

Quito, febrero 22 de 2011

Señor
Presidente de la Junta
General de Socios de
TEXTILES TORNASOL C. Ltda.
Ciudad

De mi consideración:

Señor Presidente, cumpliendo con las disposiciones contenidas en el estatuto de la Compañía y de acuerdo con las disposiciones de la Superintendencia de Compañías, me permito poner en su conocimiento y por su intermedio a los señores socios de la Compañía, el informe de la gestión cumplida, durante el ejercicio económico comprendido entre el primero de enero y el treinta y uno de diciembre del año dos mil diez.

Las operaciones realizadas por la Compañía, se han desarrollado de acuerdo con las expectativas proyectadas a inicio del periodo, las cuales fueron afectadas por la inflación, el costo del capital, la iliquidez y como consecuencia de estas variables no controlables, el incremento de precios de los insumos y materiales necesarios para cumplir con nuestro proceso de producción, con su efecto directo en los precios de venta de nuestras líneas de producción.

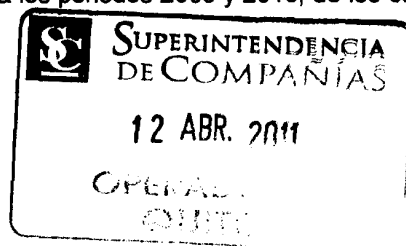
Esta inestabilidad económica, agregada a la incertidumbre social, política, económica y financiera, ha dado como resultado el crecimiento de costos y gastos, superando esta etapa, sobre la base de trabajo, decisiones adecuadas relativas a inversiones, manejo prudente de precios de venta, buen grado de calidad, con el fin de mantenernos vigentes en el mercado.

Los hechos antes indicados, nos han impactado como a cualquiera otra empresa del medio, lo que nos ha permitido seguir adelante ha sido nuestro deseo de superar y vencer este mal momento económico sectorial, en función de trabajo tesonero, estos factores como es lógico, han incidido en los resultados de nuestra gestión, los mismos que seguidamente se comentan.

En cuanto a objetivos y metas propuestos, debemos referirnos al termómetro indicador de gestión, en este caso producido por el volumen de ventas. En el ejercicio 2009 el monto de ventas alcanzó US\$ 1'558.616 y en el periodo analizado las ventas totalizan US\$ 2.172.990, dejando un incremento que asciende a US\$ 614.375 equivalente al 39.42%, que muestra un aumento importante y sustancial del volumen de ventas, con relación al periodo anterior, determinado entre otros, por varios factores económicos, que seguidamente se comentan, los mas importantes y relevantes: variación mínima en nuestros precios de venta al publico, incremento del consumo por parte de nuestros clientes, apertura de nuevos mercados y aplicación de una política adecuada, tanto de ventas como de recuperación.

El margen de utilidad, por los resultados de los efectos antes citados, se ha incrementado en US\$ 164.174 que corresponde al nivel del 64.51% de incremento con relación al periodo anterior, a pesar del incremento de los costos de producción, así como del incremento de los gastos de operación que se incrementaron en US\$ 40.076 equivalentes al 20.26%, el aumento de los gastos de operación, se producen por los incrementos de los resultados, ya que en su mayoría corresponden a gastos y costos fijos, que corresponden a la administración y comercialización de la Compañía, sin embargo el nivel de utilidad ha evolucionado en forma directa con el incremento del volumen ventas, frente a los costos y gastos del periodo. De esta forma el costo de ventas por los efectos citados, se ha incrementado en un 34.52% que representa un aumento de US\$ 450.201. Por ultimo, podemos concluir indicado que hemos incrementado los volúmenes de ventas y en forma paralela también los costos y gastos se han incrementado, estos últimos en forma muy conservadora, para alcanzar el monto de utilidad de operación, así como la utilidad del periodo, los mismos que se reflejan en los resultados finales.

Con la finalidad de objetivizar de mejor manera, en los Anexos No. 1 y 2, se incluye estado de resultados y estado costo producción y ventas comparativos, correspondientes a los periodos 2009 y 2010, de los cuales se puede comentar algunos aspectos.



Los elementos del costo, por los efectos anteriores, se han incrementado en US\$ 466.917 que corresponden al nivel del 36.25% con relación al año 2.009. La mano de obra tuvo un incremento de US\$ 18.822 que corresponde al 27.21% frente al año 2.009, los gastos de fabricación aumentaron en US\$ 170.713 equivalentes al 51.71%, respecto del año 2009, de esta forma, puedo afirmar, que hemos cumplido con las expectativas relativas a ventas, costos y producción, en función de la evolución del mercado de nuestra línea textil, que sin lugar a dudas ha tenido una evolución sostenida en el periodo.

De otra parte seguimos encaminados en los procesos de mejoramiento continuo de los sistemas de producción, que incluyen labores relacionadas con reingeniería de procesos, de planta, tiempos, métodos, control de calidad, mantenimiento preventivo de algunos equipos de producción, etc.. Todo lo indicado nos permite disponer de un aparato productivo dinámico y acorde con las demandas del mercado globalizado. Consecuentemente las metas y objetivos para el año materia de este informe, se han cumplido razonablemente, de acuerdo con las circunstancias anotadas.

En lo relativo a resoluciones de junta general de socios, las disposiciones se han cumplido en forma oportuna e integral.

En cuanto a la marcha administrativa de la Compañía, debemos anotar el buen ánimo que mantenemos para este fin, por lo tanto hemos implantado una infraestructura adecuada, reforzando las áreas consideradas críticas. De otra parte, contamos con asesoría en los campos administrativo, financiero y legal, lo cual nos ha permitido mantener la gestión administrativa sin mayores novedades y en forma adecuada, dinámica, acorde con las circunstancias.

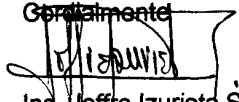
En cuanto a la situación financiera de la Compañía, la misma ha tenido una evolución aceptable que nos permite cumplir con todos nuestros compromisos en forma oportuna, la expectativa para el siguiente periodo se direcciona a dinamizar y optimizar mucho más los recursos, con el fin de mejorar nuestra posición productiva y financiera, que nos permita mantener el crecimiento de ventas en forma sostenida, con relación al periodo que se informa.

La utilidad de ejercicio resultado de la gestión, comparada con el patrimonio de la Empresa, representa un 41.56% de rendimiento sobre el patrimonio neto total invertido, porcentaje que cumple con las expectativas de los señores socios,

Del resultado operacional del ejercicio económico y de acuerdo con el estatuto social y artículo doscientos ochenta y nueve de la Ley de Compañías, me permito sugerir que las utilidades se distribuyan ó apropien, de acuerdo con el siguiente detalle: 15% participación trabajadores US\$ 32.034.09. 25% impuesto renta Empresa US\$ 45.381.63. 5% Reserva legal US\$ 6.807.25. Reserva facultativa US\$ 129.337.66, que dan un total de US\$ 213.560.63, que corresponde a la utilidad de ejercicio. Esta sugerencia me permito realizarla, por cuanto no considero prudente, que sobre el rendimiento de éste periodo, se distribuyan dividendos a los señores socios, ya que los mismos restarían capacidad operativa en nuestro capital de trabajo.

En mi calidad de Gerente General y para cumplir con las expectativas y objetivos del año dos mil once, me permito sugerir a la junta general, que se inicie los tramites respectivos para aumentar el capital, el cual debe ejecutarse sobre la base de compensación de créditos, que se realicen aportes de capital fresco por parte de los socios, para reemplazar y adquirir maquinaria y equipo con tecnología de punta, de ultima generación, que nos permita alcanzar mejores niveles productivos, orientados al mercado local y de exportación, de esta forma optimizaremos el aparato productivo y conseguiremos mayores y mejores márgenes de utilidad.

Esperando de esta forma haber cumplido con el delicado encargo de administrar la Compañía, reitero mi agradecimiento por la confianza consignada.

Generalmente

Ing. Joffre Izurieta S.
Gerente General

Adj. lo indicado.

