



[www.quicornac.com](http://www.quicornac.com)

[www.passionfruitjuice.com](http://www.passionfruitjuice.com)  
[www.passionfruitconcentrate.com](http://www.passionfruitconcentrate.com)  
[www.mangopureeconcentrate.com](http://www.mangopureeconcentrate.com)

Guayaquil, Febrero 18 del 2002

Oficina/Headquarters:  
Edif. Conauto, 4to piso,  
Av. J. Tanca Marengo km. 1.8  
Guayaquil - Ecuador  
☎ + 593 4 681980  
☎ + 593 4 681987  
@ info@quicornac.com

Planta/Factory:  
Calle Sucre s/n  
Vinces - Ecuador  
☎ + 593 5 940449  
☎ + 593 5 940258

## INFORME DE GERENCIA A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

### EJERCICIO 2001

En cumplimiento de lo que dispone la Ley y los Estatutos sociales, me es grato poner a consideración de los Señores Accionistas el presente informe elaborado según el reglamento 92-1-4-3-0013 de la Ley de Régimen de Compañías de Superintendencia de Compañías, publicado en el Registro Oficial # 44 del 13.10.92, relativo a las actividades de nuestra compañía durante el ejercicio del 2001, junto con el Balance General al 31.12.01.

- 1.1 La venta de concentrado de maracuyá experimentó una mejora en términos de venta debido a la recuperación parcial de los precios de concentrado en el exterior. Como era de esperarse, la gran sobreoferta de la materia prima y sus bajos precios en los dos años anteriores afectó los niveles de siembra y productividad en el país resultando en una menor oferta de fruta. Si bien los precios de venta del concentrado de maracuyá tendieron a recuperarse hacia los últimos 6 meses, los altos niveles de inventario de producto terminado en el exterior y la alta competencia de otros países productores como Brazil, Perú y China, impidió que los precios repunten como en ocasiones anteriores. El costo de la materia prima aumentó hasta en un 175%, lo que impidió que esta recuperación en venta se vea reflejada en los márgenes y

03 MAYO 2002

NEW  
Tel : (593 - 4) 2681980  
Fax: (593 - 4) 2681987



la utilidad final. Por el otro lado, la mejora relativa del poder adquisitivo del consumidor por efectos de la dolarización, sumado al incremento en los precios de nuestros productos y de la competencia, mejoraron los volúmenes de venta en el mercado local de bebidas.

Oficina/Headquarters:  
 Edif. Conauto, 4to piso,  
 Av. J. Tanca Marengo km. 1.8  
 Guayaquil - Ecuador  
 ☎ + 593 4 681980  
 ☎ + 593 4 681987  
 @ info@quicornac.com

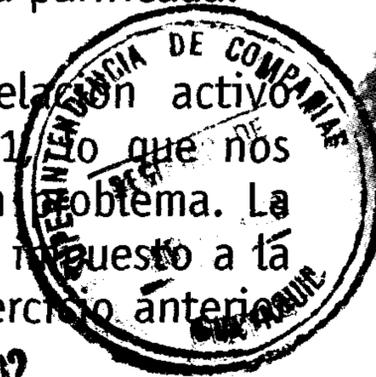
1.1.1 Si bien la relativa estabilidad política del gobierno de Gustavo Noboa contribuyó en parte a la ligera recuperación del mercado local, los efectos de la "Dolarización", como era de esperarse, empezaron a sentirse más fuerte en el sector exportador. Tal como lo habíamos pronosticado en el informe de el ejercicio anterior, la imposibilidad de devaluar una moneda propia y el incremento de los costos a todo nivel, ha creado una elevada carga operativa que afecta y afectará los niveles de márgenes y ganancias de la empresa. Es por tanto, prioridad de esta gerencia, seguir buscando medidas compensatorias para recuperar la competitividad y sobretodo lograr frenar el incremento de costos, a merced de un creciente mercado internacional cada vez más competitivo, sin contar aún con beneficios compensatorios tales como la reducción de tasas e impuestos y la simplificación en los procesos de exportación.

Planta/Factory:  
 Calle Sucre s/n  
 Vincas - Ecuador  
 ☎ + 593 5 940449  
 ☎ + 593 5 940258

1.2 No hay disposiciones especiales del Directorio y de la Junta General.

1.3 En el mes de Junio se contraron los servicios de dos nuevos jefes de producto, los Srs. Arturo Arce y Miguel Salazar, los cuales tendrán como responsabilidad la venta, marketing y desarrollo de nuevos productos en la línea de bebidas de fruta y agua purificada.

1.4 La situación de la empresa es sólida, la relación activo corriente/pasivo corriente es aproximadamente 2 a 1 lo que nos permite cumplir con nuestras obligaciones sin ningun problema. La utilidad, después del 15% para los trabajadores y del impuesto a la renta asciende a \$133.301.97 la que comparada al ejercicio anterior de 142.665.00, significa una disminución del 6.5%.



03 MAYO 2002

**N E W**  
 Tel : (593 - 4) 2681980  
 Fax: (593 - 4) 2681987



**1.5** Sugiero que la utilidad a disposición de la Junta General de \$133.301.97 sea repartida como sigue: a la Reserva Legal \$13.330.20 y el saldo de \$119.971.77 sea traspasado a la cuenta Aumento de Capital en trámite.

A fin de justificar la reducida tasa del 15% del IR, debemos reinvertir la utilidad 2001 mediante un aumento de capital que propongo se efectúe así:

Capitalizando la asignación a la Reserva Legal ex resultado 2001	\$ 13.330.20
Capitalizando el saldo de las utilidades por traspasar a la cuenta "Aumento de Capital" en trámite	\$119.971.77
Con cargo a la Reserva de Capital	\$466.698.03
Aumento de capital propuesto	<u>\$600.000.00</u>

**1.6** Se recomienda a la Junta General continuar con el apoyo a esta Administración en la introducción de nuevas líneas de producción, y continuar evaluando nuevos proyectos de expansión a miras de incrementar los niveles de venta a corto y mediano plazo.

Agradezco a todos y cada uno de los Señores Accionistas por su siempre valiosa colaboración, y por la confianza depositada en mi persona en estos 12 años de vida institucional.

Atentamente,

**QUICORNAC S. A.**

*Bernhard Frei Pérez*  
**Bernhard Frei Pérez**  
 GERENTE GENERAL



**03 MAYO 2002**

