



HOSPITAL "INGLES M & C"

EXCELENCIA EN MEDICINA ESPECIALIZADA



SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS

30 ABR. 2012

OPERADOR 9
QUITO

INFORME DE ACTIVIDADES DE "HOSPITAL INGLES EMCIA CIA. LTDA." POR EL AÑO 2011

Quito, 30 de marzo del 2012

A LOS SEÑORES MIEMBROS DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

1.- ANTECEDENTES

La compañía "Hospital Inglés EMCIA Cía. Ltda." inició sus actividades en la ciudad de Quito, el 17 de julio de 1997 con el nombre de Clínica México Morales Castellanos Cía. Ltda., habiendo optado por el cambio de denominación en el año 2001, acto que conjuntamente con el aumento de capital social de US \$80.00 a US \$2.000.00, fue debidamente protocolizado e inscrito con el No. 4585 en el Registro Mercantil el 12 de noviembre del 2001. Durante el ejercicio económico materia de este informe se realizó un nuevo aumento del capital social cuya actual cuantía es de US \$ 134.000,00 según protocolo inscrito con el No.3023 de 8 de septiembre del 2011

2.- ACTIVIDAD ECONOMICA:

La actividad económica del año 2011 presenta un significativo repunte gracias a los ingresos percibidos de nuestro principal cliente el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social.

De la comparación de los resultados obtenidos en el año 2011 con los del ejercicio anterior, se observa un significativo incremento del 197% de nuestros ingresos hecho que supera largamente la meta del 8% de incremento de los ingresos brutos propuesta, sin embargo la demora en el trámite de aprobación de los servicios prestados al IESS hace que se mantenga en términos absolutos la tendencia de los servicios en proceso. Del total de ventas registradas, el 93% corresponden a facturas por servicios prestados al IESS, (el 82% en 2010), lo cual pone en evidencia la alta dependencia de nuestra institución con un solo cliente.

Los resultados del período 2011 presentan utilidad de \$ 858.571.10 antes de impuestos y participación laboral, rendimiento ostensiblemente mejorado respecto al año anterior cuando registró una utilidad de \$ 296.562.54. Observándose una utilidad bruta respecto a ventas del 20.22%, cabe anotar que por el lento trámite burocrático de aprobación de la facturación de nuestro principal cliente el IESS el 18% del total de nuestros costos incurridos, han quedado inventariados como servicios en proceso; los gastos generales presentan un incremento del 62.06 %, cayendo del 11.48% del total de las ventas del 2010 al 6.27% de la misma relación respecto del año 2011.

- ✓ La empresa mantiene un apalancamiento del 78% (84% en el 2010), en el que el principal componente son los anticipos abonados por el IESS los que representan el 73% del total del Pasivo sin que se tenga deudas bancarias evitándose de este modo el subsecuente costo financiero.
- ✓ En cuanto al comportamiento de las cuentas por cobrar, se observa un incremento del 106% respecto del año 2010 siendo sus principales componentes impuestos anticipados (48%) y anticipos a proveedores (41%), presentándose una rotación de 14.45 veces lo que representa un período de recuperación de 25 días, indicadores mejorados respecto del año 2010 (10.02 veces y 36 días de recuperación) en los cuales tienen alta incidencia las demoras en el cobro de las cuentas por cobrar mayores clientes el IESS y las aseguradoras.

- ✓ En el ejercicio que informo la empresa realizó importantes adquisiciones de activos fijos los que se han incrementado en un 94% siendo las más significativas las adquisiciones de equipo médico, menaje de clínica e instalaciones, anotando que la mas importante adquisición fue la compra de la Resonancia Magnética a un costo que supera los 870 mil dólares..

3.- ACTIVIDAD CONTABLE ADMINISTRATIVA

La compañía ha cumplido con todos los requisitos legales, fiscales, tributarios y su contabilidad se encuentra elaborada con apego a los principios de contabilidad generalmente aceptados:

- a) Por el ejercicio 2011, se ha cumplido con las declaraciones del Impuesto al Valor Agregado, Retenciones en la Fuente e Impuesto a la Renta, Impuesto del 1,5 por mil, Patente Municipal, Contribución a Superintendencia de Compañías, etc, dentro de los plazos establecidos por la ley.
- b) Hemos observado con mucha atención, las leyes laborales y de seguridad social vigentes, de manera que se encuentra al día el pago de obligaciones con el IESS, se han pagado en forma justa y puntual todas las remuneraciones del personal.
- c) Se ha cumplido todos los requisitos de higiene exigidos, tratando de ajustar el servicio prestado en base a los principios técnicos que exigen los estándares modernos de salud.

4.- PROYECCIONES:

La meta en el corto plazo que nos proponemos es la de continuar con el posicionamiento del hospital en nuestra comunidad, a fin de captar un mayor porcentaje del nicho de mercado. Para lo cual nos planteamos los siguientes objetivos:

- Incrementar nuestros ingresos brutos en un 5%.
- Continuar dándonos a conocer en el mercado mediante, una agresiva campaña publicitaria en prensa, radio y televisión.
- Dinamizar la consecución de contratos de asociación con aseguradoras e instituciones, a fin de ampliar nuestra base de clientes, para lo cual contrataremos personal que mercadee nuestro servicio.
- Optimizar el manejo administrativo, mediante la contratación de personal capacitado, a fin de apuntalar las áreas críticas que afectan a nuestra institución.

Dejo mi constancia de agradecimiento a los señores accionistas por la confianza depositada y espero que con su aporte y el trabajo mancomunado del personal administrativo y operativo de la clínica se alcancen los objetivos planteados, y de este modo la empresa llegue a ocupar el lugar que aspiramos.

Atentamente,


Dr. Luis G. Morales López
GERENTE GENERAL



SUPERINTENDENCIA
DE COMPAÑÍAS

30 ABR. 2012

OPERADOR 9
QUITO