

MEMORIAS PARA LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA COMPANIA MANGOLITE S.A.

Señores Accionistas:

- La actividad de la compañía, desde su fundación fue crear un negocio de exportación de mangos de calidad, de reconocida continuidad y de respetable reputación.
- Todo esto se logro al comienzo de la actividad y se pudo mantener por unos pocos años mientras el huerto estaba desarrollándose, lo que tardo siete años después de la plantación de cada modulo.
- Nuestra experiencia fue inicialmente muy positiva y con mucho entusiasmo se le dio todo el respaldo técnico y económico, para el desarrollo de esta nueva actividad, inclusive conquistando el mercado Europeo, con ventas directas a cadenas de supermercados y distribuidores locales en Inglaterra, Holanda, Alemania, Francia y Suiza.
- Uno de los primeros problemas encontrados, fue la falta de seriedad de las empresas transportadoras de fruta, que a pesar de haber hecho contratos con cupos preestablecidos y firmados, con los que la compañía firmo contratos de entrega a futuro, se burlaron de nosotros y nos dejaron el producto listo para el embarque, esperando para recibir los contenedores que nunca llegaron.
- Otro problema que se presento fue la llegada del niño, que daño toda la cosecha y se perdió por completo la fruta de ese año.
- Como si esto no fuera poco, el siguiente año entro Brasil en forma masiva coincidiendo con nuestra ventana de ventas, e inundando el mercado, de tal manera que los precios estaban en Róterdam por debajo del costo del flete y la caja. Esto contribuyo a la desaceleración de las ventas y los ingresos, lo que nos obligo a tratar de buscar mercados alternativos, desarrollando el mercado local para transportar y vender en países vecinos.
- Con la llegada de la ceniza caustica del las explosiones de los volcanes de la serranía, la cual ocurrió justo en el momento de la floración, se perdieron dos cosechas adicionales y su reducción fue significativa.



- Finalmente la reducción en los precios y el encarecimiento del costo de producción, en los rubros de fertilización, sanidad vegetal, riego, y mantenimiento de equipos, ha llevado a la compañía a descapitalizarse.
- Para no desperdiciar la inversión y las instalaciones, se trato de hacer un contrato de alquiler con participación en las utilidades.
- La compañía que entro a operar el cultivo, tubo perdidas sustanciales porque el mercado local que se había desarrollado para los países vecinos, fue imposible aprovecharlo, por los problemas conocidos con el país del norte, hasta el punto en que con el cierre de la frontera, se perdió la fruta, pues costaba más cosecharla que lo que se lograba obtener por la venta.
- Con los antecedentes explicados, las variaciones en el clima, la inseguridad política, jurídica, económica y la dificultad de conseguir gente que quisiera trabajar, y no solo robar, lo que a desembocado en un supuesto derecho adquirido, se tomo la decisión de liquidar la compañía.
- Sin embargo simultáneamente se tomaron medidas, para vender, el huerto, para darle otra utilización al producto, o compartir la operación con otras compañías, pero todo ha fracasado. En este momento con las condiciones actuales del país y del mundo, es imposible mantener las esperanzas y lograr otras alternativas, así que la liquidación continua, es inevitable y se lograra muy poco dinero como para recuperar la inversión y los veinte años de esfuerzo.

Con lo aquí mencionado, cumplimos con informar a ustedes señores accionistas y agradecerles por la confianza depositada.

Atentamente,


Ing. Gilberto Escobar Mejía,

Presidente

