

**INFORME DEL GERENTE GENERAL DE LA COMPAÑÍA
MARUSROSES CIA LTDA.**

Tabacundo, al 14 de Abril del 2.007

Señores socios de **Marusroses Cía. Ltda.:**

Dando cumplimiento a mi deber formal me presento ante ustedes para informar, de acuerdo a la Ley, los resultados contables y los acontecimientos importantes que han sido motivo de preocupación de la Gerencia de Marusroses, en el período comprendido entre el 1 de enero y el 31 de diciembre del año 2.006

1. **Cumplimiento de normas legales y estatutarias.** La Administración de la empresa se ha desempeñado apegada a las normas legales del país y a las resoluciones de la Junta General. Los objetivos de la Compañía, han sido validados, discutidos y seguidos en todos los momentos del desarrollo de las actividades de la empresa. Los libros sociales se encuentran al día y reflejan todos los datos informativos y se encuentran a disposición de los socios
2. **Influencia de factores externos.** El área floricultora, durante el año al que corresponde este informe, ha logrado de alguna manera mantener un poco estables los precios del mercado en los EEUU, los bajos precios de la flor de Colombia, sigue afectando el mercado internacional y se constituye como nuestro principal competidor externo, pero el factor que más influencia tuvo en los resultados es que nuestro cliente fijo, la empresa "HUAIRA BOUQUETS", dio por terminado unilateralmente, el contrato declarándose en quiebra en el mes de febrero.

En el campo económico – político, El Ecuador ha generado expectativas positivas al haberse estabilizado el país y comenzar una nueva etapa de elecciones en espera de seguir dando una buena imagen a nivel internacional. En el campo socio - económico El Presidente Alfredo Palacios ha dado prioridad a los sectores más vulnerables atendiendo los sectores de la salud y la educación.

3. **Influencia de medio ambiente interno.** El inicio del año se ha visto matizado por los apuros de colocar en el mercado la flor producida, pues como se mencionó en párrafos anteriores Huaira Bouquets se declaró en quiebra, provocando que durante el mes de febrero 4 tengamos que desechar la flor, ya que después de Valentín, es difícil encontrar a quienes podamos proveer flor. Cabe señalar que a finales de marzo se logra consolidar un contrato con "BUSINES PROVSA".

Adicionalmente, la terminación del contrato con Huaira Bouquets nos llevó a una situación en la que nos vimos obligados a aceptar muebles a cambio de la flor vendida. También la necesidad de crecimiento al invertir en un nuevo bloque y el desecho de flor que no se pudo vender, nos trajo una fuerte iliquidez que nos ha obligado a contratar sobregiros y préstamos, que se pretenden cubrir entre diciembre 2006 y Valentín 2007.

Handwritten signature

En cuanto al proceso electrónico de la información financiera, a diferencia de otros períodos existe mayor confiabilidad, sin embargo, está previsto coordinar de mejor manera los tiempos para que se alcance el verdadero objetivo de poder contar con información contable con mayor oportunidad.

4. **Situación Financiera.** Los estados financieros entregados por el Departamento Contable, reflejan la realidad económica de la compañía influenciada, naturalmente, por las consideraciones mencionadas en los párrafos anteriores. Así, los resultados de la Compañía arrojan una pérdida que nos presiona a mejorar nuestras políticas futuras, en prevención de riesgos similares al sucedido en este período.

En el análisis de las cifras se muestra que existe liquidez en la compañía, sin embargo, esta no es del todo cierta por los aspectos que mencionamos en el punto anterior. Por otro lado, el nivel de endeudamiento se encuentra dentro de parámetros normales pues nuestras obligaciones ascienden a un nivel del 54% de nuestros activos totales que refleja que podemos, por un lado garantizar su pago y por otro, la posibilidad de utilizar mayores recursos de terceros, en el futuro.

En el mes de diciembre de 2005, se realizó un viaje a Europa con el objeto de establecer contactos que nos permitan tener mayores opciones de comercialización, sin embargo no hemos tenido éxito, especialmente por la imagen internacional del país en el exterior, que ha truncado las relaciones comerciales con nuestros prospectos.

Pongo entonces a su consideración los estados financieros de Marusroses Cía. Ltda., por el período terminado el 31 de diciembre de 2006. Toda explicación adicional que se considere necesaria estoy lista para proporcionarla y espero que la confianza que se ha depositado este año, se la mantenga, lo mismo que la colaboración que han sabido brindarme.

5. **Expectativas Futuras.** Para el año 2007 está previsto tener conversaciones con nuevos prospectos que nos permitan minimizar riesgos y aumentar la rentabilidad. También esperamos que la inversión realizada en el nuevo bloque de frutos en el mediano plazo con el fin de ofrecer nuevos y mejores productos.

Tras los resultados electorales y los primeros meses de Gobierno todavía no se vislumbra una estabilidad del mercado interno y facilidades para el comercio internacional, por lo que no nos queda sino poner en manos de Dios para que las cosas se encarrilen adecuadamente y podamos cumplir con nuestras metas a corto y mediano plazo.

Atentamente,

MARUS ROSES CIA. LTDA.
Maria Eugenia Espinosa Binkmann
Maria Eugenia Espinosa Binkmann
Gerente General