

primera ha funcionado con muy buenas resultados. Este es el caso de ORIAVESA. Diseñar otra planta similar pues como nos dijo, consideró que lo desecharía en la primera importante el que un cliente después de algunos años vuelve a contratarlos para tener una tranquilidad con relación a los ingresos del 2016.

Como ya se mencionó el proyecto insignia del año 2015, de LEVAPAN, surgió una posteriorización, pero se realizó incluido con incrementos de magnitud, lo que nos permite tener una tranquilidad con relación a los ingresos del 2016.

Como complementario al diseño que se ejecutó para la nueva planta de mortadela PRONACA en Piñero, nos solicitaron realizar el acompañamiento y los análisis para la selección del contratista general. Tuvimos que desarrollar una técnica de análisis considerando proyectos y calificando numerosas autorizaciones de los proveedores. Técnica que seguimos desarrollando y aplicando en vista de que surgió otro proyecto similar. Una vez más la experiencia de análisis de contratación del contratista general, nos permitió tener una tranquilidad con relación a los ingresos del 2016.

Consultorías:

Según los considerando que mientras más dominemos este tema en particular, más protegidos estaremos de la competencia extranjera.

Continuamos en nuestro propósito de manejar de manera expedita en nuestros diseños, las diversas normativas, pues resulta que los clientes buscan cada vez más seguridad jurídica y la certeza de cumplir con las diversas normativas cada vez más exigidas por los centros municipales y estatales.

Como mencionamos en el anterior informe, la necesidad de nuestros clientes por fiscalización, nos favoreció con algunas consultoras para el cliente PRONACA.

Casi al final del año, LEVAPAN realizó nuevamente su proyecto.

Debido a las condiciones impositivas del país, el cliente LEVAPAN suspendió temporalmente el proyecto de su nueva planta, lo que nos obligó a realizar una campaña muy agresiva de mercadeo que resultó fructífera al conseguir el proyecto de una nueva incubadora para ORIAVESA.

Se logró romper la dependencia de años anteriores con relación al cliente PRONACA. El año 2015 fue un año básicamente dedicado a los servicios de consultoría para tres clientes que en orden de importancia fueron LEVAPAN, ORIAVESA y PRONACA.

I. ASPECTOS GENERALES