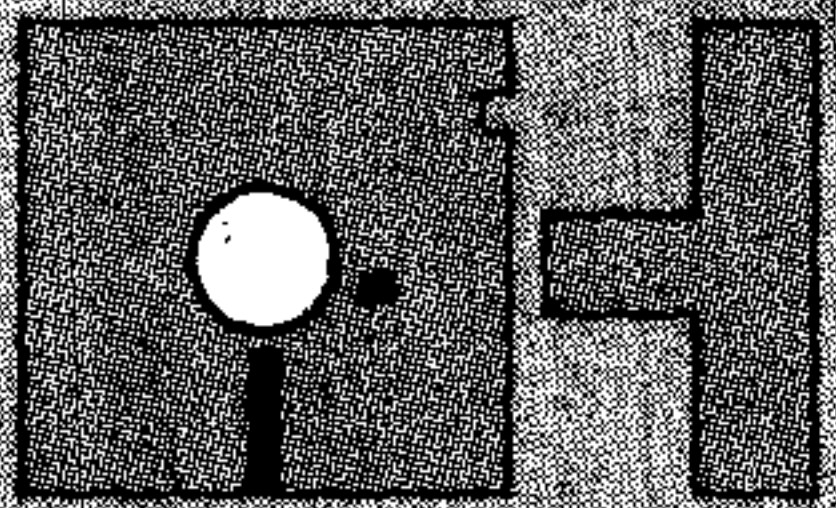




HEVANI S.A.

SOLUCIONES EN ELECTRONICA DIGITAL

HEVANI S.A.  
CONDOMINIO EL BUEN JESUS  
Cda. Albatros, Mz. 24F Solar 12,  
Planta Baja, Calle Miguel H. Alvarado  
Tels.: 263962 - 394427  
Guayaquil - Ecuador

COMPUTRONICA C.A. POLICENTRO  
Local 17, Planta Alta.  
Tels.: 398364 - 398365 - 283631 - 301276  
Fax: 393-4-204177  
Quito: Edif. BELMONTE, Of. 203  
Correa y Av. Amazonas - Tel.: 401684

Guayaquil, 27 de Abril de 1993

## INFORME GERENTE

A los señores accionistas:

En mi calidad de Gerente General y representante legal de HEVANI S.A., de acuerdo a los estatutos legales de la empresa y según el art. 331 de la ley de Compañías, me dirijo a Ud(s), para presentar el informe correspondiente al ejercicio económico de 1992.

Para tal efecto adjunto los siguientes Estados Financieros: (Balance General, con sus respectivos anexos, y Estado de Pérdidas y Ganancias). de la compañía al cierre de 1992.

De acuerdo a lo referido en los Balances la empresa tuvo una ganancia de s/. 1'597.280,70 (un millón quinientos noventa y siete mil doscientos ochenta 70/100 sucres) de los cuales se repartió a los empleados el porcentaje indicado por la ley o sea el 15% de ésta utilidad (s/.238.592); debiendo pagar en este año s/. 339.422,00 por concepto de Impuesto a la Renta, quedando una utilidad neta de s/.1'018.266,70. (un millón diez y ocho mil doscientos sesenta y seis 70/100 sucres). al cierre del ejercicio económico en mención.

HEVANI S.A., posee la estructura suficiente para atender el doble de su actual clientela sin necesidad de incrementar su personal.

De ésta última observación podemos deducir que en estos primeros años de labores HEVANI S.A. ha concentrado todos sus esfuerzos prioritariamente en el aspecto de entrenamiento de personal técnico, suficiente para cubrir la demanda que nos proponemos alcanzar.

Quisiera recordar que somos una empresa de venta de servicios. No así de un producto terminado. por lo que necesitamos tener un personal lo suficientemente preparado. ya que ellos son nuestra única arma de venta y quienes directamente dan el servicio al cliente. Y es a través de una buena atención que se logra más clientela.

Para el ejercicio de 1993. esperamos que se concluya con los trámites para aumento de capital ya que debido a la parsimoniosidad del Abogado que se encuentra realizando aún no se ha terminado.

Atentamente,

LUIS ROMERO SABANDO  
GERENTE GENERAL

cc: Archivo



28 ABR 1993