

**INFORME DE GERENTE A LOS SOCIOS  
GONZALO ARIAS ROMERO INGENIEROS & ASOCIADOS CIA. LTDA.  
CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO DEL AÑO 2011**

## **1. ASPECTOS GENERALES**

Tal como en el 2010 se ha mantenido la política de realizar trabajos a precios muy convenientes, lo que nos ha permitido afianzarnos en el mercado.

Continuamos manteniendo una importante dependencia de nuestro cliente principal PRONACA.

Es importante acotar que el tiempo productivo de la empresa ha sido copado a tal punto que no fue necesario realizar esfuerzos comerciales sino que por referencias, los clientes nos han buscado y favorecido con la contratación de nuestros servicios.

**Consultorías:** Continuamos con consultorías para la ampliación de la actual planta de embutidos de PRONACA.

Se terminó la construcción de la nueva planta de preformados para la que dimos los servicios de diseños en todas las especialidades, así como la dirección técnica e ingeniería de apoyo durante las construcciones.

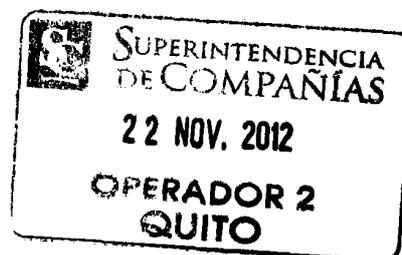
Es importante mencionar que el concepto funcional y sanitario, así como el de manejo de las redes mecánicas y eléctricas en un piso técnico separado del proceso ha generado comentarios muy positivos y nos resultó por demás halagüeño que la Ministra Celi fuera quien inauguró esta nueva planta.

Nuestro cliente satisfecho con la labor nos comisionó para el diseño holístico y la dirección técnica de una ampliación de igual magnitud a la planta inaugurada.

De igual manera nos fueron confirmados para el próximo año los diseños de la nueva edificación de lavandería, vestidores y modificaciones del área administrativa de la planta de embutidos.

Para NESTLÉ en Cayambe, se concluyeron nuestros servicios consultivos para el diseño y fiscalización de su nueva planta de tratamiento de aguas y del sistema de bombeo y conducción de aguas residuales de 1,5 Km de longitud.

Para este cliente de igual manera se realizaron los diseños y selección de equipamientos para la ampliación y mejora de los sistemas de ventilación 3 y 4 estrellas de la torre del edificio de proceso de leche en polvo.



Es importante anotar que gracias a los buenos comentarios por nuestro trabajo, una multinacional francesa de la industria del chocolate está interesada y ya hemos iniciado conversaciones para ayudarles en la ingeniería, dirección técnica y fiscalización para una nueva planta en consorcio con la empresa nacional CONFITECA.

**Refrigeración:** Las consultorías en este campo se han circunscrito a ser parte de los servicios holísticos de Ingeniería en los diversos proyectos. No hemos hecho esfuerzos comerciales para expandir estos servicios.

**Molinería:** No se ha realizado ningún trabajo en este campo.

**Construcciones y estructuras metálicas:** No se han realizado trabajos en este campo.

## 2. ESTRATEGIAS

Deberemos hacer esfuerzos comerciales para diversificar nuestra cartera de clientes.

Deberemos realizar gestión comercial para otras industrias del negocio alimentario y en lo posible en otras ciudades tal como Manta.

A pesar de que consideramos interesante los servicios para planificación temprana y optimización en las diversas empresas de nuestros clientes, por falta de tiempo no se realizaron esfuerzos hacia este nuevo nicho de mercado.

Al igual que el año pasado no se incursionará en proyectos de construcción.

Continuaremos alejados de la contratación con entes estatales.

Nuestros servicios se han afianzado en el mercado de esta ciudad pero seguiremos manteniendo nuestra política de servicio personalizado, flexible y continuo a un bajo precio. A corto plazo deberemos, sin perder competitividad, ofrecerlos a precios acordes a la experiencia y al tipo de servicios que brindamos.

Dependiendo de que se concrete el contrato con la empresa francesa VALRHONA incrementaremos nuestra infraestructura física y de personal.

## 3. INFRAESTRUCTURA

No hubo incrementos en nuestra infraestructura, sólo se realizaron inversiones en la mejora tecnológica de los sistemas informáticos, así como la realización de una reparación y adecentamiento de la casa donde funcionan nuestras oficinas.



Tal como se planificó en el 2010, se procedió al reemplazo del vehículo de la Gerencia.

#### 4. ACTIVIDAD DE LA EMPRESA Y RESULTADOS

Durante el período 2011 GAR & Ingenieros alcanzó una facturación de US\$ 207.713.49 habiendo sido nuestra principal fuente de Ingresos la Consultoría y Asesoría a las que se les ha dado nuevas proyecciones ya que no hemos tenido proyectos de construcción importantes como en el período anterior, nos hemos mantenido en el mercado cubriendo todos nuestros costos y gastos de este período que fueron de US\$ 187.276.29 lo que como esperábamos nos generó una utilidad de US\$ 20.437.20 manejando como siempre de manera transparente cumpliendo no solo con nuestros empleados sino también con el pago de impuestos y obligaciones tributarias mensuales, pudimos cancelar no solo los sueldos sino también entregar un bono por efectividad a nuestros empleados contribuyendo a su desarrollo personal y profesional.

En este período tuvimos que renovar parte de nuestro equipo de computación y realizar gastos fuertes en viajes, estadías y refrigerios para brindar un servicio personalizado, continuo y en sitio, con objeto de afianzar la confianza de nuestros clientes en el compromiso y fidelidad de nuestra empresa.

GAR & Ingenieros espera continuar fuerte en un mercado tan cambiante y sobre todo competitivo, esperamos que en este año recuperemos el Crédito Tributario mantenido con el Estado que este año terminó en US\$ 5.014.97.

Los datos detallados se reflejan en los Balances del ejercicio fiscal 2011.

**p. Gonzalo Arias Romero Ingenieros & Asociados Cía. Ltda.**



**Gonzalo Arias Romero**  
**Ingeniero Mecánico**  
**Gerente General**

Quito, 12 de Junio del 2012

