

Latacunga, 17 de abril del 2017

Señores socios
KROKLETS TRADING C. LTDA.
Presente.

De mi consideración:

Me permito poner en su conocimiento el informe de las actividades de la compañía correspondiente al período 2016, elaborado luego de haberse conocido el informe de la Contadora y los Estados Financieros del ejercicio económico de ese año.

Consideraciones Generales:

KROKLETS TRADING C. LTDA. se constituyó en el mes de julio de 1997, según resolución No 97.1.1.1.1577 de la Superintendencia de Compañías; y fue inscrita en el Registro Mercantil el 9 de julio de 1997, según resolución No 1627 tomo No 128, dando así inicio legal de las actividades de la compañía.

La distribución de participaciones es actualmente como sigue:

NOMBRE SOCIO	NÚMERO DE PARTICIPACIONES
Srta. Mónica Burgmeijer	4
Sr. Gerard Pothuis	60
Sr. Johannes Burgmeijer	336

Las actividades administrativas de la empresa iniciaron en el año 2000. El capital social de la empresa es de USD 400,00 y su domicilio es Latacunga.

Metas y objetivos:

Las metas y objetivos para el año 2016 no han sido establecidas en un plan formal, pero en correspondencia con el desarrollo de la empresa debe entenderse que el objetivo fue el de consolidar y ampliar las actividades comerciales y lograr un sostenido mejoramiento de los estados financieros.

La sucursal en la ciudad de Machachi funciona desde Agosto 2014 y requiere aún de actividades de consolidación, principalmente la capacitación del encargado del local, y la búsqueda de suficientes clientes y ventas.

Aspectos Administrativos, Legales y Laborales.

En este año 2016:

El personal pre-existente al fin del 2015 se mantuvo en su totalidad: Juan Burgmeijer (Gerente general), Gonzalo Campaña (Encargado de ventas), Jeovanny Vargas (Técnico), Gladys Salazar (Contadora) e Iván Álvarez

(Asistente de ventas) en la matriz en Latacunga y Julio Quirola como encargado de la sucursal en Machachi.

Por la enfermedad prolongada del Sr. Iván Álvarez (infarto cerebral) se contrató el 03-10-'16 al Sr. Luis Barbosa como reemplazante.

Desde el 05-12-'16 trabaja el Sr. Francisco Burgmeijer, hijo del gerente, como vendedor junior.

Se ha cumplido con las obligaciones frente al SRI, IESS, Ministerio de Relaciones Laborales y otras instituciones. Respecto a la Superintendencia de Compañías está pendiente la entrega de este informe y el pago de la contribución. Los patentes municipales (en Latacunga y Machachi) deben pagarse hasta junio.

Aspectos Operacionales:

El almacén en Latacunga es manejado bajo responsabilidad del Sr. Gonzalo Campaña, como que fuera una sucursal, y la sucursal de Machachi es responsabilidad del Sr. Julio Quirola.

En Latacunga en general se ha venido consolidando la operación, gracias a una gran estabilidad en la mayoría de los aspectos mencionados en el acápite anterior. La sede sigue funcionando en su local con dirección conocida, El sistema contable es el Fénix desde hace cuatro años.

Al inicio del año 2017, si bien no está dentro del período de este informe, ocurrieron unos cambios de mucha importancia, por lo que se mencionan aquí.

Al inicio de febrero hubo el abandono del responsable de la sucursal en Machachi, el Sr. Julio Quirola, que luego se convirtió en su renuncia. Desde el primero de marzo trabaja allí un nuevo empleado, el Sr. Ángel Almachi, con un contrato de prueba de 3 meses.

Para fines de marzo presentó su renuncia nuestro técnico, el Sr. Jeovanny Vargas, que además nos arrendaba su vehículo. Por el momento no ha sido reemplazado ni el técnico ni el vehículo. El comprador, el Sr. Luis Barbosa, ha realizado actividades de técnico y podrá continuar en esa línea.

Situación Financiera:

A continuación se presenta el resumen de las Cuentas de Resultados y Estados Financieros correspondiente al período 2016 expresado en dólares americanos, basado en el reciente informe de la contadora.

CUENTAS	U.S.D.
Ventas.	322.748,94
(-)Costo de Ventas	247.681,01

Utilidad Bruta	75.067,93
(-) Gastos Administrativos y Ventas	79.046.95

Perdida	- 3.979,02
(-) Gastos No Operacionales	- 2.078.07

PERDIDA DEL EJERCICIO	- 6.057,09

Los costos no operacionales son mayormente intereses del préstamo adquirido. El pago de las cuotas del préstamo bancario de USD 42.000,-, con un plazo de pago de 3 años a un interés del 11,20 % anual, se está realizando como acordado.

BALANCE:

ACTIVOS	: \$ 115.304,19
PASIVOS	: \$ 76.803,12
PATRIMONIO	: \$ 38.501,06

Toda la documentación de respaldo de los Estados Financieros reposa en los archivos de KROKLETS TRADING C. LTDA.

Los resultados obtenidos por la empresa no requieren ser auditados, por ser los Activos Fijos totales menores al mínimo fijado por la Superintendencia de Compañías.

Las ventas han bajado 15% respecto el año 2015, debido a los problemas económicos ya mencionados en el informe anterior: el bajo precio del petróleo, la recesión, la incertidumbre por una posible erupción del volcán Cotopaxi, y el terremoto de Pedernales. En los primeros meses de 2017 esta tendencia continua, también debido al fuerte invierno. El número de competidores y la lucha por ventas, bajando los precios, es cada vez mayor. La campaña política de las dos vueltas (19 de febrero y 2 de abril) significó que durante un buen tiempo se desvió la atención desde la producción hacia la política.

Hemos hecho balances para la sede y la sucursal por separado. La sede arroja una pérdida de USD 519,-, y la sucursal Machachi produjo una pérdida de USD 5.538,-. El iniciar la sucursal resulta más difícil de lo esperado, y por la difícil situación general, parece necesario cerrar la sucursal.

El crédito tributario del IVA es al final de 2016 USD 3.170,-, que es una mejoría respecto el año anterior (clientes que son contribuyentes especiales o

exportadores nos retienen el 30% o el 100% del IVA). El crédito tributario del Impuesto a la Renta, por los anticipos y las retenciones, es de USD 3.383,-.

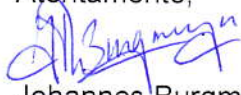
Distribución de Resultados:

Puesto que no ha habido utilidad, no se ha repartido del 15% entre los trabajadores, ni se ha pagado al fisco, aparte de los anticipos pagados anteriormente.

Conclusiones y recomendaciones:

La baja en las ventas y el resultado de pérdida son preocupantes. Las pérdidas continuas en la sucursal son insostenibles porque la matriz ya no tiene buenos resultados. Por lo tanto es recomendable cerrar la sucursal. Debemos tratar de lograr resultados positivos y estables en la matriz antes de volver a pensar en una sucursal.

Atentamente,



Johannes Burgmeijer
GERENTE GENERAL