

# PRO ELECTRICA

Productos Eléctricos Generales S.A.

## INFORME DE GERENCIA

### SEÑORES ACCIONISTAS

Cumpliendo con las disposiciones estatutarias y legales pertinentes, me complace presentar a ustedes el informe de Gerencia correspondiente al ejercicio del 1 de Enero al 31 Diciembre de 2000.

### ANTECEDENTES

Durante el año 2000, la economía ecuatoriana ha experimentado cierta estabilidad en relación a los dos años anteriores, debido principalmente a la recuperación en los precios de exportación del petróleo, a la reducción de las tasas de interés y a la Dolarización de la economía. Sin embargo, el futuro económico del país aún es incierto, ya que depende de las medidas que adopte el gobierno tendientes a su recuperación y reactivación. Adicionalmente, debido a la crisis económica del país, el 9 de enero del 2000 el gobierno ecuatoriano decretó la Dolarización de su economía, adoptando el Dólar de E.U.A. como la moneda de curso legal en el Ecuador. Como parte de este proceso, se reemplazaron los Sucres Ecuatorianos por Dólares de E.U.A. a una tasa de cambio de S/. 25.000 por cada US \$1 y según se menciona en los estados financieros al 30 de abril del 2000 fueron convertidos de Sucres Ecuatorianos a Dólares de E.U.A., de acuerdo con las disposiciones y Norma Ecuatoriana de Contabilidad (NEC) 17.

Durante el ejercicio económico del año 2000, fuimos afectados por varios incrementos de precios por parte de nuestros proveedores, los cuales nos han hecho traspasar sus incrementos de costos al usuario final, debido a las políticas económicas vigentes, pero no es menor cierto que en casos aislados, los incrementos de precios se han presentado debido a un cierto grado de especulación, ya que los reajustes realizados no están de acuerdo con la real situación económica del país, y por el contrario han tratado de sacra provecho de la misma, con el objeto de tener mayores utilidades a costa del consumidor final.

En el transcurso del periodo de 2000, se apreció una alza considerable de la inflación, ubicándose la misma en valores cercanos al 70% (según el INEC).

Los sectores industrial y comercial fueron afectados por la crisis político - económica, los incrementos en los precios de los insumos, la falta de liquidez y las elevadas tasas de interés del sistema bancario, que vuelven muy difícil la obtención de créditos. Las consecuencias de estos efectos negativos han llegado a restringir las operaciones, reducción de la producción e incremento en el índice de desempleo. La inversión para aquellos nuevos proyectos, crecimiento, ampliación, etc., se la ha llevado en forma muy conservadora y siempre con un cierto grado de desconfianza en lo que pueda suceder.

En el sector de la construcción creció a un ritmo bastante bajo, debido a la restricción en las inversiones tanto pública como privadas, por la desconfianza ante el nuevo gobierno, y por las difíciles condiciones financieras vigentes.

Enmarcándonos dentro de la actividad de nuestra empresa, se sintió en ciertos momentos la crisis que atravesaba el país, sin embargo, y ventajosamente por la diversidad de clientes con la que contamos, el resultado general del periodo fue aceptable. Según se destacó anteriormente, la falta de liquidez y los elevados costos financieros de la actividad crediticia, demandó una especial dedicación y un alto esfuerzo de nuestra parte para mantener un volumen adecuado de ventas, sin descuidar el aprovisionamiento y adquisición oportuna de los equipos y materiales eléctricos necesarios para nuestra comercialización y que nos permitieron obtener buenos resultados generales.



GA

## VENTAS

Las ventas se incrementaron en un 210% con relación al año anterior. Las mayores ventas fueron en el Tercer y Cuarto trimestre, mientras que los trimestres más bajos en ventas fueron el Primer y Segundo trimestre del año respectivamente.

Nuestras políticas de ventas han mantenido con igual criterio que lo aplicado en ejercicios anteriores, es decir incursionando agresivamente en el mercado para mantener y mejorar siempre nuestra cartera de clientes, incrementando y diversificando de esa forma nuestros puntos de ventas.

Los resultados obtenidos en el ejercicio en el año 2000, se alcanzaron ventas netas por \$. 1'957.218, es decir, un promedio de \$163.101 mensuales y expresando en otros términos, representa un promedio de ventas anuales de aproximadamente \$326.203 por empleado.

En conclusión, nuestros mayores esfuerzos y tiempo invertido han sido destinados a incursionar en nuevos mercados, en donde por la infraestructura que conservamos, nos permite conseguir mejores resultados desde los puntos de vista técnico y de rentabilidad.

Debemos enfatizar en nuestro constante esfuerzo y negociaciones con los mejores proveedores a fin de conseguir calidad, disponibilidad y buenos precios de los equipos y materiales eléctricos necesarios para nuestra comercialización.

## PROYECCIONES

El año 2001 se refleja como un periodo difícil de definir. Estos factores requieren una importante inversión nacional y extranjera que con una adecuada planificación de obras y proyectos repercuten y ayudaran a cumplir con nuestras metas trazadas.

Los índices inflacionarios se espera que se mantengan o en el mejor de los casos, sufran una ligera disminución, respecto al año 2000, es de esperarse también un importante incremento en la paridad cambiaria del dólar norteamericano, lo que indudablemente contribuirá a los índices de inflación general.

Para concluir, deseo agradecer a todo el personal de PROELECTRICA S.A. por el valioso y decidido apoyo brindado a la empresa, para cumplir a cabalidad con todas nuestras políticas, metas y objetivos y así haber alcanzado los resultados indicados.

Atentamente,



ING. PEDRO INTRIAGO RUIZ

Av. Juan Tanco Marengo 600 mts. Frente de la Coca Cola - Teléfono: 245600  
Fax: 272555 - Casilla: 09-01-10129 Guayaquil - Ecuador



6 ABR 2001