

54261

Quito, marzo 18 de 2009

Señor
Presidente de la Junta
General de Socios de
TEXTILES TORNASOL C. Ltda.
Ciudad



De mi consideración:

Señor Presidente, en cumplimiento de las disposiciones contenidas en el estatuto de la Compañía y de acuerdo con las disposiciones de la Superintendencia de Compañías, me permito poner en su conocimiento y por su digno intermedio a los señores socios de la Compañía, el informe de la gestión realizada, durante el ejercicio económico comprendido entre el primero de enero y el treinta y uno de diciembre del año dos mil ocho.

Las operaciones de la Compañía se han desarrollado de acuerdo a las expectativas proyectadas a inicio del ejercicio, las cuales fueron afectadas por la inflación, el costo del capital, la iliquidez y como consecuencia de estas variables no controlables, el incremento de precios de los insumos y materiales necesarios para cumplir con nuestro proceso de producción, con su efecto directo en los precios de venta de nuestras líneas de producción.

Esta inestabilidad económica, agregada a la incertidumbre social, política, económica y financiera que vive el país, ha dado como resultado el crecimiento tanto de costos, así como un aumento de gastos, superando esta etapa de crisis sobre la base de trabajo, decisiones adecuadas relativas a inversiones, costos, gastos, manejo prudente de precios de venta, buen grado de calidad, con el fin de mantenernos presentes en el mercado.

Los hechos antes indicados, nos han impactado como a cualquiera otra empresa del medio, lo que nos ha permitido seguir adelante ha sido nuestro deseo de superar y vencer este mal momento económico sectorial, en función de trabajo tesonero, estos factores como es lógico, han incidido en los resultados de nuestra gestión, los mismos que seguidamente se comentan.

En cuanto a objetivos y metas propuestos, debemos referirnos al termómetro indicador de gestión, en este caso producido por el volumen de ventas. En el ejercicio 2007 el monto de ventas alcanzó US\$ 1'281.173 y en el período analizado las ventas totalizan US\$ 1'915.653, dejando un incremento que asciende a US\$ 634.480 equivalente al 49.52%, que muestra una evolución con relación al periodo anterior, producto de la adecuada administración de nuestros recursos.

El margen de utilidad, se ha incrementado en US\$ 89.223 que corresponde al nivel del 48.86% de incremento con relación al período anterior, a pesar del crecimiento de los costos de producción, así como de los gastos de operación que se incrementaron en US\$ 29.649 equivalentes al 21.54%, el volumen de ventas alcanzado en el periodo, nos ha permitido llegar finalmente absorber el incremento de costos, así como mantener un nivel de utilidad superior al periodo anterior. De esta forma el costo de ventas por los efectos citados, se ha incrementado en un 49.63% que representa un aumento de US\$ 545.257. Por último, podemos concluir que hemos mantenido un equilibrio paralelo en el volumen de ventas y costos, los mismos que se reflejan en las utilidades y costos del periodo.

Con la finalidad de objetivizar de mejor manera, en los Anexos No. 1 y 2, se incluye estado de resultados y estado costo producción y ventas comparativos, correspondientes a los periodos 2007 y 2008, de los cuales se puede comentar algunos aspectos.

Los elementos del costo se han incrementado en US\$ 524.090 que corresponden al nivel del 49.11% con relación al año 2.007. La mano de obra tuvo un incremento de US\$ 14.714 que corresponde al 34.44% frente al año 2.007, los gastos de fabricación se incrementaron en US\$ 128.458 equivalentes al 45.50%, de esta forma, hemos cumplido con las expectativas relativas a ventas, costos y producción.

De otra parte seguimos encaminados en los procesos de mejoramiento continuo de los sistemas de producción, que incluyen labores relacionadas con reingeniería de procesos, de planta, tiempos, métodos, control de calidad, mantenimiento preventivo de algunos equipos de producción, etc.. Todo lo indicado nos permite disponer de un aparato productivo dinámico y acorde con las demandas del mercado globalizado. Consecuentemente las metas y objetivos para el año materia de este informe, se han cumplido dentro de términos razonables, en forma conservadora y razonable, a pesar de las circunstancias anotadas.

En lo relativo a resoluciones de junta general de socios, las disposiciones se han cumplido en forma oportuna e integral.

En cuanto a la marcha administrativa de la Compañía, debemos anotar el buen ánimo que mantenemos ya que hemos implantado una infraestructura adecuada, razonable, así tenemos que hemos reforzado las áreas consideradas críticas. De otra parte, contamos con asesoría en los campos administrativo, financiero y legal, lo cual nos ha permitido mantener la gestión administrativa sin mayores novedades y en forma adecuada, dinámica, acorde con las circunstancias, a pesar de los inconvenientes económicos financieros.

En cuanto a la situación financiera de la Compañía, la misma ha tenido una evolución aceptable que nos permite cumplir con todos nuestros compromisos en forma oportuna, la expectativa para el siguiente periodo se direcciona a dinamizar y optimizar mucho más los recursos, con el fin de mejorar nuestra posición productiva y financiera, que nos permita afrontar la crisis con relativo éxito.

La utilidad de ejercicio resultado de la gestión, comparada con el patrimonio de la Empresa, representa un 26.91% de rendimiento sobre el patrimonio neto total invertido, porcentaje que cumple razonablemente con las expectativas de los señores socios,

Del resultado operacional del ejercicio económico y de acuerdo con el estatuto social y artículo doscientos ochenta y nueve de la Ley de Compañías, me permito sugerir que las utilidades se distribuyan ó apropien, de acuerdo con el siguiente detalle: 15% participación trabajadores US\$ 15.821.70. 25% impuesto renta Empresa US\$ 22.414.08. 5% Reserva legal US\$ 3.362.11. Reserva facultativa US\$ 63.880.12, que dan un total de US\$ 105.478.01, que corresponde a la utilidad de ejercicio. Esta sugerencia me permito realizarla, por cuanto no considero prudente, que sobre el rendimiento de éste periodo, se distribuyan dividendos a los señores socios, ya que los mismos restarían capacidad operativa en nuestro capital de trabajo.

En mi calidad de Gerente General y para cumplir con las expectativas y objetivos del año dos mil nueve, me permito sugerir a la junta general, que se realice el respectivo aumento de capital, ejecutado por compensación de créditos, que se realicen aportes de capital fresco por parte de los socios, para reemplazar y adquirir maquinaria y equipo con tecnología de punta, de ultima generación, que nos permita alcanzar mejores niveles productivos y a su vez mantener un desarrollo sostenido de acuerdo con los requerimientos del mercado, de esta forma optimizaremos aún más el aparato productivo y conseguiremos mayores y mejores márgenes de utilidad.

Esperando de esta forma haber cumplido con el delicado encargo de administrar la Compañía, reitero mi agradecimiento por la confianza consignada.

Cordialmente

Ing. Joffre Izurieta S.
Gerente General



Adj. lo indicado.