

INFORME DE GERENTE POR EL EJERCICIO ECONÓMICO 2006

5484

Quito, 30 de Marzo del 2007

Señores

SOCIOS DE LA COMPAÑÍA ENERGYPLAM CIA. LTDA.

Presente:

Señores Accionistas:

En mi calidad de Gerente General y Representante Legal de la Compañía Energyplam Cia. Ltda.; pongo a consideración de los socios, el informe de gerencia por el ejercicio económico 2006, de acuerdo a lo expresado en la Ley de Compañías y el Estatuto Social de la empresa, para lo cual me permito manifestarles lo siguiente:

Durante el mencionado ejercicio económico, se cumplió con la todas las obligaciones tributarias, Seguro Social y demás disposiciones legales vigentes; se aplicaron todos los principios internacionales de contabilidad generalmente aceptados, por lo que, la conducción contable de la empresa se encuentra organizada, detallada y sin ningún tipo de retraso.

La empresa superó las metas de productividad y eficiencia, que se propuso para el año 2006, se mantuvo la imagen comercial de la empresa que siempre la ha caracterizado y posicionado dentro del mercado como una empresa seria y con años de experiencia en el desarrollo de su objetivo social.

Producción y Ventas

El monto total de facturación del período 2006 tuvo un crecimiento del 19%, llegando a la cantidad de USD \$1.519.122.71.

Se incrementaron los gastos beneficios sociales en un 300% debido al pago de indemnización a los vendedores, por terminación de contrato en relación de dependencia, los gastos de mantenimiento e instalaciones en un 168% los gastos de arriendo en un 257% debido al cambio de oficinas en donde funciona tanto la parte administrativa, la bodega y los talleres, los gastos de viaje se incrementaron en un 71%, todo esto ocasionó una disminución notable de las utilidades.

Movimiento de Inventarios

En el presente año, y debido al incremento de las ventas se realizaron más importaciones de generadores, existiendo un incremento del 12% , el inventario final se incrementó en un 66.81% debido a la demanda de generadores por parte de Conecel, pero que no se pudo facturar en este año ya que como es política de Conecel se debe facturar una vez entregado e instalado en cada radio base, todos los anticipos se los facturó como tales.

Relaciones Laborales


Lorenzo Ponce
GERENTE GENERAL

A finales del 2006 la gerencia dio por terminado los contratos en relación de dependencia existentes con los vendedores, esto se lo realizo para que ellos puedan tener independencia de sus ingresos por lo tanto ellos a partir del mes de diciembre facturaran sus comisiones y movilizaciones si las hubiere.

Se cumplieron con todas las obligaciones patronales de Ley y de esta manera se ha logrado mantener un ambiente de trabajo favorable y bienestar para todos los trabajadores.

Varios

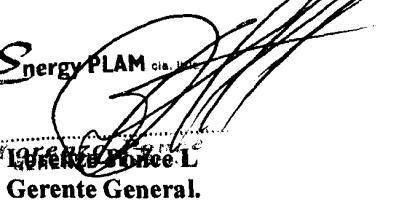
En el año 2006 la conducción general de la empresa se la ha realizado de la mejor forma tratando siempre de tener buenas relaciones tanto con nuestros clientes como con nuestros colaboradores para que ellos se sientan seguros en la empresa.

En septiembre del 2006 se legalizo el aumento de capital según consta en la escritura registrada en el registro mercantil 2711 tomo 137. Este aumento de capital nos ha permitido mejorar la imagen de la empresa.

Además informo a ustedes que se vendió el vehículo Rodeo marca Chevrolet que poseía la empresa ya que terminó su vida útil, y para la movilización de la gerencia se optó por hacer un arrendamiento mercantil con el Banco del Pacífico de un vehículo Mitshuvichi Montero .

Con lo antes expuesto, pongo a su consideración y aprobación el presente informe de Gerencia, esperando haber cumplido como Gerente General con todas las aspiraciones de los socios durante el ejercicio económico 2006 y augurando para el siguiente año alcanzar mejores niveles de rentabilidad y ventas.

Atentamente,


Senergy PLAM clas. 100
Luis Fernando L.
Gerente General.