

INFORME GERENCIA ENVAPRESS AÑO 2013

En cumplimiento de las disposiciones estatutarias y legales, presento mi informe a los señores socios de la empresa, correspondiente al ejercicio económico 2013.

Señores Socios en primer lugar hago referencia a los acontecimientos más importantes acontecidos en el año 2013 y que marcan los resultados financieros que los expondré a continuación.

Envapress Cia Ltda sigue en su crecimiento, los cambios realizados en la empresa nos ponen en un orden competitivo mayor, para lo cual hemos procedido a una reorganización de sistemas y procesos, tales como la creación de grupos de trabajo y control para cada área y comités de gestión con resultados óptimos hasta fines de año y con visión de mejoras.

Otro punto importante, que cabe mencionar, y que afecta directamente al buen funcionamiento de nuestra empresa, es la contratación de personal de primer nivel para cubrir las diferentes jefaturas factor que ha influido positivamente en una mejor organización, y en un aprovechamiento del recurso humano de la mejor manera.

La capacitación del personal, la mejora en el servicio al cliente, y la reorganización de los grupos de trabajo han sido el mayor reto durante el 2013.

Durante este año también hemos trabajado sobre proyectos importantes sobre los cuales hemos puesto nuestra capacidad de desarrollo de nuevas tecnologías y cuyos resultados rápidamente se podrían ver en el primer semestre del 2013.

Otro punto importante, y que cabe resaltar es la disminución de nuestro pasivo corriente, debido a la capitalización de Aportes Futuras Capitalizaciones efectuada por los señores accionistas a razón de US\$ 200.000,00; trámite que está en proceso de regularización.

OBJETIVO GENERAL:

Los esfuerzo mancomunados de todos cuantos conformamos esta empresa, dan sus frutos incrementado rentabilidad para la compañía, direccionándose sostenidamente en el mercado.

PRODUCCION:

En producción durante el año 2013, tuvimos una facturación de \$2'507.429,00

Detalle de distribución facturación por áreas de producción:

COSMETICOS	67%
AEROSOLES	32%
OTROS	1%

En las diferentes áreas de producción para este año 2014 existe una proyección de crecimiento entre el 53% y 92% tanto en cosméticos y aerosoles respectivamente.

Tenemos nuevos proyectos de producción con clientes nuevos y antiguos que nos permitirán un desarrollo sostenido durante este año.

PROVEEDORES:

Se realizó la validación de proveedores mediante formas, en las cuales se consideró parámetros como calidad, tiempo de entrega y forma de pago; mejorando tiempos de crédito.

Con la negociación efectuada con los diferentes proveedores, logramos un manejo mas adecuado de los inventarios, planificado de una mejor manera las adquisiciones que se requerían.

PERMISOS DE FUNCIONAMIENTO:

Para laborar con normalidad es necesario cumplir con la actualización de los permisos de funcionamiento, que nos permiten estar seguros y sin riesgos de clausura.

1. MUNICIPALES
2. RENOVACION CERTIFICADO AMBIENTAL
3. BOMBEROS
4. MINISTERIO DE SALUD

PERSONAL:

Para cumplir con los procesos productivos necesitamos un mayor número de personas, contratación que se la efectuó a través de nuestro departamento de Recursos Humanos, que ya esta en funcionamiento. Departamento que tiene como objeto principal la optimización de la utilización de todo el recurso humano requerido.

RESULTADOS DEL EJERCICIO:

Para una mejor visión de lo acontecido económicamente en el año 2013; a continuación detallo las relaciones financieras más comunes, las mismas que les permitirán tener una visión global de lo acontecido:

RAZON CORRIENTE= Activo corriente/Pasivo Corriente

RAZON CORRIENTE= 765.787/1'256.811

RAZON CORRIENTE= 0.61

INTERPRETACION: La empresa para cubrir o poder pagar cada dólar, dispone de 0.61 centavos, se da esta razón negativa por el endeudamiento contraído de los prestamos CFN.

MARGEN DE RENTABILIDAD= Costo de Ventas/Ventas Totales*100

MARGEN DE RENTABILIDAD= 1'442.091/2'507.429*100

MARGEN DE RENTABILIDAD= 56.87%

INTERPRETACION: Al calcular esta relación, nos da como resultado cuanto debemos invertir, para poder producir y vender \$0,57 por cada dólar vendido.

Esperando que el informe presentado, se encuadre dentro de sus expectativas. En el caso de requerir mayor información recurrir a nuestros archivos, que están a su disposición en nuestras oficinas ubicadas en el barrio Las Alcantarillas, calle los Diamantes S/N intersección los Eucaliptos (San Antonio de Pichincha).

Atentamente,

A handwritten signature in blue ink, appearing to read 'Jack Andrade T.', with a stylized flourish at the end.

Jack Andrade T.

GERENTE GENERAL

ENVAPRESS CIA. LTDA