

# **INFORME A LOS ACCIONISTAS DE MADESA, MAQUINARIAS DEL ECUADOR, CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ECONÓMICO DEL 2002**

Señores accionistas,

En cumplimiento del mandato legal y estatutario, nos es grato someter a consideración de Uds. el presente informe de labores correspondiente al ejercicio económico concluido el 31 de Diciembre del 2002.

## **Situación General.**

Como es de conocimiento público el 2002 fue, para variar en nuestro país, un año eminentemente político, con elecciones generales, las cuales dieron como resultado, nuevamente, el acceso al poder de un gobierno de corte populista, con el mismo desgastado discurso de todos los demás de la región. Rico en promesas increíbles y en un permanente doble discurso; pobre en verosimilitud y congruencia. Sin embargo, la presencia en el gobierno, por primera vez, de un importante sector social, el grupo indígena, que, a diferencia de los demás, es el único que tiene un plan con objetivos y metas concretas, que las ha venido consiguiendo sistemáticamente, a través de estos últimos diez años, hace ineludible el planteamiento de muchos interrogantes, ya que una de sus características fundamentales es la de su etnocentrismo y tendencia separatista.

## **Nuestros negocios.**

La consecuencia directa más inmediata de este clima político en el país, al menos para nuestro campo de actividad, fue un mercado desacelere, debido a la escasa inversión general en el país, y de manera específica, en materia de construcción vial y obras de infraestructura mayor. Poco o nada representó para nuestro gremio la construcción del OCP, debido a que la mayoría del equipo pesado fue traído por la adjudicataria de la obra, la Compañía Techint, mediante internación temporal, y el resto subcontrató a pequeñas empresas nacionales que utilizaron, en su mayoría, el equipo que ya tenían.

Tal como manifestáramos a Uds. en nuestro informe del año anterior, MADESA ha sufrido un agudo proceso de descapitalización, el mismo que fue debidamente analizado, y que ha sido además materia de un estudio especial contratado por la Gerencia General a mediados del 2002. La situación financiera de la Empresa no ha tenido ningún cambio.

**15 ABR. 2003**

**15 ABR. 2003**



positivo debido fundamentalmente a que los accionistas no hemos creído conveniente hacer una aportación de capital fresco, ante falta de equidad en la aplicación de las políticas comerciales de nuestra representada, KOMATSU Ltd. del Japón, la cual otorgó a nuestra rival, DITECA, el territorio de la sierra, luego de la injusta y abusiva cesación de MYTSA en Quito. Ante esta insólita situación MADESA presentó una queja ante el Presidente y el Directorio de KOMATSU en Japón, la misma que ha desatado una airada protesta del entonces Presidente de KLC, Sr. Kobayashi, quien, al sentirse aludido, obviamente se ve en la necesidad de justificar sus acciones, solicitando que MADESA se retracte.

Esta decisión de KLC, nos pone en una clara posición de inferioridad frente a DITECA, al tener que compartir con ellos el mercado de la costa, y estar prohibidos de vender en la sierra. Nuestras ventas alcanzan la escasa cifra de \$ 1.8 MM, dejando un modestísimo beneficio neto de \$18,749.00, debido básicamente a una utilidad financiera en la compra de papeles para pagar una operación pendiente con Filanbanco.

Es difícil señores accionistas hacer recomendaciones en las actuales circunstancias, como lo es mantener el optimismo, frente a una clara política de hostilidad de nuestra representada. No obstante lo anotado, es importante destacar el hecho de que en diciembre del año pasado se retiró de la Presidencia de KLC, el Sr. Yoichi Kobayashi, quien como todos Uds. conocen, ha sido el responsable de esta política de hostigamiento. Ante este acontecimiento la Gerencia ha mantenido una posición expectante y de apertura con el nuevo Presidente Sr. Yoshinori Terado, quien ha mostrado una actitud más abierta y amigable hacia MADESA. No queremos hacer ningún pronóstico, y por el momento mantenemos nuestra fe en que los valores éticos fundamentales de una ética de negocios de KOMATSU Ltd. del Japón, prevalezcan, y se implementen nuevos acuerdos comerciales de mayor equidad. Caso contrario, MADESA deberá buscar nuevas líneas de negocio, o cerrar sus puertas.

Un vez más, señores accionistas queremos dejar testimonio de nuestra gratitud por la confianza, que reiteradamente, Uds. han puesto en nosotros.

De Uds. Muy atentamente,

FELIPE CORDERO BORRERO  
PRESIDENTE

MANUEL CORDERO BORRERO  
GERENTE GENERAL

13 ABR. 2003

13 ABR. 2003

