

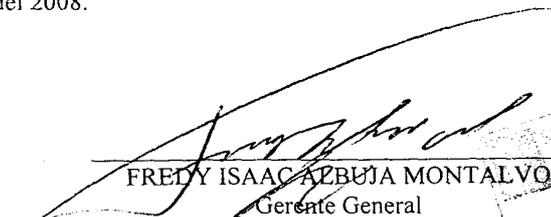
**Suministros Médico - Hospitalarios**  
**Importador - Distribuidor**

**INFORME DE GERENCIA 2007**

En este año en relación al año anterior hemos incrementado en un 24 % nuestras ventas, reflejando una utilidad neta del 0,70 % en relación a las ventas del ejercicio fiscal. Se consiguió cancelar una línea de crédito de USD 20.000,00 en el mes de Noviembre y se solicitará un nuevo crédito de USD 25.000,00 para inicios del próximo, lamentablemente aún no es posible volver al punto de equilibrio ventas – cobros, pues realmente se ha puesto difícil la tarea de recuperar cartera y además, no ha sido fácil recuperarnos de la pérdida por estafa de un agente aduanero en el año 2005. Esto hemos tratado de contrarrestarlo con una actitud de positivismo, estrategias convenientes para poder expandirnos y sobre todo mantenernos en el lugar que nos hemos ganado, al ser una compañía que trabajamos con productos de calidad en los sectores médico e industrial. Las expectativas que manteníamos con el IESS y sus hospitales en especial el Andrade Marín, no se dieron como se esperaba en virtud que el desfase de cálculo sobre uno de los ítems adjudicados (Compresas Quirúrgicas Ray-Tec) nos llevo a realizar una importación considerable para poder tener el producto en stock y así poder atender al cliente de forma inmediata, pero de la totalidad de lo importado únicamente pidieron el 28 % , representando esto un capital amortizado importante, y la consiguiente disminución de nuestro flujo; un caso similar tuvimos con otro producto (Overol tibet) solicitado por un Distribuidor, y por no haber tomado las previsiones necesarias, una vez el producto importado ya no fue pedido por el solicitante. Son casos como estos los nos hacen acudir a la banca y pagar los alto intereses ya sea por préstamos o por sobregiros; Pero a la vez nos han ayudado a ver de manera mas objetiva y menos pasional el desenvolvimiento en cuanto a las seguridades que hay que tomar antes de realizar desembolsos o pedidos de cuantías importantes. Acerca de grandes satisfacciones, no puedo dejar de mencionar al capital humano de esta compañía, la cual poco a poco se convierte en un pilar sólido que hacen que el día a día de nuestro trabajo sea una nueva experiencia. Agradezco a la Sra. Judith Roldán por su entrega de conocimientos incondicional en la parte contable, a la Sra. Judith Altamirano que se ha desempeñado en forma excelente en el manejo con proveedores y clientes, comercio exterior, logística e incluso en la parte contable. La Sra. Sonia Boada quien desempeña la labor de ventas, demostrando su responsabilidad, ética, honestidad y empeño a lo largo de todo el año, aunque estoy seguro que tiene para dar mucho más. De igual forma agradezco por su labor al Sr. Fernando Tamayo nuestro contador, quien demuestra conocer las leyes en el campo de rentas para poder desenvolvernos en ese campo y cumplir con nuestras obligaciones tributarias, aunque su tiempo ha sido muy esquivo con nosotros, supongo que por las obligaciones que ha contraído con otros clientes pero si espero su mayor atención.

Se le agradece a los señores socios, empleados y colaboradores de la Compañía, por los esfuerzos demostrados por sacar adelante la Empresa.

Quito, 20 de Mayo del 2008.

  
FREDY ISAAC AZBUJA MONTALVO  
Gerente General  
PROVELDER Cia. Ltda.

  
- 3 JUN. 2008  
Patricio Viteri