

# **INFORME DEL GERENTE GENERAL CORRESPONDIENTE AL AÑO 2007 A LA JUNTA DE SOCIOS DE LA COMPAÑÍA EDMARCAL CIA. LTDA.**

## **1. SITUACION GENERAL DEL PAIS**

Según a los datos previstos por el Banco Central del Ecuador, el Producto Interno Bruto del País tendrá un crecimiento del 2.65% con relación al año anterior, muy inferior al 3.4% proyectado a inicios de año. El menor crecimiento se debe a la reducción tanto en las actividades petroleras como en las no petroleras. El PIB petrolero cierra el año con un descenso del 9.8% con relación al año 2006 (en el año 2006 el PIB petrolero tuvo una disminución del 4.6% con relación al 2005); mientras que el PIB no petrolero alcanzaría durante el año 2007 un crecimiento del 4.4% con relación al año pasado (en el año 2006 el PIB no petrolero creció un 6.2% con relación al año 2005).

El desempeño económico del país, los cambios a la Ley de Régimen Tributario Interno establecidos en la llamada Ley de Equidad Tributaria y la incertidumbre en sector empresarial han sido las principales causas que han afectado la tendencia de recuperación que venía demostrando el índice desde agosto pasado.

Para el año 2008 el Gobierno prevé alcanzar un crecimiento del PIB del 4.25%, basando dicha proyección en un incremento de la inversión pública y privada y la recuperación de la producción y exportación petrolera, sin embargo el cumplimiento de dicha proyección se torna incierto, más aún cuando análisis externos como la CEPAL prevé un crecimiento del 3% durante el próximo.

## **2. VENTAS**

El año 2007 tuvimos un crecimiento del 34.43 % en relación al año anterior, esto gracias al excelente manejo y know how que hemos logrado en campañas con nuestros clientes ha permitido lograr mantener las relaciones estrechas con empresas importantes que continúan mantenido relaciones comerciales con nuestra empresa, este principalmente es el factor al que se le atribuye el incremento de nuestras ventas, lamentablemente por la situación política del país no se puede predecir se sostengan en el mediano plazo.

En el análisis externo, encontramos que la competencia informal sigue generando un aspecto desfavorable en nuestro negocio, ya que nuestra organización basa sus ventas en calidad y servicio permanente generando mayores costos en los cuales la competencia no incurre; otro aspecto importante de resaltar son los altos costos del petróleo, que ha roto con todas las expectativas previstas y ha ocasionado que suban a niveles importantes los costos de los insumos importados en nuestro país, afectando a nuestro negocio que básicamente tiene promocionales derivados del caucho.

### **3. RESULTADO DEL EJERCICIO**

Al realizar un análisis a los principales índices financieros a la fecha de presentación del Estado de Situación, nos lleva a la siguiente conclusión:

La liquidez de la empresa se encuentra dentro de los parámetros normales de medición, por tanto la misma está en capacidad suficiente de cumplir con todas sus obligaciones de corto plazo. Los inventarios y activos fijos son en su totalidad de la empresa.

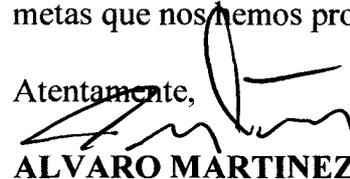
Del total de los activos de la empresa, el mayor porcentaje corresponde a cuentas por cobrar de clientes, compuesto básicamente por las facturas, en el año 2007 los activos de la empresa se han incrementado históricamente por la adquisición de nuestras oficinas para las cuales ha sido necesario un endeudamiento de sólo el 55 %.

La utilidad neta del año después de impuestos y participaciones es de usd.51.139,11.

Cabe destacar que la empresa ha cumplido con sus obligaciones legales inherentes a su actividad.

Finalmente no me queda más que agradecer a todos quienes de una u otra manera contribuyen diaria y eficazmente para que Edmarcal Cia. Ltda. llegue a las metas señaladas y en donde ustedes señores empleados, ejecutivos y especialmente a ustedes señores socios, confían en el país y en mi gestión, avivamos fuerzas para que en el 2007 las metas que nos hemos propuesto sean logradas.

Atentamente,

  
**ALVARO MARTINEZ CALDERON**