP informaba que entre marzo y junio tendríamos medicamentos con garantía de calidad y precios bajos, lo cual era imposible de aseverar, puesto que entrarían productos sin ningún análisis y cuyo registro sanitario recién lo obtendrían luego de 60 días de adjudicados, también por intermedio de su director anunciaba en agosto 2016 que la subasta inversa había sido exitosa y que había generado un ahorro de 320 millones de dólares para todos los ecuatorianos y que se adjudicaron 322 medicamentos.

El mercado farmacéutico ecuatoriano privado ha crecido en forma sostenida durante algunos años, inclusive del 2007 al 2012 a dos dígitos, los siguientes años hasta 2015 creció por los bajos 10, 2016 referente al 2015 el crecimiento fue de 3% esto por los factores económicos que desestabilizó la economía y el terremoto soportado en abril.

Al cierre 2016 y en términos de dólares, las Cadenas de Farmacias representaron el 70% de las ventas, las Farmacias Independientes el 13%, Otros Canales Retail (ópticas, papelerías, ferreterías, bazaros, autoservicios, etc.) el 6%, Canales No Retail (Fundaciones, Asociaciones, Cooperativas, Empresas, Médicos, etc.) el 1% y Hospitales y Clínicas del sector privado el 2%.

Nuestra Empresa

En el entorno de la industria a nivel mundial y regional, el sector farmacéutico nacional ha seguido expectante el desarrollo de la llamada matriz productiva, la sustitución de productos importados por los fabricados localmente, más aún cuando el gobierno ha tomado la industria farmacéutica como de ensamblaje.

Al suscitarse el terremoto en abril 2016, el gobierno regresó su mirada a las empresas y organismos del estado que no fomentaban ningún desarrollo al país y por tanto generaban gastos innecesarios, procediendo a cerrarlas o liquidarlas, una

de ellas fue ENFARMA EP, empresa que según la política gubernamental sería la encargada de implantar la sustitución de la matriz productiva y promover los componentes nacionales.

Sobre la subasta inversa corporativa lanzada por el gobierno a inicios del año, también nos afectó dado que los precios ofertados fueron muy irrisorios y fuera de toda ética y cuestionada calidad que merece un producto farmacéutico, como consecuencia no captamos ningún proceso a nuestro favor, de todas maneras la empresa en ese momento se encontraba y se encuentra bajo el cumplimiento de todos los requisitos para acceder en todo caso a la participación en algún proceso que sea interesante.

Por lo expuesto, cumplo presentar los estados financieros por el año terminado al 31.12.2016, los mismos que en sus partes relevantes indican: Activos Totales USD 1 mil, Patrimonio Neto USD 1 mil, Ventas Netas USD 0 mil, Resultado del Ejercicio antes de P.T. e I.R. USD 0 mil.

En el año 2016 la empresa no ha contratado personal en relación de dependencia; no existe ninguna deuda pendiente tanto con el IESS como con el SRI, así también con terceros y que no se hayan reconocido y registrado en las cuentas de la empresa.

Los estados financieros y demás documentación se encuentran a disposición de los señores socios en las oficinas de la empresa.

Agradezco la confianza de los socios, sin ello no hubiera sido fructífera mi gestión.



Gerente General

Guayaquil, 20 de marzo de 2017