

INFORME DE GERENTE

Guayaquil, Marzo 14 de 1994

Señores Miembros de la
Junta General de Accionistas
Ipetrol S.A.

Ciudad:

Estimados Señores Accionistas

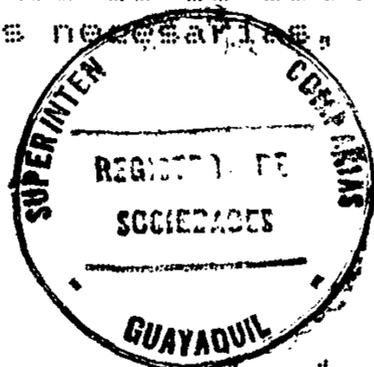
En atención a las disposiciones legales correspondientes presentó el siguiente informe económico por el año 1993.

1). Dando atención al objetivo social consistente en el proceso de elaboración de Aceites Blancos y Vaselina de utilización farmacéuticas hemos dedicado todo el esfuerzo para mantener en terminos competitivos la actividad empresarial; no obstante, el resultado económico al finalizar este periodo presenta nuevamente una pérdida de S/. 77'067.145 segun lo demuestra el Balance General y Estado de Perdidas y Ganancias cortado al 31 de Diciembre de 1993 presentado por el Contador de la empresa el mismo que pongo a vuestra consideración para la aprobación correspondiente.

2). Muy a pesar mio indico que no se han cumplido las metas prefijadas, debido a que los ingresos no tuvieron un incremento razonable por cuanto solamente ascendieron a S/279'586.381 lo que significa S/.4'730.127 mas que el año anterior. A este particular debe añadirse el incremento sustancial en los Costos de Materias Primas, Mano de Obra Directa y Gastos de Producción, dando como resultado un año económico extremadamente negativo que confio no volvera a presentarse.

3). Debo informar que se ha cumplido con lo resuelto en la Junta General de Socios del dia 25 de Marzo de 1993 mediante la cual se dispuso absorber la pérdida de S/4'493.748 por la cta. Reserva por Revalorización del Patrimonio.

4). En este periodo de trabajo se han presentado aspectos de caracter Administrativo Laboreles y Legales, normales en el desempeño de nuestra actividad, a los mismo que se le dio la adecuada atención permitiendo de esta manera el desarrollo continuo de todas las labores necesarias, entre los que puedo mencionar los siguientes:



28 ABK. 1994

ADMINISTRATIVOS:

Con el ánimo de mejorar el rendimiento de las Materias Primas sin perjuicio de la calidad del producto final se pusieron en práctica varias combinaciones de factores, por lo que se optó por adquirir la materia básica en la Texaco en lugar de continuar comprando en Petroecuador, aun cuando la diferencia de precios favorable fue consumida por la utilización adicional de otros materiales como el alcohol en la limpieza adecuada del producto final, que resultó de mejor calidad. Además en procura de incorporar nuevos clientes se ha implementado el Departamento de Ventas, con un régimen de visitas periódicas a posibles nuevos clientes.

LABORALES

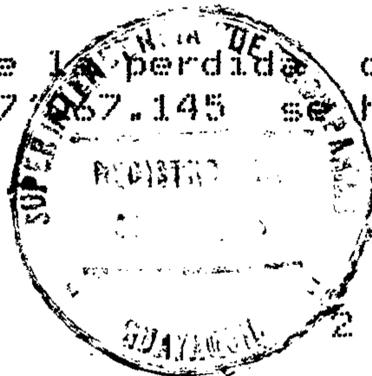
El fiel cumplimiento de las disposiciones Legales que norman este campo nos permite satisfactoriamente informar que las relaciones con todo el personal en los distintos niveles y departamentos son muy buenas, garantizando un normal desenvolvimiento.

LEGALES

Como Tema de mucha importancia hago conocer que la empresa se encuentra incurso en la obligatoriedad de aumentar el Capital Social al mínimo de s/. 5'000.000,00 Según lo dispone la Resolución No. 93.1.1.3.009 de la Superintendencia de Compañías publicada en el Registro Oficial No 266 de Septiembre 01 de 1'993. Al respecto indico que para cumplir con esta obligación se cuenta con un plazo que vence el 31 de Agosto de 1'994.

5). La operación en sí se ha realizado mediante la misma estructura de años anteriores, esto es, de acuerdo a pedidos previos de parte de nuestros Clientes, lo que origina la producción y consecuentemente la venta, descartando la posibilidad de una existencia constante de productos terminados y/o en proceso. El Costo de Producción ha experimentado un incremento al 95% con respecto a las ventas que comparativamente con el año 1992 significa un aumento en costos del 24% por cuanto el anterior año este porcentaje fue de 71%. Paralelamente a esto la comercialización dio un paso negativo por el bajo nivel de ventas alcanzado que se explica en el numeral 2) de este informe.

6). El valor neto de la pérdida correspondiente a este ejercicio económico de s/. 77.67.145 se ha presentado como consecuencia



28 ABR 1994

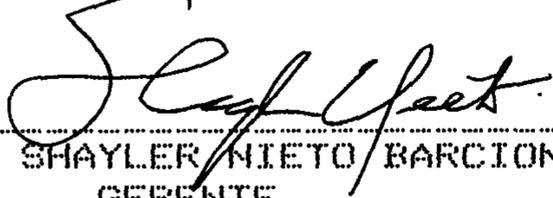
de un total de ingresos de s/. 279'586.381 menos Costo de Producción de s/. 258'413.123 que determina una Utilidad Bruta de s/. 21'173.258 este valor a sido reducido mediante los gastos de Ventas y Administraración por un monto de s/. 52'575.617 lo que refleja una perdida de en la operación propiamente dicha de s/.31'402.359, la perdida Operacional ultimamente mencionada ha sido incrementada por el saldo de egresos no Operacionales consistente, principalmente en gastos Financieros por un valor de s/. 45'664.786

7). Con respecto al destino de la Perdida por el presente año insinuo que deben ser absorbidas por la Cta. Reserva po Revalorización del Patrimonio que la empresa tiene con un saldo a favor de S/. 147'016.710 al 31 de Diciembre de 1993 como consecuencia de la aplicación de la Corrección Monetaria dispuesta por el Art. 22 del la Ley de Regimen Tributario Interno.

8) En razón de haber tenido resultados economicos negativos recomiendo, intensificar el departamento de ventas, diversificar la producción y mantener en terminos progresivos la buena calidad del producto, como politicas para el cumplimiento de los objetivos empresariales.

Agradezco por vuestra confianza y a la vez garantizo dar la mayor y mejor dedicación en el proximo ejercicio para cumplir con las metas empresariales.

Atentamente


ING. SHAYLER NIETO BARCIONA
GERENTE



28 ABR. 1994