

Otavalo, 31 de enero de 2009

Señores:

ACCIONISTAS DE GARCIA TEX CIA. LTDA.

Presente.-

Señores Accionistas:

En mi calidad de Gerente General de "GARCIA TEX Cía. Ltda.", cumpliendo con lo ordenado por la **junta general de accionistas**, y de acuerdo a las disposiciones legales y a los estatutos de la compañía; emito el presente informe en el cual detallo las **actividades y acciones** llevadas a cabo en el **Ejercicio Económico del año 2008**.

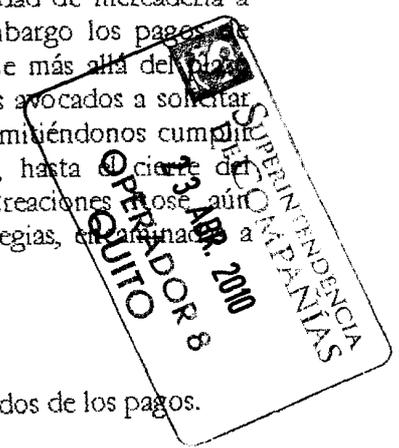
En este año de mi gestión al frente de la gerencia general de Garciatex Cía. Ltda. , dentro del primer trimestre del año 2008, dedique mi tiempo a realizar una evaluación del departamento de ventas de la empresa, con este estudio se detectó que el mayor problema que tenía la empresa era su falta de aumento en las ventas, para lo cual necesitábamos nuevos clientes, para ello se estableció como verdaderamente urgente viabilizar la búsqueda y apertura de nuevos mercados; cosa que se hizo con éxito.

Para el segundo trimestre del año 2008 y luego de realizar las gestiones necesarias, se tomo la decisión de mandar a confeccionar etiquetas para calcetines, de todo tipo y de varias clases, para que las mismas identifiquen a todos los calcetines que intermediamos sean estos semiformales, formales y deportivos; se logró aumentar las ventas, incorporando a nuestros clientes a Supermercados Magda Cía. Ltda. consumidor que ha venido ha refrescar nuestros ingresos por ventas de calcetines, con estos nuevos ingresos se ha planeado cancelar obligaciones pendientes con nuestro principal proveedor, Enkador S.A., a finales del mes de octubre gracias a gestiones personales, se logró incorporar entre nuestros clientes de calcetines a Creaciones Rose , consumidor que ha elevado nuestros ingresos y ha permitido que tengamos excelentes ventas y también ha permitido posicionar nuestro nombre como marca, en lo a medias respecta, con estos nuevos ingresos se ha planteado buscar que nuestra empresa tenga por fin liquidez para realizar inversiones y compras de contado que permitan aumentar nuestras ganancias.

Para el tercer trimestre del año 2008, las cosas se tornaron favorables para Garciatex Cía. Ltda., ya aumentaron las ventas y se pudo despachar gran cantidad de mercadería a nuestros antiguos clientes como a nuestros nuevos clientes, sin embargo los pagos de nuestro cliente Creaciones Rose, se demoraron en exceso, tomándose más allá del plazo convenido, por lo que la empresa soportó inconvenientes y nos vimos avocados a solicitar créditos de nuestro banco mismo que fue gestionado y otorgado, permitiéndonos cumplir con nuestras obligaciones más urgentes con nuestros proveedores, hasta el cierre del ejercicio económico de este año las obligaciones de parte de Creaciones Rose, aún continúan impagas, por lo que hemos establecido un plan de estrategias, en orden a conseguir el pago de las obligaciones pendientes.

Estas estrategias son varias y las describimos brevemente:

- a) Hacer una cita con los personeros de Creaciones Rose, encargados de los pagos.



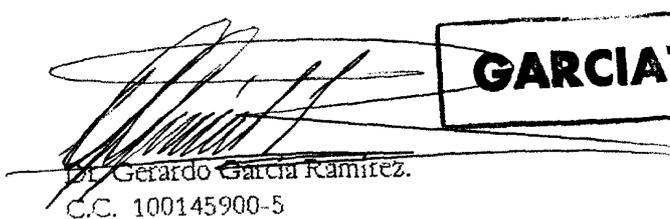
- b) Proponer un plan de pagos con dividendos y plazos lo mas corto posibles, de tal manera que esta cartera sea recobrada lo más rápido posible.
- c) Invitar a los encargados de pagos a una audiencia de mediación en la Cámara de Comercio de Quito en la cual se zanjen las diferencias que se hayan producido.

En el último mes del año las cosas han tendido a normalizarse y dada la época navideña muchos pedidos de hilos y de calcetines nos han favorecido y esto ha permitido que tengamos ventas aceptables.

Lo anterior es la descripción del trabajo desplegado a favor de los intereses de García tex Cía. Ltda..

El trabajo desplegado ha colocado a nuestra empresa en una situación bastante cómoda y pretendemos impulsar su desarrollo aún mas en el año venidero de tal forma que todo ello permita beneficios para todos los accionistas así como también para nuestros empleados.

Atentamente,


GARCIATEX
Dr. Gerardo García Ramírez.
C.C. 100145900-5

