

EVANO CIA. LTDA.

INFORME DE GERENCIA

AÑO 2011

SEÑORES

MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

EVANO CIA. LTDA.

De mis consideraciones:

Es un placer para mi, Marco Vinicio Ponce Dávalos, como Representante Legal EVANO CIA. LTDA. , el dirigirme a Ustedes con el fin de resumirles tanto el cumplimiento administrativo como financiero de la empresa en sus diferentes dimensiones. El presente más que un informe resumirá ciertos aspectos considerados como fortalezas y debilidades de nuestra empresa en el periodo comprendido entre 01 de enero al 31 de diciembre del 2011.

En el corto tiempo de un año, la Compañía ha continuado un crecimiento importante en el campo de ventas, fortaleciendo el control financiero y mejorando la rentabilidad del negocio.

Nuestros plazos de cobros y pagos también son una fortaleza debido a que son ellos quienes se encuentran ayudándonos a generar un capital de trabajo estable y el plazo promedio de recuperación es similar al plazo promedio de pagos por lo cual la utilidad respectiva se obtiene en términos reales al final del periodo. Hemos logrado reducir un 90% de las cuentas por pagar vencidas.

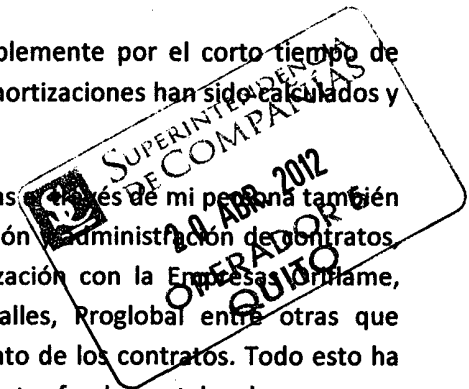
Nuestros activos como es lógico no han aumentado notablemente por el corto tiempo de actividad, es por eso que los valores por depreciaciones y amortizaciones han sido calculados y se reflejan en los respectivos Balances.

Administrativamente la Compañía y sus decisiones manejadas por mí y mi persona también ha tenido varios aciertos sobre todo en cuanto a la obtención y administración de contratos, puesto que se ha establecido una sólida línea comercialización con la Empresa Oriname, Supermaxi, Cooprogreso, Produbanco, Hospital de los Valles, Rroglobal entre otras que esperamos seguirla manteniendo en base al fiel cumplimiento de los contratos. Todo esto ha sido posible lograrlo gracias al trabajo en equipo que es un factor fundamental en la empresa.

Hemos conseguido potenciales clientes por la calidad de nuestros servicios, los cuales los hemos diversificado también.

Igualmente se ha contactado con empresas nuevas que están dispuestas a obtener nuestros servicios.

La empresa no reflejó un crecimiento en ventas comparado con el año 2010, ya que se estableció enfocarse en facturar únicamente los rubros que nos corresponden, mejorando así



la rentabilidad del negocio. Por esta razón el pequeño decrecimiento en las ventas comparado con el año 2010, no significa que la empresa no creció en su negocio.

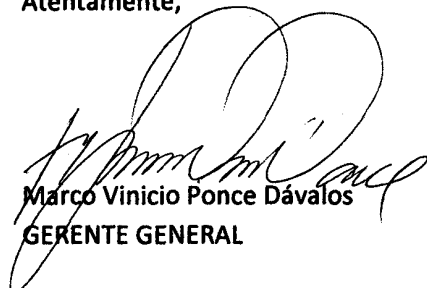
En el año 2011 hemos depurado la totalidad de las partidas contables que se detectaron con error en años anteriores.

El Recurso Humano, se consolidó con fortaleza durante el año 2011, logrando una reestructuración importante que nos permitió contar con profesionales con potencial de crecimiento tanto en para cada uno de ellos como para la empresa.

La presente evaluación del periodo 2011, más que un informe viene a resumir todos nuestros logros y puntos críticos, concluyendo que desde cualquier punto de vista existen más logros que debilidades, una vez más me encuentro satisfecho en poder comunicar a Ustedes lo mencionado a pesar de que es importante recalcar que cualquier decisión antes de tomarla siempre comunicada para nuestra discusión.

Adicionalmente es sumamente importante reconocer que nada de esto fuera posible sin el apoyo y ayuda de todos los que hacemos la familia de EVANO CIA. LTDA. a quienes , me permito una vez más agradecerles por la confianza que han depositado en mí.

Atentamente,



Marco Vinicio Ponce Dávalos
GERENTE GENERAL

