



AGRONPAXI CIA.LTDA.

Latacunga, Lunes 14 de Mayo del 2012

Señores
Socios de Agronpaxi Cía. Ltda.
Presente.-

De mi consideración:

El año 2011 ha sido bueno para Agronpaxi. Nuestro crecimiento continúa.

Las ventas subieron a las del año pasado: de 1'747.644 a 2'068.753, mas de 18%. Lo cual nos deja una utilidad considerable, a pesar de los gastos hechos en publicidad, ferias, atención a clientes, viajes, etc. Hemos incrementado ligeramente los gastos en relación a los gastos del año pasado. Desde el 2009 estamos con una curva de crecimiento de 10% en el 2009, el 6% adicional en el 2010 y ahora 18% en el 2011. Que nuestro esfuerzo, trabajo, preocupación, sea mérito suficiente para que Dios siga permitiendo que crezcamos y sigamos siendo una fuente de sustento próspera para las familias que dependen de los 2 colaboradores de Agronpaxi. Somos 18 a la fecha de las elaboración de este informe.

Compramos a nuestro proveedor, Berger, USD 180.166 es decir, hubo un crecimiento en relación a los aprox \$ 110.159 del año anterior sin embargo nos dejó una utilidad bruta de US\$ 53.000, contra los 61.000 de utilidad del año pasado, nuestro margen disminuyó, debido a un incremento de precios de parte del proveedor, adicional a las medidas estatales para evitar la salida de capitales.

Compramos a Stoller \$ 817.604, es decir un 46% más a los \$556.666 comprados en el 2010, sumado al inventario existente al final del año anterior nos dejó una utilidad bruta de 977.517, es decir una utilidad superior en 23% a los 791.000 del 2010.

También hicimos una compra al proveedor: MAC de Alemania, de US\$ 26.400 de MAC Ethephon.

(VER ANEXO 3).

Con Stoller, mantenemos la planta de producción que comenzamos hace dos años, en la misma hemos producido en este año arriba de 82.000 litros entre Aqua Cal, Root Feed y Nitroplus 18, 22.000 litros más a los 60.000 litros año pasado. En total se vendieron casi 270.000 kgs o lts de productos Stoller.

Nuestros clientes mas importantes durante el período 2011 fueron entre otros y de mayor a menor: Dole (banano), Mafe (flores), Disarpe (flores), Inmoriec (piña), Diego Rosales (banano), Agrogana (flores), Grupo Noboa Baquerizo (banano), Carlos Ayala (Sierra campo abierto), varias exportadoras de banano, en fin, están repartidos por toda la República. Nuestro 80% de ventas está concentrado en 22 clientes, y el 20% en mas de 160 clientes. (VER ANEXO 1).

AGRONPAXI CIA. LTDA.

Panamericana Norte Km. 12 - Sector Piedra Colorada, Latacunga

Telfs: Lasso: 032719113, Guayaquil: 046000798, Santo Domingo: 089782523, Milagro: 082665094

www.agronpaxi.com



AGRONPAXI CIA.LTDA.

Nuestras ventas se encuentran repartidas en varios sectores, sea cultivo o por zona geográfica, dependiendo de que tan fuertes estemos en la zona. Podemos destacar Oficina Milagro 24%, Sur Banano 21%, Flores 26%. (VER ANEXO 2).

Quisiera hacer una rápida revisión de los eventos mas importantes, mes a mes, de éste 2011:

ENERO: 116K

El mes mas bajo de ventas del año.

Como consecuencia de la Sigatoka los bananeros concentran sus esfuerzos en las fumigaciones contra el hongo, y los foliares no son una prioridad. Se vendió con el contrato a Dole y Premier a las comercializadoras.

Flores salvaron el mes, pues el mes que los floricultores ponen mas atención a su calidad.

Arroz sembró y vendimos la línea Harvest More y algo de X-Cyte.

Las ventas a papa también nos ayudaron, por la presencia de lancha y su prevención con Phytogard.

FEBRERO: 152K

Para nuestra tranquilidad subieron las ventas de la costa, ya dentro de las metas propuestas, y las ventas en flores se mantuvieron.

MARZO: 167K

Las lluvias se incrementaron, pero a pesar de eso logramos sacar algunos ciclos foliares. Hay una gran demanda de avionetas para fumigar en algunos casos hasta cada 10 días pero contra la Sigatoka. Sett, Folizyme, X-Cyte y Premier fueron los productos de mas venta.

ABRIL: 191K

Aunque las lluvias algo bajaron en la Costa, en la Sierra fueron causantes de pérdidas de cultivos. Sin embargo, esto, en la Sierra nos ayudó para fortalecer las ventas de Sett, Phytogard, para ayudar en el control de Botrytis, Oidio, etc. en flores.

Hicimos el lanzamiento de nuestra línea en Machala con gran presencia de productores, con el fin de promocionar la aplicación de verano de productos como Sett, Folizyme, X-Cyte, Premier, Stimulate, HM, Super K, Micromix, etc.

Hicimos algo de ventas en Cacao.

MAYO: 200K

Banano sigue siendo nuestro mejor cultivo, vendimos solamente para este cultivo cerca de 100k que sumados a los 26K de flores y 14K de piña, hicieron subir las ventas aún mas. En estos días pensamos que este sería el mejor mes del año. Sett, Folizyme, Premier y X-Cyte siguen liderando nuestras ventas.

JUNIO: 219K

Primer mes de verano de la Costa, baja luminosidad, bajas temperaturas, sin lluvias, es por lo tanto el mes con más aceptación a las aplicaciones foliares.

AGRONPAXI CIA. LTDA.

Panamericana Norte Km. 12 - Sector Piedra Colorada, Latacunga

Telfs: Lasso: 032719113, Guayaquil: 046000798, Santo Domingo: 089782523, Milagro: 082665094

www.agronpaxi.com



AGRONPAXI CIA.LTDA.

... fue bien con Root Feed en flores, y tuvimos un evento para re-lanzar este producto en este cultivo. Hemos desplazado a productos como Raizal, Rootex, Vigor Raíz, etc.

JULIO: 220K

Record de ventas de este año. Aquí supimos definitivamente que iba a ser el mejor mes del año pues en adelante ya comienza la disminución de exportaciones de banano. Esta es una fruta de invierno. El precio de la caja bajó a US\$1.50. Este evento determina si se realizan o no aplicaciones foliares a Banano.

Los meses de Junio, Julio y Agosto son para inducción en el cultivo de Mango. Hicimos ventas para 500 Has: Sett, NBX, Flower Power y Stimulate.

AGOSTO: 175K

El precio de la caja bajó nuevamente pero a US\$1.00. Esto complicó el mes, y ya comenzamos a ver una curva que baja y que continuará bajando hasta el final del año.

SEPTIEMBRE: 172K

Continuamos con el precio bajo de la caja de banano, el gobierno ofreció ayuda a los bananeros que no necesariamente se cumplió, y los exportadores no cumplieron el precio oficial.

En Mango vamos bien con nuestras pruebas, Sugar Mover y Harvest More para engrose está dando resultados.

Hicimos otro evento en Machala.

OCTUBRE: 169K

En preparación para Valentín, en flores se hacen los cortes y para asegurar la calidad y producción vendimos X-Cyte, Nitroplus, Aqua Cal, Phytogard y Sett.

En Mango continúan nuestras pruebas exitosamente.

En Machala ya son algunas las exportadoras que usan nuestro Premier.

NOVIEMBRE: 146K

Continúan las ventas en flores de los mismos productos para asegurar calidad y producción para Valentín.

Visita de Carlo Rosas para establecer protocolos de pruebas en algunos cultivos similares a los del Norte de Perú.

DICIEMBRE: 163K

Con el fin de dar impulso a Stimulate en flores en preparación para las ventas de Enero, hemos bajado su precio, también hemos disminuido su descuento, pero creemos que estas dos acciones conjuntas serán un trampolín para las ventas de Stimulate y que recupere su mercado.

(VER ANEXO 4)

Termino este informe de manera optimista, pues hasta la fecha tenemos en facturación ya cerca de los 800.000, es decir que la proyección apunta para superar los 2'250.000 si se mantiene la curva. Veo una empresa que sigue creciendo y que cuyo potencial solamente mejora cada vez. Todo apunta a que Agronpaxi se consolide

AGRONPAXI CIA. LTDA.

Panamericana Norte Km. 12 - Sector Piedra Colorada, Latacunga

Telfs: Lasso: 032719113, Guayaquil: 046000798, Santo Domingo: 089782523, Milagro: 082665094

www.agronpaxi.com



AGRONPAXI CIA.LTDA.

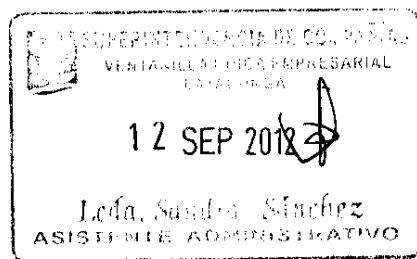
...una importadora de un buen nivel, como una representante de marcas de calidad, como una inversión redituable a sus socios. Obviamente reconozco que no solamente depende de nosotros sino de todas las fuerzas que afectan el mercado. Pero tengan la seguridad de que el personal de Agronpaxi y yo misma tenemos el compromiso de hacer crecer su empresa en la medida en que el capital de trabajo nos permita.

Mis agradecimientos al personal de Agronpaxi, su compromiso es parte fundamental del éxito que estamos teniendo.

Atentamente,

Lcda. Consuelo Barrera de Espinosa

Gerente General.



AGRONPAXI CIA. LTDA.

Panamericana Norte Km. 12 - Sector Piedra Colorada, Latacunga

Telfs: Lasso: 032719113, Guayaquil: 046000798, Santo Domingo: 089782523, Milagro: 082665094

www.agronpaxi.com