



AGRONPAXI CIA.LTDA.

Latacunga, Martes 10 de Mayo del 2011

Señores
Socios de Agronpaxi Cia. Ltda.
Presente.-

De mi consideración:

El año 2010 ha sido bueno para Agronpaxi. Crecimos.

Las ventas subieron a las del año pasado: de 1'645.166,79 a 1'747.644, mas de 6%. Lo cual nos deja una utilidad considerable, a pesar de los gastos hechos en publicidad, ferias, atención a clientes, viajes, etc. Hemos incrementado ligeramente los gastos en relacion a los gastos del año pasado. Al parecer con los gastos hechos en el 2008, fue suficiente para crecer el 10% en el 2009 y el 6% adicional en el 2010.

Compramos a nuestro proveedor, Berger, USD 110.159 es decir, hubo un decrecimiento en relación a los aprox \$ 144.856 del año anterior sin embargo nos dejo una utilidad bruta de US\$ 61.000, contra los 54.000 de utilidad del año pasado. Compramos a Stoller \$556.666 , es decir un 12.5% mas a los \$ 495.000 comprados en los años 2008 y 2009, sumado al inventario existente al final del año anterior nos dejó una utilidad bruta de 791.000, es decir una utilidad superior en 19.31% a la del 2009. También hicimos compras a los otros dos proveedores: MAC de Alemania, \$70.000 entre dos productos: Ethephon y Phosmex. Los dos productos estan en etapa de desarrollo todavía. En cuanto a Ethephon debido a circunstancias del mercado, en general, y de la piña en particular a las cuales hago referencia mas adelante, disminuyó el consumo de esta hormona pero sigue saliendo. También compramos a SOLEX un valor de \$19.320 en cera, la misma que ya había sido vendida en su totalidad, pues la negociación con ellos es el pago al contado de 30% del valor de la factura y el saldo viene a consignación. De estas dos empresas proveedoras les hablé en el informe del año pasado. Continua el proceso de registro de los pesticidas de MAC, así: Difenoconazole, que es un triazol para control de Sigatoka en Banano, Propamocarb para control de una amplia gama de hongos en flores y hortalizas, Fipronil, insecticida para uso en hortalizas, flores, arroz y Byspiribac, herbicida post emergente para uso en arroz. El proveedor espera tener el registro de estos cuatro productos para fines del 2011. Como informé el año pasado, era la idea darle impulso a AgroCien, dandole la oportunidad de ser nuestro distribuidor de MAC Ethephon, lo cual se ha cumplido.

Con Stoller, mantenemos la planta de producción que comenzamos hace dos años, en la misma hemos producido en este año cerca de 60.000 litros entre Aqua Cal, Root Feed y Nitroplus 18, casi lo mismo del año pasado. En total se vendieron casi 300.000 kgs o lts de productos Stoller.

AGRONPAXI CIA. LTDA.

Panamericana Norte Km. 12 - Sector Piedra Colorada, Latacunga

Telfs: Lasso: 032719113, Guayaquil: 046000798, Santo Domingo: 089782523, Milagro: 082665094

www.agronpaxi.com



AGRONPAXI CIA.LTDA.

Clientes nuestros, del cultivo de banano, visitaron la feria ACORBAT en Medellín, Colombia, la feria mas importante del cultivo. Stoller Costa Rica y Colombia tuvieron un stand ahi y nos permitieron tener nuestra publicidad e invitar a nuestros clientes. El personal de Agronpaxi presente, hizo varias atenciones a los productores bananeros que visitaron el stand. Esto repercutió positivamente en las ventas del final del año en banano pues de otra manera ya se había cerrado el año de ventas en ese cultivo.

Quisiera hacer una rapida revisión de los eventos mas importantes, mes a mes, de este 2010:

ENERO.- Todavía se sentía un poco de depresión en los clientes, debido a la falta de lluvias, por lo cual las metas de ventas apenas si cumplieron. 120.000 dolares fue el gol proyectado mensual para el 2010. Asistimos a la reunión anual de Stoller, tuvimos una reunión dificil en la que exigimos y nos exigieron. Prometimos corregir errores y ellos prometieron que con sus otros distribuidores ya existentes no permitirian conflicto con productos similares. Realmente no ha habido este problema con Del Monte pero si con Stimulate / More con Agroquim. Repetidas veces he reclamado este hecho pero nunca hay una respuesta definitiva. Tengo cita para el 7 de Junio con Jerry pues a la fecha de hoy comunico que no asisti a la Convencion del 2011.

FEBRERO.- Empezamos el proceso de reestructuración de la empresa tratando de enfocar el crecimiento en banano, por varias puntas. Terremoto en Chile, esto genera que las exportaciones de algunas piñeras se queden en Ecuador.

MARZO.- Comenzamos con las ventas de los productos de MAC de Alemania. Se comienza a trabajar con Dole Banano (productores) en Guayaquil y con Diego Rosales (distribuidor) en Machala. Participamos en la feria de Palma Aceitera en Santo Domingo. Regulación, por parte del Estado, de precios de UREA.

ABRIL.- No pudimos cumplir la meta propuesta de los 120. Comenzamos con las ventas de los productos de Solex. Fue el mes de mas bajas ventas de Stoller (90k) y globales (119k). Problemas para obtener UREA (materia prima para Nitroplus).

MAYO.- Record de ventas de Stoller (160k) y globales (190k). Decreto de libertad controlada de precios: reportes mensuales de ventas por provincia y por presentación al MAGAP.

JUNIO.- Reybanpac nos evaluo 100% de cumplimiento en la provisión de Porter en Piña. Fenomeno de floración natural en piña genera que los precios de venta de los productores ecuatorianos se vaya al suelo.

JULIO.- Se anuncia dismunición en las hectáreas de siembra de Piña, esto preocupa pues hasta la fecha ha sido el mercado que nos ha hecho crecer, preocupa también la cartera en este cultivo. Se consideró reducir las ventas pero de hecho la cartera fue respaldada con Letras de Cambio.

AGRONPAXI CIA. LTDA.

Panamericana Norte Km. 12 - Sector Piedra Colorada, Latacunga

Telfs: Lasso: 032719113, Guayaquil: 046000798, Santo Domingo: 089782523, Milagro: 082665094

www.agronpaxi.com



AGRONPAXI CIA.LTDA.

GOSTO.- Juan Carlos fue a Costa Rica a reunirse con el asesor del grupo Noboa con el fin de sacar algo de ventas en este 2010 y a pesar de que la reunión fue cordial, sobrevinieron los problemas tributarios del grupo y las compras quedaron en stdby. Hasta esta fecha se han hecho 114 visitas de asesoría en flores con Jose Manzanares.

SEPTIEMBRE.- El clima estuvo loco y el verano llego tarde, debia comenzar en Junio, y realmente comenzó en la segunda quincena de Octubre. Esto trajo noches frías y alta nubosidad especialmente en la Sierra, con los consecuentes problemas de formación de flor, esto hizo que fuera una buena temporada para Flower Power en flores. Primeras ventas reales y repetidas de Premier para exportación de fruta en Machala.

OCTUBRE.- Record de ventas mas bajas en Berger, sin embargo excedimos en 40k la meta mensual. No hubo brotación en flores debido al clima frío. Los floricultores estaban preocupados debido a los pinches de Valentin. Esto ayudó a las ventas de X-Cyte, Stimulate y Nitroplus. El grupo Noboa redujo el numero de productores básicos. Comienzan a cerrar el número de aplicaciones los productores de Dole. Problemas en la aduana para desaduanizar los productos hormonales.

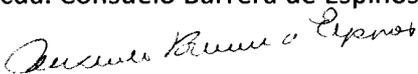
NOVIEMBRE.- Feria y Congreso Acorbat. Medellín 2010: varios invitados y asistentes por parte de Agronpaxi. Se llegan a acuerdos con productores para hacer una última aplicación foliar con nosotros antes de cerrar el año. Continúa la dificultad para sacar de la aduana los hormonales. Acuerdos con Stoller al respecto.

DICIEMBRE.- Temperaturas muy altas en la Costa y muy bajas en la Sierra. Mucha incidencia de enfermedades fungosas en todos los cultivos. Ventas buenas de productos que incrementan la resistencia de las plantas: Rezist, Phytogard.

Termino este informe de manera optimista, pues hasta la fecha tenemos en facturación ya cerca de los 630.000, es decir que la proyección apunta para superar los 2'000.000 si se mantiene la curva. Veo una empresa que crece y que cuyo potencial solamente mejora cada vez. Todo apunta a que Agronpaxi se consolide como una importadora de un buen nivel, como una representante de marcas de calidad, como una inversión redituable a sus socios. Obviamente reconozco que no solamente depende de nosotros sino de todas las fuerzas que afectan el mercado. Pero tengan la seguridad de que el personal de Agronpaxi y yo misma tenemos el compromiso de hacer crecer su empresa en la medida en que el capital de trabajo nos permita.

Mis agradecimientos al personal de Agronpaxi, su compromiso es parte fundamental del éxito que estamos teniendo.

Atentamente,
Lcda. Consuelo Barrera de Espinosa


Gerente General.



AGRONPAXI CIA. LTDA.

Panamericana Norte Km. 12 – Sector Piedra Colorada, Latacunga

Telfs: Lasso: 032719113, Guayaquil: 046000798, Santo Domingo: 089782523, Milagro: 083665094

www.agronpaxi.com

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS

22 JUN 2011

SECCION ARCHIVO 