

Quito, marzo 19 de 2007

Señor
Presidente de la Junta
General de Socios de
TEXTILES TORNASOL Cia. Ltda.
Ciudad

54761

De mi consideración:

Señor Presidente, para cumplir con las disposiciones contenidas en el estatuto social de la Compañía y de acuerdo con las disposiciones de la Superintendencia de Compañías, me permito poner en su conocimiento y por su intermedio a los señores socios de la Compañía, el informe de la gestión realizada, durante el ejercicio económico comprendido entre el primero de enero y el treinta y uno de diciembre del año dos mil seis.

Las operaciones de la Compañía se han cumplido y desarrollado de acuerdo a las expectativas proyectadas a inicio del periodo, las cuales fueron afectadas por una pequeña inflación, el incremento del costo del capital, la iliquidez, fenómenos comunes en el mercado financiero y como consecuencia de estas variables no controlables, el incremento de precios de los insumos y materiales necesarios para nuestro proceso de producción, con su efecto directo en los precios de venta de nuestras líneas de producción.

Esta inestabilidad económica, agregada a la incertidumbre política, económica y financiera que vive el país, ha dado como resultado el crecimiento de costos, así como una leve disminución de gastos, superando esta etapa crítica sobre la base de trabajo, decisiones adecuadas relativas a inversiones, costos, gastos, manejo prudente de los precios de venta, buen grado de calidad, con el fin de mantenernos presentes en el mercado.

Los hechos indicados, nos han impactado como a cualquiera otra empresa del medio, lo que nos ha permitido seguir adelante ha sido nuestro deseo de superar y vencer esta crisis sectorial, en función de trabajo tesonero, estos factores han incidido en los resultados de nuestra gestión, los mismos que seguidamente se comentan.

En cuanto a objetivos y metas propuestos, debemos referirnos al termómetro de gestión, en este caso producido por el volumen de ventas. En el ejercicio 2005 el monto de ventas alcanzó US\$ 908.910 y en el periodo analizado las ventas totalizan US\$ 1.012.492, dejando un incremento que asciende a US\$ 103.582 equivalente al 11.40%, que muestra una evolución con relación al periodo anterior, producto de la adecuada administración de los recursos.

El margen de utilidad, se ha incrementado en US\$ 2.598 que corresponde al nivel del 1.53% de incremento con relación al periodo anterior, como consecuencia y efecto del crecimiento de los costos de producción, a pesar que los gastos de operación han disminuido en una pequeña cantidad (US\$ 4.554), el nuevo volumen de ventas alcanzado en el periodo, nos ha permitido llegar finalmente absorber el incremento de los costos, así como mantener un nivel de utilidad superior al periodo anterior. De esta forma el costo de ventas por los efectos citados, se ha incrementado en un 13.65% que representa un aumento de US\$ 100.984. Consecuentemente, podemos concluir que hemos mantenido un equilibrio paralelo en el volumen de ventas y costos, los mismos que se reflejan en las utilidades y costos.

Para objetivizar de mejor manera, en los Anexos No. 1 y 2, incluyo estado de resultados y estado costo producción y ventas comparativos, correspondientes a los periodos 2005 y 2006, de los cuales se puede comentar los siguientes aspectos.

Los elementos del costo se han incrementado en US\$ 48.248 que corresponden al nivel del 6.21% con relación al año 2.005. La mano de obra tuvo un incremento de US\$ 756 que corresponde al 2.09% frente

al año 2.005, sin embargo los gastos de fabricación se incrementaron en US\$ 67.739 equivalentes al 38.92%. Así hemos cumplido con las expectativas relativas a costos y producción.

De otra parte seguimos encaminados en los procesos de mejoramiento continuo de los sistemas de producción, que incluyen labores relacionadas con reingeniería de procesos, de planta, tiempos, métodos, control de calidad, etc.. Todo lo indicado nos permite tener un aparato productivo más dinámico y acorde con las demandas del mercado globalizado. Por lo tanto las metas y objetivos para el año materia de este informe, se han cumplido razonablemente, dentro de términos conservadores, ha pesar de las circunstancias anotadas.

En lo relativo a resoluciones de junta general de socios, las disposiciones se han cumplido en forma oportuna e integral.

En cuanto a la marcha administrativa de la Compañía, debemos anotar el buen ánimo que mantenemos para implantar una infraestructura adecuada, razonable, así tenemos que hemos reforzado las áreas consideradas críticas. De otra parte, contamos con asesoría en los campos administrativo, financiero y legal, lo cual nos ha permitido mantener la gestión administrativa sin novedades y en forma adecuada, dinámica, acorde con las circunstancias, ha pesar de los inconvenientes económicos financieros.

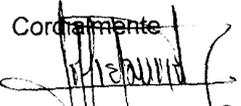
En cuanto a la situación financiera de la Compañía, la misma ha tenido una evolución aceptable que nos ha permitido cumplir con todos nuestros compromisos en forma oportuna, la expectativa para el siguiente periodo se direcciona a dinamizar y optimizar mucho más los recursos, con el fin de mejorar nuestra posición productiva y financiera.

La utilidad de ejercicio resultado de la gestión, comparada con el patrimonio de la Empresa, representa un 20.82% de rendimiento sobre el patrimonio neto total invertido, porcentaje que cumple razonablemente con las expectativas de los señores socios,

Del resultado operacional del ejercicio económico y de acuerdo con los estatutos sociales y artículo doscientos ochenta y nueve de la Ley de Compañías vigente, me permito sugerir que las utilidades se distribuyan ó apropien, de acuerdo con el siguiente detalle: 15% participación trabajadores US\$ 6.095.79. 25% impuesto renta Empresa US\$ 8.635.70. 5% Reserva legal US\$ 1.295.36. Reserva facultativa US\$ 24.611.75, que dan un total de US\$ 40.638.60, que corresponde a la utilidad de ejercicio. Esta sugerencia me permito realizarla, por cuanto no considero prudente, que sobre el rendimiento de éste periodo, se distribuyan dividendos a los socios, ya que los mismos nos restarían capacidad operativa en nuestro capital de trabajo.

En mi calidad de Gerente General y para cumplir con las expectativas y objetivos del año dos mil siete, me permito sugerir a la junta general, el aporte de capital fresco por parte de los socios, para adquirir maquinaria y equipo con tecnología de punta, de ultima generación, que nos permita alcanzar mejores niveles productivos y a su vez mantener un desarrollo de acuerdo con los requerimientos del mercado, de esta forma optimizaríamos aún más el aparato productivo y conseguiríamos mayores y mejores márgenes de utilidad.

Esperando de esta forma haber cumplido con el delicado encargo de administrar la Compañía, reitero mi agradecimiento por la confianza consignada.

Cordialmente

Ing. Joffre Izurieta S.
Gerente General

Adj. lo indicado.