

54284



## INFORME BALANCES A DICIEMBRE DEL 2008

Dirigido a: Señores socios de SGT Seguridad

negocios seguros,  
negocios productivos

### Estimados señores:

El Año 2008 ha significado un cambio radical en el comportamiento del mercado de la seguridad en el país, debido a los importantes cambios que se dieron con la promulgación del mandato 8 de la Asamblea Nacional Constituyente, así como de la aplicación del reglamento de la ley de seguridad y vigilancia. Cambios que sumados al incremento del sueldo básico general para los vigilantes en general, cuyo valor pasó de USD. 200.00 a USD. 230.00 en septiembre pasado, obligó a un ajuste significativo de las tarifas que se venían manejando hasta ese momento. Razón por la cual se cancelaron aproximadamente el 25% de los contratos que teníamos vigentes, pero debido al incremento en las tarifas debido al impacto de estos cambios, el valor bruto en ventas, creció un 16% con relación a Agosto del mismo año.

Con estos antecedentes, es importante notar que cerramos el año 2008 con un nivel de ventas de USD. 3'782.347, un 25% de incremento respecto al año anterior, aunque nuestros costos subieron un 29% respecto al mismo período, con lo que su peso respecto a las ventas pasó del 71% al 73% respectivamente, debido principalmente al ajuste en el margen de utilidad necesario para conservar nuestra participación en el mercado. Nuestro nivel de gastos operativos sufrió un ligero decrecimiento respecto al volumen de ventas, pasando del 20.9% en el 2007 al 20.4% en el 2008, con lo que nuestro margen de utilidad antes de participación a trabajadores e impuesto a la renta pasó del 8.3% al 6.9%.

Respecto a la política de inversión de Segutouring, cerramos el 2008 con la siguiente estructura: los activos corrientes corresponden al 65% (frente al 75% del año pasado) del total de activos, en tanto que los activos fijos y otros activos corresponden al 31.0% y al 4.0% respectivamente (vs. el 14% y 11% a diciembre del 2007), mostrando un significativo cambio en la estructura, debido a importantes adquisiciones de activos fijos, entre los que se destaca, las nuevas oficinas de la empresa. En tanto que la política de financiamiento nos indica que a diciembre el riesgo lo tenemos dividido entre terceros y los socios de esta manera, 62% del financiamiento corresponde a terceros (corrientes y largo plazo), en tanto que los socios participan con el 38%. Continuamos una política sana de inversión y financiamiento, pues la totalidad de activos corrientes están siendo financiados con pasivos corrientes y una parte con pasivos a largo plazo, en tanto que los activos fijos están siendo financiados en su totalidad con obligaciones a largo plazo.

Existe un incremento importante en el nivel de activos, que pasa de USD. 865.912 a diciembre del 2007 a USD. 1, 235.644 a diciembre del 2008, lo que representa un incremento del 43%. Este incremento se encuentra sustentado en un incremento del 23% en los activos corrientes, y un incremento importante del 206% en activos fijos.

Como principal objetivo para este año, nuestro socios deben estar seguros que continuaremos haciendo todo el esfuerzo que esté a nuestro alcance para no únicamente mantener nuestra participación en un mercado cada vez más competitivo, sino crecer en al menos un 5% respecto a los resultados del 2008.

Atentamente,  
JUAN CARLOS GONZALEZ  
Gerente General  
SGT Seguridad

