

## **INFORME DE GERENCIA GENERAL CORRESPONDIENTE AL PERIODO AÑO 2008**

Quito, 15 de Abril de 2009

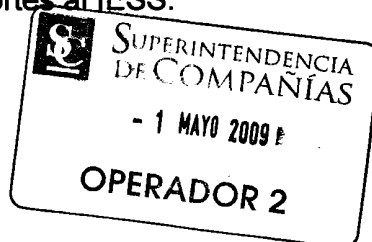
**A los señores ACCIONISTAS:**

A esta fecha, yo PABLO RICARDO MALDONADO GARCIA, en mi calidad de Gerente General de la compañía Maldonado García MAGA CIA. LTDA., pongo a su consideración el presente informe, correspondiente al periodo fiscal del año 2008.

Con respecto al BALANCE DE SITUACION FINANCIERA de la Compañía los Activos Fijos se han incrementado ya que se rescató la maquinaria (CIZALLA Y CURVADORA DE PERFILES) que fue declarada en abandono en el año 2007 por no cumplir con todos los requisitos. Además se adquirió una camioneta Toyota Hilux 4\*4 Modelo 2008 Color Plateada en Importadora Tomebamba S.A. por \$ 24304.00; para esto se procedió a vender la camioneta Toyota Pick Up Color Rojo por \$ 8400.00, valor que se entrego como parte de pago.

Nuestro inventario de Materias primas se halla al final del período sin saldo ya que a esta fecha se encuentran entregadas todos los productos a los proveedores sin embargo dentro de este tema, quedan diferidos los valores facturados a OTECEL por 900 mil dolares aproximadamente y que serán fabricados en el primer trimestre 2009.

Los pasivos reflejan básicamente las deudas a los proveedores de Materiales, Importadora Tomebamba, Impuestos, Aportes al IESS.



## **INFORME DE GERENCIA GENERAL CORRESPONDIENTE AL PERIODO AÑO 2008**

Quito, 15 de Abril de 2009

**A los señores ACCIONISTAS:**

A esta fecha, yo PABLO RICARDO MALDONADO GARCIA, en mi calidad de Gerente General de la compañía Maldonado García MAGA CIA. LTDA., pongo a su consideración el presente informe, correspondiente al periodo fiscal del año 2008.

Con respecto al BALANCE DE SITUACION FINANCIERA de la Compañía los Activos Fijos se han incrementado ya que se rescató la maquinaria (CIZALLA Y CURVADORA DE PERFILES) que fue declarada en abandono en el año 2007 por no cumplir con todos los requisitos. Además se adquirió una camioneta Toyota Hilux 4\*4 Modelo 2008 Color Plateada en Importadora Tomebamba S.A. por \$ 24304.00; para esto se procedió a vender la camioneta Toyota Pick Up Color Rojo por \$ 8400.00, valor que se entrego como parte de pago.

Nuestro inventario de Materias primas se halla al final del período sin saldo ya que a esta fecha se encuentran entregadas todos los productos a los proveedores sin embargo dentro de este tema, quedan diferidos los valores facturados a OTECEL por 900 mil dolares aproximadamente y que serán fabricados en el primer trimestre 2009.

Los pasivos reflejan básicamente las deudas a los proveedores de Materiales, Importadora Tomebamba, Impuestos, Aportes al IESS.

En éste año se cancelaron **todos los créditos** bancarios que había adquirido la empresa para financiamiento.

El Patrimonio es propio de la empresa entre Capital, Aportes futuras capitalizaciones y Reservas.

En el **BALANCE DE PERDIDAS Y GANANCIAS** debidamente ordenado en Costos de Producción, Gastos Administrativos y de Ventas y Gastos no Operacionales nos reflejan los gastos incurridos para el normal desenvolvimiento de nuestro Trabajo, así tenemos Sueldos y Beneficios Sociales de empleados de planta; Los costos por elaboración, montaje y cimentación de torres y estructuras al igual que el estudio de suelos para su respectivo montaje es un costo indirecto que es básico para nuestro trabajo. Los diferentes Costos de fabricación como insumos, galvanizado, y servicios diversos se hallan correctamente codificados.

Las depreciaciones correspondientes a nuestros Activos Fijos. Las herramientas mínimas, uniformes, elementos para seguridad industrial y materiales e insumos normalmente utilizados en la elaboración de torres y estructuras. Dentro de estos también se hallan los gastos de viajes y estadías del personal asignado al montaje, control y mantenimiento de torres ubicadas fuera del cantón Quito. Al igual que dentro de los rubros con mayor costo se hallan los fletes y transportes cancelados por la movilización de torres a varias ciudades de nuestro país.

El periodo corrido 2008, representó para la empresa un incremento en sus ventas en aproximadamente USD \$3000.000,00 (Tres millones de Dólares Americanos) con respecto al año 2007, esto se debió a la participación de la compañía, como intermediario de NOKIA SIEMENS NETWORKS ECUADOR S.A.,

**RHELEC INGENIERÍA CIA. LTDA. y JIMEX S.A. este contrato representó el 50% de la facturación anual.**

**Las ventas se han incrementado en éste porcentaje, ya que \$ 901.754.06 de los ingresos corresponde a Ingresos Anticipados de Otecel S.A. debido a Ordenes de Compra debidamente sustentadas y validadas a través de la facturación; pero que, de acuerdo al principio de reconocimiento de los ingresos se difiere para el siguiente ejercicio económico.**

**La empresa MAGA CIA. LTDA. después de la respectiva auditoría, mantiene aún la Certificación ISO 9001.**

**Se ha realizado la Auditoría financiera por parte de la Firma Morales y Asociados quienes en el informe presentado a la gerencia muestran una mejora significativa en el manejo contable y los procesos de controles internos.**

**Por lo demás, la empresa ha cumplido con sus obligaciones tributarias y patronales hasta la fecha.**

**En espera de que todos los socios se encuentren conformes con la gestión que se ha realizado en este año, agradezco por el apoyo para que la empresa siga logrando sus objetivos propuestos.**

**Atentamente,**

  
**PABLO MALDONADO**  
**GERENTE GENERAL**