

1. Entorno económico, social y político.

El Ecuador termino el año 2007 con deteriorados indicadores macroeconómicos en comparación al año 2006. En el sector real el Producto Interno Bruto creció un 2,65%, el más bajo de los últimos 4 años y el más bajo de América del Sur, mientras la inflación se ubicó en el 3,32%, la más alta de los últimos 4 años.

La economía sigue teniendo como principal sostén a las remesas de los emigrantes, que fueron 12% mayores que el año 2006 ubicándose en USD 3.145 millones, y a las exportaciones petroleras que a pesar de que disminuyeron en aproximadamente 8.000 barriles respecto al 2006, el precio promedio del barril de petróleo subió de USD 62 en el 2006 a USD 92 en el 2007.

En el ámbito político, el año 2007 fue un año agitado ya que después de la ascensión al poder del Presidente Correa se dieron destituciones de diputados, elecciones para la Asamblea Nacional Constituyente, cierre del Congreso y otros eventos que repercutieron en la confianza empresarial, la misma que según Deloitte & Touche bajó un 20% respecto al año anterior, y en el riesgo país que se ubicó en 605 (EMBI) 17% mas bajo que el índice al momento que asumió el Presidente Correa el 15 de enero.

Segvidiaz, al igual que el resto de empresas que hacen negocio en Ecuador, tuvo que enfrentar y resolver los diferentes problemas que este difícil entorno nos ocasionó.

2. Análisis de los estados financieros correspondientes al ejercicio 2007

2.1 Estado de Pérdidas y Ganancias.

Los ingresos operacionales alcanzaron la cifra de USD. 292.163,38 dólares Ingresos para el 2007 lo que significa una tasa de crecimiento del 24,01% con respecto al año 2006

Los costos operacionales fueron de USD. 278.758,86 con una tasa de crecimiento con respecto al año anterior de 20,.10% por contratación de nuevo personal.

La utilidad antes de impuestos y participación de empleados fue de USD. 20.278 dólares.

2.2 Análisis del Balance General

Los aspectos más relevantes del balance general son los siguientes:

La cuenta bancos disminuye en USD.17.107,32 dólares debido a adquisición de armamento y municiones para nuestro personal.

Las cuentas por cobrar clientes se incrementan en USD. 33.084,56 dólares debido al incremento de ingresos por nuevos clientes.

En el pasivo, los puntos más relevantes son las Cuentas y Documentos por Pagar que se incremento en un 38.42% por la compra de municiones, armamentos,

La cuenta obligaciones con empleados se incrementa en un 25.23% respecto al año 2006 debido al incremento de personal y de acuerdo al cálculo actuarial respectivo.

Se incremento el Patrimonio ya que en el año 2007 se registro utilidad de USD. 13.577,41 dólares.

Conclusiones:

Mirando en retrospectiva todo lo hecho en el año 2007, fácilmente se puede concluir que fue un año intenso, de importantes cambios, en donde replanteamos la estrategia de ventas a fin de seguir incursionando en el mercado del servicio de seguridad debido al alto porcentaje delictivo en nuestro país.

Los resultados fueron mejores a los presupuestados, superando las expectativas de crecimiento y utilidades, sin embargo estamos concientes de nuestras debilidades, de las amenazas que enfrentamos en un país lleno de incertidumbre y de problemas, pero al mismo tiempo de las oportunidades, que paradójicamente ese mismo entorno nos presenta. También estamos concientes del compromiso que tenemos para con nuestros clientes, empleados y accionistas de cumplir exitosamente el plan trazado para esta primera década del nuevo milenio.

Atentamente,



Marco Roberto Pullas Parra
Gerente General